

展会广受追捧 车价空前优惠

2011 洛阳岁末抄底特价购车会反响强烈

进入12月份以来,往年红红火火的岁末车市今年却“千呼万唤不出来”,这实在让汽车厂商着急。

为了帮助汽车厂商渡过难关,也为了让消费者买到称心如意的爱车。洛阳日报报业集团果断决定,举办2011岁末抄底特价购车会,并由麾下《洛阳日报》、《洛阳晚报》、《洛阳商报》、《洛阳广播电视报》、洛阳网共同为本次活动提供强大的媒体支持。消息一公布,就在洛阳市引起强烈反响,得到了广大汽车经销商的热烈追捧。

作为洛阳市的领军品牌,东风日产洛阳威盛、威丰4S店总经理王童彬深有感触地说,洛阳日报报业集团旗下的媒体是洛阳的权威强势媒体,也是一个勇于担当、敢于担当的媒体,从春秋两次车展到县区巡展,再到这次的2011洛阳岁末抄底特价购车会,每一次都是得民心,顺民意,想消费者所想,急汽车厂商所急。

所以,每一次车展威佳集团都是积极参加,这次,威佳集团将携英菲尼迪、进口三菱、道奇、克莱斯勒、东风日产5大品牌联袂参展,并将拿出特别优惠的措施倾情回报消费者。

长安马自达洛阳华裕4S店副总经理刘勇表示,年底冲量是车商达成年度销售目标的习惯动作,通常会配合非常优惠的促销措施。

比如马自达在今年岁末推出的特价车及“优惠升级6+6”活动,都是为了配合年底冲量的需要。本次岁末抄底特价购车会活动非常及时,希望借助这一平台顺利完成冲量需求。

无独有偶,东风标致洛阳亨诚4S店总经理苏圆茹在表达相同意见的同时,着重提到

目前龙门大道正在修缮,给客户来店赏车、购车带来不便。岁末抄底特价购车会的举办,让更多的消费者面对面地详细了解东风标致推出的“最高直降两万五”、“购车四重大礼包”等系列优惠措施,让消费者享受到一年中

最优惠的价格。

广本迅利4S店总经理魏延河的想法,恰恰印证了日前全国乘用车秘书长饶达关于“11月全国乘用车产销差距超过100万,车企连续压库,车商库存压力非常大,年底大力

促销成必然”的论断。为了缓解库存压力,乘“广本迅利4周年”的东风,借助岁末抄底特价购车会这一难得的机会,广本迅利推出了丰厚的年终促销大礼包,希望能给消费者带来惊喜。
(张昕 马振安)



(资料图)

马自达3星骋 “星”光闪耀 激情“骋”现



2011年11月顶着无数期待和关注上市的Mazda3星骋两厢车,凭借其“新运动美学”的设计以及“极尽驾驶激情”的核心诉求,一上市便获得广泛赞誉。

Mazda3星骋动感协调的车身比例,迷人微笑的前脸造型,简洁流畅的车身线条使其在车流中“潮”气十足。

动力总成、底盘悬架、车身刚性等全面升级,使得Mazda3星骋两厢车在同级车中拥有“弯道舞王”的殊荣。

独有的3H高刚性车身,高达1480兆帕的钢材,6安全气囊+ABS+EBD+BA+DSC等安全装备,使Mazda3星骋两厢车获得同级罕有的“欧美双五星”安全评级。

产自马自达全球四大工厂之一南京工厂的Mazda3星骋两厢车工艺精湛,品质一流。

年关大冲刺,长马献真情,进店、试车、游戏皆有精美礼品相送,错过一回再等一年,还不赶快行动!



长安马自达 | 马自达

年关大冲刺 长马献真情

◆售前售后双无忧购车专案◆



12月15日至31日

优惠升级 6+6

售前6000元+售后6000元

祥龙赐福 喜从天降

长安马自达洛阳华裕4S店2011年年关冲刺,特联合厂家隆重推出“优惠升级6+6”促销活动,即日起至12月31日到店购车即可尊享售前6000元优惠;3000元惠民补贴+3000元精品礼包及售后6000元保养大礼包,同时推出10台特价车优惠高达17000元,更有进店礼,试驾礼,游戏礼等着您。

进口Mazda3两厢 Mazda3星骋 Mazda3经典款 Mazda2炫动款 Mazda2劲翔款

长安马自达 洛阳华裕4S店

销售热线: 63992333 售后服务: 63990222 分期购车: 13698859991

销售地址: 洛阳市九都东路延长线尽头(名车苑6号 长安马自达4S店)