

“全民创业PK赛”又评奖—— 第二个“季度明星”产生



▲“月度明星”常平平



▲“季度明星”侯晓琳



▼“月度明星”狄晓伟



▲“月度明星”金诚翔

□见习记者 马镇 记者 杨玉梅
通讯员 董颖春

本报讯 本报与市人力资源和社会保障局联合举办的“全民创业PK赛”活动已经推出6个月,昨天评选出了9月份和10月份的“月度创业明星”和第二个“季度创业明星”,获奖者共有5名。

8月份的“创业明星”——“将美丽事业进行到底”的侯晓琳生于农村,家境贫困,但是凭借永不言败的创业精神和勤奋上进的发展理念,开起了以自己名字命名的工作室。在季度明星的评选中,她再次打动评委,获得了“季度创业明星”的殊荣。

9月份的两名创业明星是“靠塑料花盆种出致富奇葩”的关林镇人于永卫和开创美丽事业的农村女孩常平平;10月份的两名创业明星则是玩转高科技的“大老粗”狄晓伟和靠吃嘴巧发“吃嘴财”的金诚翔。市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利分别为他们颁发了奖状和奖金。

迄今为止,“全民创业PK赛”已经评出12名“月度百姓创业明星”和2名“季度百姓创业明星”。在这些“明星”中,只有10月份的创业明星金诚翔没有在小额贷款担保中心贷过款,因此,金诚翔在拿到奖状和1000元奖金时异常惊讶:“一开始只是想讲述一下自己的创业过

程,希望能对别人有所帮助,没想到还能得到政府的奖励,这让我深切感受到了政府对创业人员的支持。”

担保中心主任王现利说:“我们举办比赛的目的是通过讲述普通老百姓的创业故事,给想创业的人提供经验和项目支持,让更多人了解小额贷款这项政策。因此,只要你的创业过程够曲折、够精彩,不管有没有贷过款,都可以参与到我们的比赛中来。”

第一次了解了小额贷款的金诚翔很兴奋:“贷款不用交利息,这对我们小本创业的人来说是个多大的优惠啊,回头如果我需要,也来申请!”(本文图片均为资料图片)

80后小夫妻: 办婚礼要给创业让让路



□记者 杨玉梅 通讯员 王占国

王超任和白晓阁是一对80后小夫妻,两人今年6月领了结婚证,但办酒席的日期却一推再推。因为两人用办婚礼的钱,开了一家高档家具店。

创业和爱情分不开

要说夫妻俩的创业历程,得先说他们俩的恋爱过程,因为王超任说他们的事业和爱情是分不开的。

王超任和白晓阁是高中同学,后来王超任考上了河南大学,白晓阁考上了厦门大学,两人联系渐少。在去年春节的同学会上,十几年没见过面的两人碰面了,并且互有好感。今年5月,王超任向白晓阁求婚,并很快领了结婚证。领完证后,他们俩考虑的不是什么时候办酒席,而是将来的事业要怎么发展。

王超任快到而立之年,他迫切想有一份自己的事业。白晓阁毕业后一直从事外贸工作,曾负责过福建泉州一家高档家具厂的对外出口贸易工作。

有商有量入行“家具业”

既然决定创业,应该选择哪一

行呢?两人在商量过程中,白晓阁提供了一条非常重要的信息:她以前做外贸工作时,有一家工厂的家具做得非常棒,但其在洛阳乃至河南都没有门店。

“没有门店,就意味着这个品牌还没有进入这个市场。”王超任说。

经过认真研究,王超任发现这种家具很符合它的品牌名字——“一等”:材料采用的是胡桃木,设计也是一等一的时尚大方。

“实用和漂亮都有了,就是价格有点儿高,这样的家具在洛阳有市场吗?”王超任心里有了疑问。

通过调查,夫妻俩发现洛阳的高档楼盘近年越来越多,家居建材市场潜力很大。

多方权衡之后,王超任和白晓阁找到“一等”家具负责人,签订了洛阳总代理合同。

多方努力解决困难

今年8月,夫妻俩用准备办婚礼的12万元在百福邦开了第一家店。

虽然他们信心满满,但家具店开业第一个月,竟一张订单也没开出。王超任有点儿纳闷:“店的位置好,服务也到位,怎么会没人买呢?”

