

编者按

一滴水,用显微镜看,也是一个“大世界”。

洛阳街头,活跃着许多普普通通的“小人物”,他们为了心中小小的梦想而奔波着、忙碌着……并不起眼的他们,身上却藏着惊人的力量。

为深入践行“走基层、转作风、改文风”,即日起,本报推出“洛阳街头‘小人物’”栏目,聚焦活跃在街头巷尾的普通市民,关注其生存状态,聆听其心路历程,用心体味他们带给我们的不平凡的感动,敬请关注。

洛阳街头“小人物”系列报道

# 卖花姑娘与人玫瑰 街头奔忙手留余香



记者(左一)与大学生刘锋仙(左二)一起到街头卖花。

记者体验

核心提示

□记者 杨玉梅/文 杜武/图

每年情人节,街头都会出现很多手捧鲜花的卖花姑娘,她们在卖花的同时,也给节日中的洛城添了几分甜蜜。2月13日下午,记者随洛阳师范学院大四学生刘锋仙一起走上街头,体验了卖花姑娘的酸甜苦辣。

## 1 小失落:进货有些晚,玫瑰的进价高卖相也不好

13日下午3时,新都汇广场上已有不少卖花姑娘在兜售玫瑰。她们手中的各色玫瑰被包装得格外漂亮,鲜艳欲滴的花朵娇羞地藏藏在彩纸后面,再配上精致的小花桶、小篮子,显得水灵灵的,格外诱人。

和别人小篮子里的鲜花相比,刘锋仙卖的玫瑰就黯淡不少:花朵尺寸明显偏小,几十朵小玫瑰

紧紧挤在一只纸箱里,颇像一群“灰姑娘”。

“前段时间,我一直为找工作的事忙个不停,两天前才赶回洛阳进货。好花儿早就被别人挑完了,进价还贵得离谱——6.5元一枝,我一共进了700元钱的花儿。去年情人节,我提前半个月就把花订好了,一枝才2.5元!”刘锋仙也有些“自惭

形秽”。

我有点儿替她惋惜,但她很快高兴起来:“没关系,我还进了10枝‘蓝色妖姬’!刚才我看过了,别的卖花姑娘都没有,就我有货!”果然,刘锋仙的箱子里还有几枝撒着银粉的蓝色玫瑰花。她得意地说,刚下公交车时她已卖了一枝“蓝色妖姬”,赚了15元呢。

## 2 小门道:遇见男士多问一句,就可能多卖一枝花

得知我希望体验卖花时,刘锋仙麻利地从箱子里抽出十几枝红玫瑰和4枝“蓝色妖姬”递给我说:“卖花不难,但你得学会‘上门推销’,你先看看我咋卖。”

她向一对貌似情侣的人走了过去,她毫不介意,转头对我说:“情人节买花的多是男

士,对男士多问一句,就可能多卖一枝花!”

大庭广众之下卖东西,我总担心遇到熟人,脸上发烫,头皮发紧。终于,在刘锋仙鼓励下,我鼓起勇气向一位男士走去,拿着花小声地说:“先生,您好,需要买花吗?”那位男士朝我笑了一下说:“谢谢,明天再买吧!”

他的微笑让我绷紧的神经顿时松弛下来,我信心大增,向下一位路

人推销手中的花,声音也越来越大。几个回合下来,我这个“门外汉”也有点儿卖花姑娘的样儿了。刘锋仙朝我笑笑:“瞧,没那么难吧!”

