

# 新车优惠动辄超万元 买汽车,眼下是最佳时机吗

□记者 武逸民 赵玉杰 实习生 刘伟伟 通讯员 李玮 文/图

年终将至,又到了汽车销售旺季。汽车经销商为确保完成今年的销售任务,纷纷放量促销,优惠幅度明显增大,但消费者对此反应平平。

## 年底促销优惠多

昨日,在开元大道广汽销售店,记者看到,“锋范汽车直降1万元起,雅阁汽车直降2万元起!广本全系车型均为年度抄底价”的大幅广告,放在了展厅最显眼处。销售经理郭茂盛说,现在只要消费者到店购车,就有价值不菲的进店礼、试驾礼、定车礼相送。

为了年底冲量,有的汽车经销商还把目光盯住有购车潜力的人群,推出零利息、无担保购车。龙门大道一名日产汽车销售员称,现在来店购买指定车型首付50%就可“贷”走一台新车,购车一年后,付清余款即可,这期间享受无利率无月供的优惠……

记者在市区各汽车销售店走访发现,北京现代、东风雪铁龙、长安福特、比亚迪、奇瑞等众多品牌汽车均有优惠活动。一名欧系汽车销售人员称,目前2011款某品牌现车销售,如现在购车,消费者可享受最高5.49万元的优惠。



展厅内车停得满满当当,可看车的人并不多。

## 新的补贴政策、高油价对销量影响较大

在九都路名车苑内,停满了各种品牌的新车,有的新车玻璃上蒙着一层厚厚的灰尘。一名保安介绍,7月以前,院内还空着不少泊车位,进入10月后,只见厂家往院子里送车,而卖出去的车并不多,车场眼看就要停满了。

“今年车市整体较为平淡,大部分商家的销量比去年同期下降两三成,再加上不少生产厂家提高产能,一些车型开始滞销,导致库存量明显提升。”龙门大道林安汽

车城内一名销售员说。

记者从车企半年报中查阅到,广汽长丰、长安汽车、福田汽车以及一汽夏利4家车企上半年净利润均出现不同程度下滑。对此,洛阳广汽本田店负责人魏延河表示,国家新能源汽车补贴政策执行,对销量的影响较大。另外,销量也受到通胀、油价高位运行、国家货币政策收紧等不利因素影响。

记者在采访中发现,尽管各汽车销售店的直降价、送保险、送修理等优惠信息满天飞,但消费者似乎并不领情,不少汽车4S店销售形势并不乐观。

正在看车的市民高永说,车价

虽然降了一些,可现在物价上涨厉害,再说油价也是涨多降少,还是等等看吧。

## 出手购车好时机

车商为何会在此时放下身段,让利消费者?市工商局相关负责人表示,这与汽车消费市场的整体大环境息息相关。2008年以来,家用汽车消费进入高速增长期,每年销售额都在增加,而生产商给经销商定下的销售任务也水涨船高。今年以来,国家对汽车消费市场进行了微调,购置税优惠等刺激政策退出,使市场销售明显降温。另一方面,随着家用汽车保有量的快速增加,普通家庭的购车需求也有所下降。油价高、停车难等问题,也制约着汽车消费的发展。

我市一家汽车4S店负责人刘先生告诉记者,今年他们的销售计划截至目前只完成了70%,而且这还是与厂家沟通之后的结果。而经销商每年都会从厂家得到返利,只有总销量越高,拿到的返利才会越多。因此临近年底,为了走量,一些经销商不得不下大血本促销,宁可在一两辆车上少赚钱甚至不赚钱,也要争取多卖些车。

业内人士分析,随着年底临近,不排除经销商推出更大规模促销活动的可能。而这个时期也正是消费者出手购车的最佳时机。

## 商场内外温差大 能否给衣帽 找个“落脚”地儿

□记者 赵玉杰 实习生 刘伟伟

时下,相对于室外的低温,我市各大百货商场里可谓温暖如春。对此,购物的市民却有着这样的麻烦:商场温度高,脱下来的外套无处寄存成了“累赘”。27日,记者走访我市多家商场发现,目前我市还没有商场提供衣帽寄存服务,给前来购物的市民带来不少麻烦。

当日上午,记者来到中州中路的洛阳中央百货了解情况,由于当天是周日,商场里购物的市民很多。当到达商场三楼的时候,记者发现部分顾客拎着外套,提着大包小包的“战利品”,确实不太方便。在南昌路丹尼斯百货、王府井百货记者看到了同样的情况。记者随机采访了数十位在商场购物的市民,大多数市民表示希望商家能够提供衣帽寄存服务。

对此,一名商场负责人称,商场不能提供衣帽寄存服务的因素是多方面的,不仅要考虑场地、人员、设备等成本支出,还要面临顾客衣帽可能丢失或污损的风险。中央百货相关负责人告诉记者,该商场计划明年在七楼规划合适区域,培训相关人员,为市民提供衣帽寄存服务。

洛阳师范学院社会学者安锋表示,在商业竞争日趋激烈的现在,商家在比优惠比品牌的同时,更应该做到进一步便民利民,提供衣帽寄存服务,即是实行便民服务的更新升级。



国宝·华府  
NATIONAL TREASURE VILLA  
MANUFOR

# 凯瑞老业主热捧国宝华府 热烈祝贺国宝华府高端健康论坛圆满举行

11月27日下午,凯瑞再一次成为洛阳的焦点,在铂都利来国际饭店3楼多功能厅里,“国宝七年,大美无言”高端健康论坛隆重举行,国宝花园老业主和洛阳高端人士济济一堂,热议国宝华府高端住宅。

## 一次高端人群的风云际会

本次活动吸引了来自附近200个老业主家车的隆重参与,中午12点起,就有嘉宾陆续抵达,原定300人参加的高端论坛也不打不扣大规,此外还有许多慕名而来的人士因为名额的限制未能与会,不得不遗憾离开。活动开始后,由胡建勋教授与杨长江教授领衔的专家团队首先进行了

## 一场前所未有的置业盛宴

作为本次活动的重头戏,国宝华府在从私密产品品鉴会演变凯瑞老业主及亲友的欢会,共有18名业主嘉宾分别赢得了国宝华府置业基金大奖,把本次活动推向了高潮。随后,胡建勋、杨长江教授及与会嘉宾移步国宝花园,参观了国宝华府销售中心和样板间,对国宝的社区环境和国际品质给予了高度评价,直言国宝花园不愧为中原首座世界级国际社区和联合国国际花园金奖社区。



题为“健康的基石”的主题讲座,他们与到场嘉宾一起分享了对国寿大精深的养生保健之道,部分幸运嘉宾还获得了与胡建勋、杨长江等名流一对一交流的机会。



本次活动得到了国宝业主的一致好评。一位参加活动的业主说,以前只是在电视上看过“私人名医”,总以为这种高端生活方式离自己很遥远,在此次论坛上,亲身听到了“国医”传授的养生保健方式,真是受益良多,希望此类活动越来越多。

## 一个终极置业的绝佳良机

作为国宝花园上市前的答谢献礼,国宝华府向层精英高端健康论坛暨在位广大业主在享受到极致居住环境的同时,更体验到高端生活方式的魅力,作为洛阳高端生活方式

的探索者和国际品质人居的实践者,凯瑞置业针对老业主及亲友推出了“移居国宝”特别置业计划,老业主及亲友可以领取10万元的置业基金。移居国宝华府,共享千亩级品质社区,置业国宝的绝佳良机,切勿错过。

售楼中心:中国·洛阳王城大道与牡丹大道交会处100米  
开发商:洛阳凯瑞房地产开发有限公司  
热线:65599999/0000