

莫要轻信荐股软件和代客理财

核心提示

记者 宋锋辉

投资股市就是希望赚钱,但是由于缺乏相关的知识,不少投资者往往是亏的多赚的少。为了避免被套,一些投资者四处寻求“灵丹妙药”或“高人”,出高价买荐股软件,舍掉一部分利润给代客理财者,然而到最后却是“赔了夫人又折兵”。

荐股软件到底有没有“神奇”之处?代客理财是否靠谱?业内人士帮我们还原其本来面目。



绘图 雅琦



用心工作 让生活更美好

——九都西路分理处业务经理 汪明洁



汪明洁,是洛阳中行九都西路分理处的一名业务经理。普通的她,走在大街上,是来来往往行人中的一员;然而她是优秀的,她用心工作,用朴实的话语、踏实的工作赢得了大家的肯定和尊敬。

有这样一个小故事:兄弟三个在建筑工地干活,一个说他们在垒砖头,一个说他们在盖房子,一个说他们在建设一个新城市。说盖房子的一辈子都在建筑工地当小工,说盖房子的后来成了小包工头,说建设新城市的后来成了大企业。汪明洁认为:你眼里的工作是什么样子,你将来就会是什么样子。所以对待工作,她特别上心,因为一个人是否用心别人是能感觉到的。

有一次,一个客户出国急需6000澳元,而当时市行金库只有2000澳元的库存,客户急得团团转。虽然没有预约,但她充分体会客户此时的心情,一个又一个电话联系其他网点,这个网点有800元,那个网点有1000元,一共打了20多个电话,终于为客户凑齐了6000澳元。客户感激地说:你们中行服务真贴心。

“道虽通不行不至,事虽小不为不成。”用心干工作,这是汪明洁十几年来始终坚持的人生信条。凭证销号、各种登记、领缴款项、自查业务、现金凭证以及凭条的领用等,再到柜面业务操作授权……这种有些人可能看起来简单琐碎并无多少科技含量的工作,汪明洁干得特别认真和起劲儿,任劳任怨,一丝不苟。同事有事需要替班,她来者不拒;新员工业务不熟叫汪姐,她会立马放下手头工作去帮忙。“汪姐这人不错。”同事们都这样讲。

可爱的孩子、知心的爱人,家是汪明洁幸福的港湾。汪明洁说,家庭和睦,用心工作,不让领导多操心,这就是她的目标。

用心、努力、爱家、爱工作,这就是汪明洁。在从事业务经理的第一年,汪明洁就获得了“河南省中行优秀业务经理”的称号,2011年、2012年更是连续两年被评为“洛阳中行优秀业务经理”。

(孙欢 宋雯雯)



马路上,路人请我听免费炒股讲座

经常走南昌路的市民,一定对某些路口的荐股软件推销人员印象深刻,他们身穿统一的工作服,手里拿着文件夹,看上去很专业。当红灯亮起,行人停下的时候,他们就走上,从文件夹或者手提袋中拿出一张纸,一边递向行人一边说:“先生(女士)您炒股吗?了解一下我们的软件吧,我们还有免费的炒股知识讲座,欢迎您参加。”如果您低头看那张纸的内容,或者略微表示出兴趣的话,他们会进一步下要求您留下姓名或电话,希望与您进一步沟通。

记者就曾遇到过类似的情况。那么他们到底是怎样一群人?他们的公司又是怎

样的呢?他们的免费炒股知识讲座会讲些什么呢?他们的软件又有怎样的神奇之处呢?带着这些疑问,在对方多次电话邀请下,记者来到南昌路六合国际大厦参加了一次免费听课活动。

在活动现场,前来听课的股民有20多个,基本上都是中老年人。讲课的有三个人,都是年轻小伙子。记者发现,他们讲课都用一种软件进行分析,并且把很多个股买卖的正确性都归结到软件上。在讲课的最后,他们宣称软件如此准确非常“神奇”,荐股软件可以特价卖给在场的股民,而且数量有限。虽然是特价,最便宜的一

款软件价格也要上千元。

虽然,几位讲课的“老师”通过各种方式演示软件的准确性,但是在场的一些股民还是表示不相信。一名股民说,这个东西不能信,要是那软件准确性那么高,他们还会在这里当销售员吗?自己买一套回家用,用不了两年就成百万富翁了。

