

买的人一般不喝,喝的人一般不买

谁让高档白酒如此疯狂?

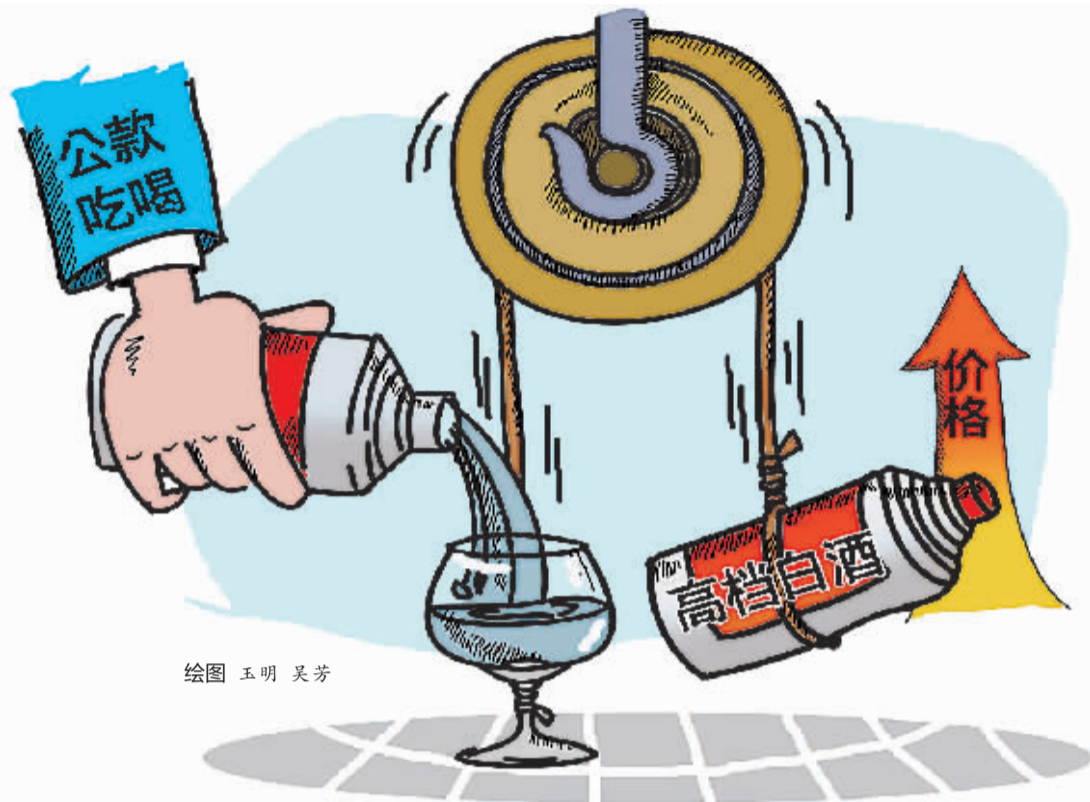
核心提示

□新华社记者 陈玉明 杨玉华 侯大伟 陆文军

高档白酒近年来涨幅之大、利润之高,也许只有房价涨幅能与之媲美。

一瓶普通的53度飞天茅台,三四年前不过五六百元,如今市场价竟高达2000元左右;五粮液、国窖1573等高档白酒也闻风而动,身价日增。

业内专家认为,高档白酒敢于肆无忌惮地涨价,很大一部分原因是公款消费致使市场对价格不敏感;只有严控公款吃喝,才能真正防止高档白酒乱涨价。



绘图 玉明 吴芳

【现象】以贵为荣“怪象”丛生

高档白酒的风向标无疑是作为中国“白酒之王”的茅台。去年年底,茅台曾宣布“限价令”——每瓶53度飞天茅台零售限价959元。然而,今年以来,茅台酒价格一涨再涨,零售价翻了一番,且供应紧张。

在合肥市长江东路漕冲批发市场内的茅台代理店,负责人告诉记者:“目前53度飞天茅台已经卖到了1800多元一瓶,已经没货了,什么时候来货还不好讲,价格肯定要涨,估计要突破2000元一瓶。”

涨幅惊人的还有国窖1573。泸州老窖集团日前宣布把国窖1573的出厂价上调至

889元,与涨价前的终端零售价基本持平;终端零售价则涨至1400元,涨幅达40%。

高档白酒不仅在疯狂涨价,且存在许多让人难以理解的“怪象”。

其一,一店一价,相差悬殊。同样一瓶茅台酒,在不同商店的价格差别很大。记者在上海市南京东路的一条街上看到,相距几百米的不同商店,同一瓶酒价格相差三四百元,完全没谱。

其二,该卖的不卖,不该卖的乱卖。记者在上海走访了一些茅台专卖店,里面布置豪华,但见不到什么顾客,因为“限价”茅

台根本没得卖。专卖店缺货,而很多网站、烟行却卖得很活跃。

其三,季节性涨价变成四季都涨价。往年每逢春节等重要节日,高档白酒会涨价,但今年白酒共经历了四轮涨价,“淡季不淡”,春节过后不但没有像往年一样价格回落,反而继续上涨;甚至本不该是涨价季节的夏季,白酒价格照样上行。

其四,涨价产生连锁效应,酒厂纷纷以贵为荣。只要茅台一提价,其他品牌也会纷纷跟着涨价,生怕自己“掉队”。一些原本生产中档白酒的厂家,也在努力挤进高档白酒之列。

【质疑】想涨就涨 底气何来

高档白酒价格一路飙升,想涨就涨,究竟哪来的底气?

