

# 风行景逸月销多连冠 一车多能是亮点



销量一直是牛市消费趋势的风向标。自去年春季起，销量就一路走高的风行景逸品牌，在严寒的岁末年初大大的“火了一把”，在2011年末以74218台的不俗业绩，高居全年细分市场销量榜首。今年1月又以6008台的销量，再次问鼎细分市场销量冠军。景逸销量的持续升高，暗示由风行景逸开创的全能大两用，已成为中国家用市场的消费热点。

而继景逸L5XL等深入细分市场的车型推出后，景逸车型的市场潜力又获得了进一步的释放。景逸车型不仅因其舒适性和油耗经济性，适合于日常家用；其人气舒硕的后排空间，也可用于接待宾客；另外，景逸宽绰的后备箱的装载能力也不可小视。

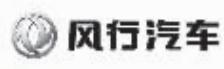
出色的空间表现，无疑是风行景逸的核心竞争优势之一。以当家车风行景逸L5XL为例，其轴距长达2685mm，车身尺寸为4320mm×1804mm×1620mm，长宽高比例同

级车型超出10-30厘米，不仅前排驾驶者坐姿舒适轻松；后排三人同乘时，腿部也都有充足的活动空间。另外，城市生活节奏紧张，周末集中购物已成生活的常态，景逸灵活宽敞，最高可达1970升的后备箱容积，也为车主提供大量购物的装载空间，从而节省了车主的时间，支撑现代人高效的生活方式。

另据了解，除了空间表现的优势，景逸车型也具有德系轿车安全设计、操控轻松和低碳省油等特色，因此无论是新手、女性还是关注低碳生活的80后消费者，都对景逸赞赏有加。

在获得市场的广泛认可后，风行汽车2012年继续发力，向城市SUV市场这一不断走热的细分市场挺进。以“拓展生活边界”为品牌宣言的景逸SUV将使普通城市消费者的生活边界更广阔。

(晶晶)

## 冠军荣誉共分享 景逸新春产品鉴赏会

免30000送2000 惊喜五重缤纷享

贺景逸蝉联销售冠军，五重好礼倾情回馈！

一重礼：新老客户均可获赠精美礼盒一份；  
二重礼：老客户新客户均可获赠东风风行景逸礼包一份；  
三重礼：老客户新客户于上班日参与活动，可获赠精美礼品一份；  
四重礼：新客户成功购车，可享受价值3000元现金优惠+1000元“五年  
购车礼包”；  
五重礼：老客户介绍新客户购车，可享受价值300元的奖励礼包。



 **河南龙腾汽车广场 洛阳风行4S店**  
地址：九都东路名车苑启明南路165号 电话：0379-62508222

| 直升机停机坪 | 码头 | 私人游艇 | 旅游地产 | 温泉养生会所 |

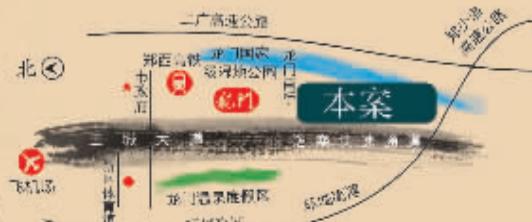
 领先中原

 龙门壹號 Longmen Garden  
温泉|度假|水乡小镇|

# 城市向南 生活慢下来

龙门壹号恢宏千亩，雄踞大洛阳中轴龙头，上风上水，传承千年。

北依规划中的龙门国家级湿地公园，独享两公里伊河水岸线，温泉润泽，滋养人生。



0379 贵宾专线 6676 6666

•项目地址：洛荣快速通道与龙门南桥交叉口 •开发商：河南天地辉煌置业有限公司 •景观设计：加拿大埃瑞弗 •整合推广：早晨本色