

创富前沿

# 学会竹器编制手艺，致富不愁



核心提示

□记者 樊娅丽

在老城区贴廓巷，有一家杨记竹器铺。竹床、竹沙发、竹凳、竹婴儿车、竹筛子、搁尿布的竹藤篓……不少竹制品陈设待售。店铺墙上挂着“竹匠世家”的牌子，然而，店铺主人杨明周告诉记者，竹制手艺在他的子女这一代面临“断层”的窘境，希望能将这门手艺传承下去，愿意免费带徒弟。



绘制 仁伟 雅诗

## 学手艺

### 小小竹制用品，要靠基本功

据杨明周介绍，杨家做竹制用品的活儿已有上百年历史，他的家族可谓“竹匠世家”。民国年间，杨家在奉化街经营着竹匠铺。上个世纪的五六十年代，他的父亲在洛阳市竹器藤编合作工厂担任业务科长。从13岁起，杨明周就进入洛阳市竹器藤编合作工厂当学徒。在1984年，杨明周进入河南省外贸局工作，之后被单位派至广州、天津、烟台、连云港等地的外贸局工作。直至2008年，杨明周退休在家闲来无事，便在家里宅院的堂屋里开了一家竹铺。

做竹制用品的第一步，就是挑选竹子。杨明周说，他用的竹子主要有青竹（原产地在洛宁、栾川、嵩县、焦作等地）；毛竹（原产地在江西、湖北、湖南、福建等地）；金竹（原产地在广西、云南等地）；苦竹（原产地在四川等地）。制作不同的竹制品就要用不同的竹子。杨明周经常去洛宁、栾川等地采购竹子，一些竹商也会毛遂自荐主动上门推销

竹子。

“要掌握好竹制工艺，首先就要掌握好剖竹的基本功，剖的厚、薄、长、宽的程度，主要根据具体制作的用品而定。”杨明周说，一块1.5厘米厚的竹片，可以剖成七层薄薄的竹片。用来剖竹的工具是竹刀，其他的工具还有：刮刀（作刮皮之用）、手枪钻、小台钻（作钻孔之用）、锯子、圆刨（作去竹节之用）、竹铲（控制竹片的局部厚薄）等。“有了工具，掌握了剖竹的基本功，接下来就要熟练掌握制作工序。”杨明周说。

以制作一辆婴儿车为例。在剖好竹、刮好皮后，用砂纸打磨表层，将需要弯曲的部位用竹铲刮薄，然后在火上烘烤，使竹子软化从而具有韧性。在竹片组装过程中，要用手枪钻来钻孔，然后用螺丝钉固定。最后，给婴儿车刷上一层清漆，起到防蛀作用，使婴儿车经久耐用。

“全车用了48颗螺丝钉，制作耗时三天，成本是150元，售价300元。”杨明周说。这样的婴儿车在夏季较受欢迎。在采访时，还有一对年轻的夫妇过来选购婴儿车。

## 闯市场

### 打造成旅游商品、家居用品

杨明周告诉记者，自己开这家店后，做的竹制品很多都用来赠送亲友，月收入在2000元~3000元。现在的杨家有100多口人，只剩下两个叔伯长辈和自己会竹工艺，自己的四个儿子无一继承这一手艺。“我愿意免费教授竹工艺，希望将这门手艺传承下去。”

洛阳市青年创业就业服务中心负责人表示，目前人们对绿色环保产品的需求量大大增加。竹工艺产品在市场上的供给量很有限，但需求量却很大，所以该产业的前景广阔。竹制工艺品可立足本地特色，将牡丹、白马寺、龙门石窟等洛阳特色的文化内容表现在产品上，将其打造成旅游商品。创业者也可开设一家经营竹制家居产品、工艺礼品的“潮店”，推出竹制沙发、竹制椅、竹制床等一系列的环保家居概念的产品，以及花瓶、茶具、杯垫、灯具等体积小、价格实惠的竹制工艺礼品。

## 开网店，注册容易而经营难

□记者 宋锋辉

随着电子商务的流行，越来越多的人希望通过网上开店的方式来创富。可是，苦于没有技术，往往是不知道怎样开店，店铺开起来后也不懂如何装饰和推销，以至于最后不了了之。从本期起，我们创富栏目将重点关注：如何开网店，您有什么问题可以联系我们。

让我们先来初步了解一下网上开店的流程。

### 注册简单还要实名认证

究竟如何迈出开店的第一步呢？让我们听听一位淘宝网店主是怎么说的吧。李女士在涧西万达广场室外步行街开了两家孕妇和婴幼儿用品的店铺，为了扩大销售渠道，她又开起了网店。李女士说，其实在网上开店很简单，只要注册一个账号就行了，注册的过程也不麻烦，输入会员码或用户名、密码、验证码等信息，并输入手机号进行验证。有了账号就可以既当买家又做卖家。以淘宝为例，一两件商品即可以在线出售，发布10件以上商品就可以开店了。