生意清淡的时候我问她:“作为大学生,刚开始卖花时,你不怕遇到熟人吗?”“嗨,我从大一就开始兼职,发过传单,卖过口香糖,在台球室当过服务员,还做过家教,这点儿小生意算得了什么呀!”刘锋仙大大咧咧地说。

## 3 小骄傲: 曾用做兼职赚的钱,给父母买了羽绒服

刘锋仙是伊滨区诸葛镇人,家里种了10亩地,虽然日子过得紧巴巴的,但由于她是家里的老幺,上面有父母惯着,下面有哥哥、姐姐宠着,并不觉得太缺钱花。但进入大学校门之后,生活费的压力越来越大,刘锋仙终于克服了少女的娇羞,勇敢地做起了兼职。

大一上学期,刘锋仙和同学一起出去发广告、做家教,一共赚了600多元。用这笔辛苦赚来的

钱,她给父亲和母亲一人买了一件羽绒服,还给两个小侄子一人买了一套衣服。

“闺女,不过日子了?老是乱花钱!”父母嘴上“埋怨”,心里却甜蜜得很。这更坚定了刘锋仙“自力更生”的决心,从大一下半学期开始,她没再向家里要过一分钱!

刘锋仙骄傲地说:“其实,做兼职挺好的,我们迟早要走上社会,现在多积累点儿经验,将来在工作中才能游刃有余。”

## 4 小艰辛: 有时天气太冷,冻得受不了时也想哭

“一边上学,一边做兼职,有没有觉得特别辛苦?”记者问。“当然有了,最近我做的这份家教就特别辛苦。”刘锋仙说。

原来,春节前,刘锋仙找了一份家教的工作。学生的家在白马寺附近,离刘锋仙的学校很远,刘锋仙每天都要坐近1个小时的公交车,再走半个小时的路才能到学生家。后来,学生家长给她找了一辆自行车,锁在公交车站附近的修车

铺里。这样,她下了公交车,再骑10分钟左右的自行车,就能到学生家。

“年前天很冷,每次我骑着自行车到学生家的时候,全身都已冻僵,话都说不溜了!”刘锋仙皱着眉头说,冷得实在受不了时,她也想哭。

“不过再想想,学生找份家教也不容易,我不能半途而废,一定要坚持把课上完。”刘锋仙一边说一边低头整理花束。

## 5 小温暖: 不管买花与否,你的微笑都是莫大的鼓励

在王府井门口,一位身穿红棉衣的老太太问我们:“姑娘,你们的花多少钱一朵啊?”

我正想回答“10元钱”时,刘锋仙却抢先说:“5元钱!”我吓了一跳,5元钱还不够本儿呢。

老太太摇摇头走了。刘锋仙看着她的背影说:“老人家都没什么钱,贵了他们都会心疼……说不定她想买花回去送给老伴,多浪漫啊!”

由于第二天才是情人节,当日买花的人并不多,一下午时间,我们见人就问,却只卖出了3枝红玫瑰和1枝蓝色妖姬。

看着箱子里的七八十枝玫瑰,我有点儿着急,刘锋仙安慰我说:“不用急,今天只是‘预热’,明天才是情人节,到时候,这些花还不够卖呢。”

但我看得出来,她心里也有些忐忑,因为今年的卖花姑娘很

多,走几步就能遇见一个。

对于我们的热情推销,路人反应不一,他们有的摆摆手,有的说声“谢谢,不用”,有的还会开两句玩笑,更多的人则是径直走过。满腔热情的我,心里不免有些失落。

刘锋仙安慰我说:“说不定人家有急事。”说完,她又怅然地说:“其实不管买不买花,能给个微笑,我都会很开心。”

晚上8时,我决定结束体验。路远没轻重,虽说手里的花儿分量不重,但时间一长,我还是有点儿腰酸背痛。刘锋仙却没有休息的意思,她说她还要继续卖花。

“根据我的经验,晚上在KTV、酒吧门口买花的人比较多。实在不行,我就卖到晚上12点,卖完再吃饭,我就不信卖不完!”刘锋仙咬着嘴唇小声说。

卖花姑娘倔强的身影,渐渐消失在我的视线中……

容威家电  
www.rongwei118.com

服务更体贴 价格更透明 速度更快捷

服务项目:家电维修/保养/空调安装/移机/充氟等,免上门费。服务热线:64935696  
即日起,凡家电超过保修期的客户,均可电话预约,免费上门检测家电维修,我们将提供优质的服务。监督电话:13303790369