这些“神奇”的软件究竟是怎么回事?它们是否如推销员所说的那样准确呢?记者联系到了一位业内人士儒商(化名)。儒商从事过证券咨询业务,也销售过类似的软件,让他来为我们揭开这些软件的“神奇”面纱吧。

荐股软件:来自普通的证券软件

“普通投资者最关心的是什么?”儒商说,对于多数投资者来说,他们最关心的无非是买哪个股票能赚钱、在哪里买是低点、在哪里卖是高点等问题。这些软件的销售人员就是利用投资者的这种心理进行营销的。

荐股软件是从以前的证券咨询业务演变而来的。起初,一些无证证券投资咨询资格

的机构和人员以“荐股高手”、“投资专家”、“操盘手”等名义参加证券类节目,在2010年,这种行为被证监会叫停。此后,一些没有资格的证券咨询机构或个人逐渐改用荐股软件来推荐个股或提供买卖点信号,利用软件销售来谋取利益。

儒商介绍,证券软件是可以提供技术指标的,但是如果软件中推荐个股、提供

买卖点信号就是违规了。“其实,小软件的开发成本是非常低的。”他说,这些软件是通过对我们通常使用的普通软件进行技术指标的微调或修改得来的,并没有什么神秘之处。一个对证券软件熟悉的普通投资者,也可以利用网上提供的一些公式程序对自己的软件进行“改造”从而获得买卖点或个股的信息。

荐股软件:不赚钱反而会赔钱

从上面的介绍我们可以知道,那些价格高、能够推荐个股和提供买卖点的荐股软件,是通过普通交易软件的技术指标进行微调或修改得来的,并没有什么特别的“技能”。但是,它们毕竟推荐了个股,提供了买卖点,利用它们能否做到像销售人员所说的那样“稳赚不赔”呢?

“不但不会稳赚不赔,相反,还会赔

钱。”儒商解释说,假如这个荐股软件销售人员卖出了100套,那么这100套软件会在同一时间推荐同样的个股和同样的买卖点,这100个投资者就会在同样的价位买入同样的股票。如此,主力就会发现这一反常现象,并进行价格上的打压。这样一来,普通投资者怎么能赚到钱呢?

另外,也不要相信软件销售人员所

谓的“科技证书”之类的话。儒商说,销售人员所说的软件获得过怎样的证书或荣誉往往是噱头,那些东西是用钱就可以买到的。

儒商建议,对于普通投资者来说,最好是自己多学习,提升自身的素质和知识水平,学会利用技术指标进行分析、判断,而不是把赚钱的希望寄托在荐股软件身上。

代客理财:有的没有“技术含量”

高价买来的软件不行,那么找人替自己炒股怎么样?近日,记者在某证券公司营业部采访时,就遇到一个“奇怪”的股民。他谈论起股票时显得很专业,记者以为他是该公司的员工,是证券从业人员。可是,经过询问,他说,自己并非证券从业人员,只是帮助别人炒股。原来,他就是“传说”中的代客理财者。

“代客理财”靠谱吗?儒商说,代客理财目前算是处于“灰色地带”,并没有相

关的法律、法规禁止这种行为。大多数情况下,代客理财属于私人行为,是一些投资者出于对他人的信任或者认同他人的炒股水平,从而达成协议,把自己的钱交给别人代为投资的行为。但是,法律不保护这种行为。不过,对于证券从业人员来说,有相关的法律、法规禁止他们从事代客理财。

还有一种类似代客理财的行为是违规的。有些没有证券投资咨询资格的机构或个

人通过网站、电话等渠道,向投资者推荐个股和买卖点,具体的买卖由客户自己操作,如果客户盈利了,他们就抽取一定比例的钱。儒商说,这些机构或个人没有相关资格,而且几乎没有投入什么,他们甚至只是随便地向不同的客户推荐不同的个股,如果投资者赚了,他们就抽取一定比例的钱,一旦赔了则由投资者自己承担。他们是利用“总有某些个股会上涨”的概率来赚钱的,没有什么“技术含量”。