开店需要实名认证，需要准备的资料主要有：身份证的正反扫描图片各一张、一个网银账户。个人实名认证有两种认证方式：一是在线开通支付宝卡通；二是通过确认银行汇款金额来进行认证。这些过程都不麻烦，只要准备好相关资料，并按照网页提示进行相关操作即可。实名认证后就要学习相关网站的“规则”，并进行测试，通过测试后开店就成功了，接下来就该考虑如何经营了。

### 多个环节都要承担风险

目前常见的电子商务模式主要有以下几种：一是企业与企业，即B2B(Business to Business)，例如阿里巴巴；二是企业与消费者，即B2C(Business to Consumer)，例如当当网、京东商城等；三是C2C(Consumer to Consumer)，大家都熟悉的淘宝网就是这种类型。此外，还有其他一些创新或衍生的模式。

在以上几种模式中，适合普通创业者开店创业的是C2C。那么通过这种模式开店创业需要怎样的流程呢？

河南某创业咨询管理中心负责人刘继霞向我们详细解释了C2C上开店创业的流程：

1. 网上注册开店
2. 采购货物 由于供货商一般遵循进货量越大越便宜原则，一般进货量不能太小，这一步要承担货物积压的风险；
3. 宝贝拍照并上传至网络 宝贝即商品，由于是在网上销售，必须为商品拍张漂亮的照片才能吸引人。如果自己没相机或者技术不好，那就需要请人拍照；
4. 网店装修 上传完照片并不算完事，要想吸引顾客，还需要对店铺做精制的装修，这种装修是个技术活，如果你不会，那还要花钱请人，网上有专门提供网店装修服务的人；
5. 宣传推销 方法很多，常用的是通过百度、谷歌等搜索渠道推销，当然宣传费是少不了；
6. 发货 为了吸引顾客，对一般消费者消费达到一定额度后要减免运费，因此店主要承担一定的物流费用；
7. 售后服务 商品卖出去了并不意味着万事大吉，如果顾客提出要退货或者换货，售后服务的相关费用也是要花的。另外，还要承担运输过程中丢货的风险。

## 想做月嫂可参加免费家政培训

□记者 李永高

上周，记者从市劳动就业服务管理中心得到确切消息，他们目前正在举办免费家政培训班，授课内容就包括月嫂培训这一项。

14日，本栏目曾以《想参加月嫂培训得再等等》为题报道说，市妇联举办的第二期月嫂专业技能培训班可能要等到明年。当天即有不少读者打电话咨询这件事。西工区36岁的刘女士等希望记者能帮忙从其他渠道了解更多这方面的信息。

记者辗转找到了负责月嫂等家政服务

培训及发放从业资格证书的市劳动就业服务管理中心家政科。

据家政科负责同志介绍，目前，我市已申请到家政服务培训财政补贴，从现在到明年年底，全市有望提供4000余个家政从业免费培训名额。11月12日、15日、18日，已先后有三期培训班开课了，地点分别在新区的省针灸推拿学校、位于西工区的洛阳警校及瀍河回族区的北窑。每期15天120个标准课时，内容包括家政服务、病人护理、保洁，月嫂培训是其中的重要内容，寓教于做，实际操作占到全部课程的40%。培训合格者获得从

业资格证，登记在册，全国通用，还可定等级。

据了解，这样的免费培训班将连续办，目前有全日制和周六周日两种培训方式，周六周日班主要是面对大中专学生的。明年年初，后者将成为培训重点。

凡具有初中以上文化程度，没有传染病，肢体健全，有意参加培训的城乡适龄居民（女16岁到50岁，男16岁到60岁），均可报名，报名时，携带身份证原件、复印件，1寸照片两张，地址：市劳动就业服务管理中心701室家政科（西工区凯旋东路45号），电话63227178。

## 太阳能电动轮椅，给行动不便者带来方便

□记者 宋锋辉

不少老年人因各种各样的原因行动不便，这给他们的生活增加了许多困难。想要出门转一转，还需要有人推轮椅，然而亲人并非经常有时间陪伴。其实，不仅是老年人，其他不同年龄段的人因不同原因造成的行动不便，也面临出行困难的问题。

为了解决这一问题，沈恒涛和他的朋友曲长春等人共同研制了一种太阳能电动轮椅。这种轮椅不同于普通轮椅之处是，上面安装了蓄电池和太阳能电池板。由于蓄电池

本身储蓄有一定的电量，太阳能电池板还能发电，源源不断地为蓄电池补充电力。据沈恒涛介绍，这些老年人一般只是外出到公园游玩，行走距离不远，时间也不长，停靠不用时太阳能电池板可以为蓄电池充电，所以基本上不用考虑充电问题。如果真的需要充电，在家即可完成。

这种轮椅能够连续行驶25公里，最快速度可以达到每小时十几公里。由于重心低行驶起来很稳。在沈恒涛向记者展示的时候，不少老年人围拢过来参观，他们赞不绝口，有人当即询问价格想要购买。沈恒涛表示，这种轮椅每辆3000多元，不过目前他

仅仅制作了3辆用于展示。下一步他希望能够与人合伙投资进行批量生产，让更多的人享受到太阳能电动轮椅带来的方便。

**创富帮办**

**发掘潜在商机**

**搭建创业平台**

▶ 邮箱: jrjcsyb@126.com

▶ 联系电话: 15603998055

