

妇唱夫随,“头顶大事”大可为



核心提示

见习记者 马镇 记者 杨玉梅 通讯员 岳纯

在大家的印象里,美发店里的发型设计师都打扮得很时尚。不过,发型师董俊杰看起来跟“时尚”沾不上边儿;他穿着朴实,话语不多,工作时倒像一个埋头干活的工人。“没错,我以前就是一拖的工人,后来认识了我媳妇儿,跟着媳妇儿学了理发手艺,才有了现在近100平方米的发型工作室。”33岁的董俊杰望着妻子李金美说。

1 妻子带他走上美发之路

董俊杰22岁那年经人介绍认识了当时在七一路开理发店的李金美。谈恋爱期间,他没事就去李金美的店里帮忙。

当时,李金美的店不大,只有10平方米,但是生意却不错。有时候顾客多了,李金美忙不过来,就让董俊杰跟着她学剪头发。

董俊杰从给客人洗头学起。有一次,他给一个姑娘洗头,因为手法没拿捏好,姑娘生气了,批评董俊杰:“你到底会不会洗头啊?我看你就不是给人洗头的料。”董俊杰听了心里不是滋味,半天没吭声。

因为这句话,董俊杰感觉女顾客要求高,半年没敢再给女顾客洗头,而是每天埋头练习。半年后的一天,有个女顾客让董俊杰为她洗头,他竟激动得连晚饭都没吃。“有人愿意让洗,是对我水平的认可,我这半年没白练习。”董俊杰告诉记者。

董俊杰说,刚开始给人剪头发,他都挑最简单的平头和光头来剪,技术渐渐纯熟了,才敢“挑战”女士们的长头发。

2 勤学苦练,手艺得到认可

24岁那年,董俊杰和李金美喜结连理。同一年,他又断工龄,一门心思帮妻子打理理发店。生意越来越好,面积10平方米的小店有些不够用了。俩人一合计,用结婚礼金把旁边一家50平方米左右的店给盘了下来。

“开始,父母觉得一个男孩子给人剪头发没出息,还是在厂里当个工人更稳定。”董俊杰说,父母觉得他半路出家学美发肯定不行,“他们的头发都不让我剪”。

但董俊杰对自己的技术很有信心,他的回

3 生意发展了,理念也要更新

董俊杰和李金美对生意如何发展有明确的规划。去年,夫妻俩一起参加了一个管理知识学习班。授课老师建议他们:集中力量做一家店,加强对员工的管理和培训。

他们决定开一间真正的“大店”。夫妻俩相中了一间店面,可租金加装修费用要十几万元。

可是,两人不久前刚买了房,手头基本没有积蓄。经过自筹,再加上通过小额贷款获得的5万元钱,他们终于凑够了这笔钱。今年10月初,装修一新、面积近100平方米的新美发店在七一路上开了起来。

头客也原来越多。董俊杰说他有自己的绝招:“现在人剪头发,讲究的是一种感觉。跟他们聊聊天、说说笑话,让顾客满意,生意自然好。”

新店是比以前大了点,但相对一些档次的美发店来说,仍显得较为寒酸,很少有人愿意到店里当学徒。董俊杰跟妻子商量后决定:扩大营业规模,吸引学徒。

2009年,他从市小额贷款担保中心贷了3.3万元。用这笔钱,他和妻子在健康西路又开了一家店。

夫妻俩还和美发学校签订了培训协议:除两人定期到学校学习管理和美发知识外,还将定期输送员工到学校参加培训。“光这一项,每年的花费就要五六万,但钱花得值!只有不断学习才能获得更大的发展。”董俊杰自信地说。

专家点评:市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利认为,想要创业成功,不能过分计较所选项目,而要琢磨自己是否真正愿意付出全力去做。另外,在经营过程中,还要坚持学习,使事业能够“从胜利走向胜利”。

金融常识看过来

个人理财十大通用原则(上)

通用原则一 量入为出

如果你有工作,每年至少应将税前收入的10%存入银行。也许你目前的投资收益很不错,但这不可能真正替代你的养老计划。只有养成良好的储蓄习惯,才可能确保后半生无忧。

如果你退休在家,那么你的追加投资金额应该低于前期投资回报额。在退休初期,建议你投资回报用于再投资时有所保留,以免财务状况过多受到通胀影响。一段时间以后,你才可以多挣多花。

通用原则二 充分重视退休金账户

如果你还在职,毫无疑问,每年都应确保你的养老计划和你的退休金账户有充足的资金来源。对大多数人来说,退休金账户是最好的储蓄项目,因为它不但享受优惠税收,并且公司也有义务向你的账户投入资金。

九都短波

洛阳机场公安分局民警近日接到群众赵某报警求助,称其20岁的孙子陷入传销组织。民警经过调查,确定赵某的孙子已逃离传销窝点,躲在机场附近一村民家中,遂来到村民家中找到受害人。此案件目前已移交地方公安机关。(李文 钱李)



容威家电 容威服务 领先一步 主会场: 涧西区上海市场步行街南端8路车站
www.rongwei118.com 咨询电话: 64270056 网上销售热线: 4006-520-118

欲知活动详情者见店内海报 活动时间: 2011年11月26日(周六)-12月4日(周日)

万众瞩目 容威上海市场店

10年店庆

十年一次 盛况空前

名牌炒锅 **东方神** **先锋**
旅行充气按摩垫 台式饮水机

9 28 59

元 元 元

限10个 限20个 限5台

名牌碟机 **名牌电饭煲** **豪华型足浴盆**

99 99 198

元 元 元

限量 限10个 限10个

苏泊尔 **小鸭洗衣机** **扬子洗衣机**
豆浆机 换新价 7.2Kg 换新价

199 199 398

元 元 元

限量 限10台

此特价区商品价格仅限上海市场店销售

来就送洗衣液一袋

11月26日、27日、12月3日、4日凭本广告,可到容威上海市场店,领取洗衣液一袋,每天限前100名,送完为止。

生日来就送护眼灯

2001年12月1日出生的小朋友,凭出生证明或户口簿可到容威上海市场店免费领取学习护眼灯一盏,数量有限,送完为止。

抢 11月26日 家电夜市抢购 16:00~21:00

家电全场 **四折** 起

百分百中奖

50000桶食用油

疯狂抽

奖品设置: 手提袋、卷纸、储物箱、食用油、电饼铛、液晶电视等

预存50元定金

可抵100元使用

赠不锈钢电水壶一台

11月1日-25日,预存50元现金可在容威家电各卖场抵100元使用,并可获不锈钢电水壶一台

购物满就送

杂物桶/脸盆/纸抽/套碗/洗洁精
暖手宝/储物箱/汤锅/韩式汤锅
加湿器/食用油/电水壶/电饼铛
韩式多用锅……

套购满就送

电暖器/足浴盆/挂烫机或洗衣机/净化器

刷卡送豪礼

活动期间,在容威各卖场购家电满相应等级,除了容威赠送的礼品外,还可获赠银行提供的精美礼品一份!

容威旗舰店: 景华路银座商厦(沃尔玛二楼西厅) 电话:64967977

格力旗舰店: 洛龙区古城路与学府街交叉口 电话:6552086

格力建设店: 建设路与华山路交叉口 电话:64968558

格力谷水店: 中原物流中心1-7-12 电话:18937935967

容威物联店: 洛龙区政和路与春春门街交叉口 电话:60692818

格力一拖店: 中州西路与郑州路交叉口 电话:64971200

格力中泰店: 洛龙区英才路60号 电话:65910611

容威3+6装饰: 洛龙区古城路与学府街交叉口 电话:65550118

容威服务 领先一步