

玛瑞克电采暖 以品质赢市场 以服务得人心

玛瑞克电采暖自上市以来,销路一直很好。有业内人士预测,该产品将取代其他多种同类别的取暖产品。探寻其畅销的原因,无非是其卓越的品质及高效的服务。

1.它是一种对流式加热器,直接将空气加热,在空气的自然流动中将热量均匀释放,因此房间可保持恒温,克服了普通电暖器局部热的弊端。

2.它的核心发热体采用航空材料,电能转热效率高达99%以上。长矩形机身设计

使功率密度大大分散,在室内形成热幕墙,开机片刻,温度便可匀速上升。

3.它可分室控温,达到预设温度可自动关机,比同类产品节能30%~50%;无风、无光、无辐射、无噪声,舒适度极高。

4.它的控制热出口温度在52℃以内,不破坏空气中水分子,不影响空气质量,保持空气湿度,特别适合老人和儿童使用。

5.它的整机结构紧凑,工艺考究,静电喷涂,无燃点,具有过热保护、误操作保护等多

项安全措施,防水性能极高,在任何潮湿的环境下都可安心使用。

6.它的安装很简便,只需在地脚线上方简单固定即可,不破坏原装修,可多次拆装。

玛瑞克电采暖现郑重承诺:整机3年包换,发热体10年包换。市内设有多家专营店,可就近选购。(西西)

总店地址:中州东路与新街交叉口向南500米路西。

电话:63530851 63530875

全面打造现代商业服务平台

苏宁举办 全球供应商大会

11月11日,继6月份向投资者和社会公众公布未来10年发展战略后,苏宁电器在南京举行全球供应商大会,苏宁电器集团董事长张近东向全球500多名知名家电供应商及其他领域的合作伙伴阐述了苏宁2011年至2020年未来10年的发展规划与实现战略。未来10年,苏宁将加速供应商合作模式的转变,加速推动自身变革与行业未来发展,强化“开放资源平台、智慧供应链平台、云服务平台、战略型厂商合作平台”四大平台的建设,为消费者、供应商及行业与社会创造更大的价值。

基于新10年的发展目标和自身企业状况,苏宁电器重申了科技转型、服务升级的总体发展方向:发力线上、线下两个渠道,拓宽国内、国外两个市场;建设店面、物流两个网络,拓展有形、无形两类商品,整合内外两类资源,共建统一开放平台;实现苏宁从传统零售业向现代服务业的转型升级。

(本刊记者 杨团伟)

新奇数码

拍照T恤



这件T恤胸口印有007风格的印花,一名特工一手持相机一手拿枪,而镜头就隐藏在特工所持相机的镜头下面,我们可以将线控放在裤袋里,然后又着双手神不知鬼不觉地完成拍照。它充电一次能拍摄150张彩色图片。

用手势打字的超级手套

这是一款可以将手势转换为文本的特殊手套,当人做出各种手势时,感应器便会根据指尖内置磁铁磁场的变化与预先设定好的手势表相对比,然后输入对应文字,据称,转换的准确率高达90%左右。而且,这套系统还借助红外感应器避免误操作。



信息吸管

这款信息吸管可以让不同电脑和手持终端之间的文件分享和传送变得非常简单,它的顶端是操控按钮,操作很简单,比如我们要在iPhone和iPad之间传输某张图片,那么,我们拿着它去iPhone对着图片“吸一吸”,然后移到iPad上“滴下”就行了,就像是在用吸管一样。



美的全直流变频空调
最低功率仅30瓦 省电高达59%

美的空调·冰箱·洗衣机

岁末大酬宾

购机送空调·酒柜·洗衣机
全线产品七折起

11月14日-11月30日
台台有豪礼 套购更惊喜

注: *数据源于国家权威机构检测结果,以26D+型为例

更多活动详情请咨询各美的专卖店及美的专柜