面对消费者和社会各方的质疑,几乎所有厂家都把调价原因归结为企业成本上升:农产品涨价、人工开支增加以及严格征收消费税等因素,使白酒厂商成本有所增加,成本压力导致价格上调。

然而,贵州茅台发布的财务数据显示,今年1月至9月,该公司主营业务收入136.4亿元,同比增长46.3%;利润总额92.8亿元,同比增长57.4%;利润率高达68%。

“农产品涨价、人工开支增加和税收等因素,的确使白酒厂商成本有所增加,但部分知名高档白酒的价格一年来已接近翻

番,这绝不是成本增加能解释的。”安徽一家酒厂工作人员告诉记者,“高档白酒每斤生产成本一般不到100元。”越是高档白酒,原材料等成本所占的比重就越小。

业内人士指出,通过涨价手段获取更高利润,已经成为高档白酒行业的惯用手法,其背后有着多重推力。

一是炫耀性消费需求让涨价有机可乘。复旦大学经济学院教授孙立坚说,近年来高档白酒价格暴涨,一个重要原因是国内高收入群体形成,体现身份的奢侈品消费形成了这种奇特的“刚性需求”。

北京市一家设计集团的副总建筑师对记者说,年终是公司加强与客户沟通的重要时

期。“你的客户点名要这个,你能不买吗?”

二是流通环节多,层层加价严重。一位白酒经销商透露,目前茅台等高档白酒进入最终零售渠道,一般要经过四级代理,每一级代理至少都会加价15%,有的甚至更多。

三是市场炒作推波助澜。长期跟踪研究白酒行业变化的申银万国研究所分析师童驯认为,由于高档白酒具有一定的垄断性,不排除一些企业通过控制产量和出货量等方法,人为加剧产品的稀缺性,以赚取更高利润。

“现在囤积倒卖名酒非常赚钱。比如茅台,去年一瓶1100元,今年2000元,涨了近一倍。卖酒,赚钱;卖不掉,赚得更多。”合肥市一位从事烟酒销售的业内人士对记者说。

【对策】

管住公款消费 方是治本之策

一项针对四川泸州、宜宾和贵州遵义三地高端白酒产业发展的课题组报告显示,高端白酒销量所占比重不到白酒总销量的1%,但是销售额却占到了20%左右。

目前,国内高端白酒的年销量超过3千万升,其中七成市场份额为四川五粮液和贵州茅台等所占。

为何高档白酒市场如此巨大?究竟是谁在喝这些天价酒?

“这些酒买的人不喝,喝的人不买。”北京城南一家名酒卖场的销售人员对记者说,买高档白酒的主要是机关、国企等团体客户,他们对白酒价格不敏感,卖多少钱都一样会买。

安徽中部某县政府机关从事接待工作的人员透露,这几年该县接待经费从过去的几十万元增加到现在的数百万元。“有的领导把喝什么酒看成是对自己的重视程度。茅台等高档酒我们每年会专门购买,以备重要接待使用。这也是这几年接待费用不断攀升的重要原因。”

白酒价格猛涨还“惊动”了国家发改委。今年国家发改委曾两次召开白酒价格座谈会,要求白酒企业稳定价格,加强自律。

北京大学社会发展研究所教授王文章认为,白酒企业对产品有自由定价权,但政府可以采取多种措施理顺高档白酒价格。

“政府不能管产品定价,但可以影响市场需求;不能控制普通消费者的需求,但可以管公务消费。”王文章说,“既然政府可以限定公车采购价格不得超过18万元,为什么不能给公务接待用酒设定一个上限,比如500元呢?”

业内专家建议,在引导消费者理性消费的同时,针对高档白酒的暴利,政府还可以考虑出台“暴利税”,促使厂家合理定价;此外,还应进一步规范高档白酒流通市场,防止商家层层加码恶意炒作。

<h1>出租转让</h1> <p>电话:63232112 63232113 63232133</p>		<h3>厂房招租</h3> <p>位于310国道与小浪底专线路口有厂房数座,面积380m²、800m²、1000m²、1300m²不等,水电、办公室齐备,租金面议。13653882425 18637916986</p>	<h3>招租</h3> <p>现有门面房5400m²及办公楼(建筑面积2600m²)整体对外出租。联系人:邱先生 13937932633</p>
<h3>厂房、仓库、门面房出租</h3> <p>涧西热电厂正北华山路有厂房1200m²、580m²,内有5吨、10吨天车;仓库100m²、375m²、600m²;新装修门面房300m²、50m²现出租。13938836858</p>	<h3>低价急售房</h3> <p>关林医药城内有房屋1套,急售,有意者请速联系。电话:13303889444</p>	<h3>正在生产 工厂转让</h3> <p>白马寺附近45亩,厂房办公楼2万m²,天车20台,机加工铆焊设备110台,有产品合同、管理团队、生产许可证,想干工厂可洽谈。电话:15036775536</p>	<h3>本市新区售新房</h3> <p>面积190m²,66万元。6~7层顶楼复式,5室2厅,南北向,双气。另送12m²储藏室。联系人:卫先生 13938833530</p>
<h3>网吧转让</h3> <p>瀍河回族区网吧转让 电话:15896606243</p>	<h3>电子厂转让或合作</h3> <p>正在稳定生产中的来料外包加工企业,因有其他事务急转让或合作,有意者请联系,非诚勿扰。电话:13373781425</p>	<h3>干洗店转让</h3> <p>因家中有事,繁华地段品牌干洗店急转让。电话:13803882419</p>	<h3>正在生产工厂转让</h3> <p>石子厂(日产石子5000吨自备矿山)寻求有资金(600万元)人士合作,另有水力发电站一座,日发电3万度,因有事急转。13838888678</p>