夫妻俩重新打探了洛阳的家具市场,又把自己的家具和别家的家具做了比较才发现一是价格惹的祸,二是宣传不到位。

“‘一等’家具原来主要在东部

沿海城市销售,我们在定价时没有考虑洛阳本地的消费水平。”找到原因后,王超任和白晓阁决定降价。

宣传需要花钱,这时两人根本没有多余的钱。王超任想出了个最土的办法,他和白晓阁挨个给自己的亲戚朋友打电话,告诉他们家具的品牌和店的位置,让亲戚朋友帮他们宣传。就这样,俩人在忙碌中迎来了开业后的第二个月。

将来争取再开一家店

夫妻俩吸取了第一个月的教训,除重新定价、重视宣传外,还往店里添了很多别致的饰品。他们认为,要想吸引顾客,须在店里营造一种轻松而温馨的氛围。

经过努力,夫妻俩终于在9月初开出了第一笔订单,随后就有不少顾客慕名上门挑选家具。

明年,王超任有两件大事要做。“店里生意稳定下来后,先把酒席办了,然后争取再开一家店。”说完后,他和白晓阁相视一笑,默契和信任在彼此的眼里心间流动。

专家点评:市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利认为,市场竞争日益激烈,如果依照惯性思维盲目选择目前热火朝天的行业和项目,将极有可能被市场高速运转的车轮所淘汰。王超任和白晓阁在趋于成熟细分的市场中独辟蹊径,把握未来的变化动向,并掌握其走势,抢得先机,相信不久的将来他们就会成功。

他是特大盗车团伙的“技术总监”,
10分钟内就能偷走一辆车——

潜逃13年 盗车贼“丁魔手”落网



□见习记者 李黎 通讯员 崔蕾 李翔龙

记者昨日从车站派出所获悉,一起利用高技术手段盗窃面包车、摩托车的特大盗车团伙头目、人称“丁魔手”的丁强潜逃了13年后在新疆阿克苏被警方成功抓获。

交友不慎,误入歧途

现年34岁的丁强是平顶山市郟县人,原在平顶山开车辆修理铺,因生意不好,只身一人到北京寻求发展。在北京,他偶遇曾因盗窃被判过刑的同乡王长林和王利兵。王长林和王利兵在交流中了解到丁强精通各类车辆修理技术,便与丁强联系,想一起盗车。

回到家乡后,丁强专门搜集各类面包车和摩托车的防盗资料,针对不同类型的车辆制作了专门的盗窃工具。“技术”研究成熟后,丁强与王长林、王利兵成立了一个分工明确的18人盗车

团伙。因怕在家乡作案遇到“熟人”,该团伙流窜至我市伺机作案。1998年10月17日晚,丁强与其团伙在我市西工某小区内瞅准目标后,利用“娴熟”的技术,不到10分钟就盗走一辆面包车和两辆摩托车,销赃后获得赃款8300元。

第一次盗车得手后,丁强等人开始疯狂作案。他们在西工、涧西等地伪装成汽车修理厂的工人,趁车主不注意,迅速盗窃车辆后逃离。短短几个月内,他们共盗窃摩托车、面包车40多辆。

多番“清网”寻觅贼踪

车站派出所多次接到群众车辆被盗的报案。据车主反映,车辆被盗时自己都没有听到报警器鸣叫。有的车主仅仅上了趟厕所,出来后却发现车不见了。一时间,有传言说,洛阳市内有一个神秘盗车贼,他有一把万能钥匙,谁的车都能神不知鬼不觉地悄悄开走。

车站派出所成立专案组,对一系列盗车案件展开深入细致的侦查工作。经过艰苦摸查和人

户走访,专案组将目标锁定在以丁强为“技术总监”的盗车团伙身上。

车站警方抽调大量警力采用地毯式摸排手段,对我市周边地区二手车市场进行走访搜寻。终于,警方在市场上发现该团伙的销赃人员及被盗车辆,并布网抓获了盗窃集团的17名成员,缴获盗销车辆赃款和大量盗车工具。但在这次行动中,丁强逃脱了。

逃亡13年 终落法网

今年清网行动开始后,丁强成为了车站派出所的重点抓逃对象。派出所为此成立“丁强追逃组”。追逃组成员对丁强当年所盗车辆进行仔细勘察,深入审问摸排其他17名同案犯,先后5次赶赴丁强户籍所在地平顶山市郟县,对其父母和姐姐做细致耐心的劝服工作,但均未取得良好效果。

就在案件即将陷入困境之时,追逃组成员决定对丁强亲属所在地周边区域进行秘密走访。功夫不负有心人,他们终于在丁强的一名同乡口中获知重要线索:丁强现已逃往新疆阿克苏地区,并在该地某市场开了一家摩托车修理部。核实线索后,追逃组火速前

往阿克苏地区,在当地警方配合下,在阿克苏中原路某市场内发现了开办摩托车修理部的丁强。

11月10日,在经过大量精心细致的准备工作后,追逃组成员悄悄来到丁强的摩托车修理部附近。为了确保抓捕行动万无一失,追逃组讨论后决定派出3名成员伪装成买摩托车人员,呈三角队形向丁强逼近,实施抓捕。此时的丁强正在埋头修理车辆,没有注意警方的到来。当距离丁强还有5米的时候,他似乎有所察觉,想起身逃跑,但3名警察呈合围之势,没等他站起身,就迅速将其制服。至此,逃亡了13年的神秘盗车贼终落法网。

目前,此案正在进一步审理中。