

政策雨露

“小微”迎来新春光



核心提示

□记者 李永高 通讯员 王育青

近日，我市各家银行业金融机构的营业网点都在开展形式多样的小微企业金融服务宣传活动。今年以来，国家、省银监部门相继出台支持小微企业融资的措施，并推出相关宣传活动，提出“促小微，惠民生，强金融，兴百业”。面对我市小微企业的蓬勃发展，近年来，市银监分局引领、督促落实各项利好政策，加大对小微企业的信贷支持，为小微企业带来快速发展的希望。

启动服务月活动，当好“咨询师、助推器、调解员”

“资金问题始终束缚着我们的手脚，为了研制产品已经掏空了家中积蓄。而目前我又没有符合贷款要求的担保人和抵押物。”王森面带愁容地说。这个30多岁的青年和他的同伴埋头苦干了5年，才研制成了一种可应用于传统雕塑、景观美化和家居装饰的节能环保产品“炫彩光雕”，但苦于资金匮乏，一直只能“零敲碎打”地生产。

目前，像王森这样尚未找到合适融资方式的小微企业主为数不少。全省正在开展的“小微企业金融服务月”活动，让他们看到了希望。

4月9日，中国银监会组织的“中国银行业小微企业金融服务成就展暨宣传月”活动在全国范围内展开，主题为“促小微，惠民生，强金融，兴百业”。4天后，我省为期1个月的“小微企业金融服务月”活动启动。省银监局局长李伏安提出，银行业金融机构要主动拉近银企距离、深化银企合作，

持续推进小微企业金融服务体制机制创新，真正成为帮小微企业释疑解惑的“咨询师”、支持小微企业发展的“助推器”、化解小微企业资金供求矛盾的“调解员”，实现银企互利互惠、共同发展。

按照省、市监管部门部署，我市各银行业金融机构全方位、多角度地向广大小微企业推介相关金融服务政策、特色产品、办贷条件和流程，听取小微企业的融资意见和建议，积极创新金融服务方式，并在广泛走访的基础上，选择向一批带动性强、发展前景好、符合授信政策的重点优质小微企业提供授信支持。

同时，以此次活动为契机，建立持续的小微企业金融服务宣传工作机制，努力建设自下而上的小微企业金融服务创新体系。

定下“硬指标”，确保有款可贷、有钱可用

“此前，省银监局就已经下达了服务小微企业的‘硬指标’。”市银监分局负责人称，3月22日，全省小微企业金融服务工作

会议在我市召开，就银行业金融机构服务中小微企业进行专项部署。此次会议提出，今年力争在我省率先解决全国性的“中小企业融资难”问题。

在实现银监会提出的小微企业贷款“两个高于”（即增速高于全部贷款增速，增量高于去年同期水平）的基础上，对不同类型的银行业金融机构制定不同的目标，并且有明确的指标完成进度要求：6月底前完成60%以上，9月底前完成90%以上，年底必须完成全部任务指标。

同时在解决“融资贵”方面，各银行业金融机构要“主动让利于小型微型企业”，对小微企业贷款收费予以免、减、缓，坚决杜绝和清理不合理收费、捆绑销售或随意附加不合理的贷款条件，并科学、合理地建立贷款利率定价机制。

凡有县域银行业金融机构的，争取在县域设立专营机构，并配备素质过硬的足量专职人员，提供信贷服务；结合小微企业运作及经营的独特性，制定一套单独的适合小微企业融资业务实际的工作流程及评审标准，尽快实现小微企业金融业务的批量化、流程化和规模化。

此外，小微企业信贷增长情况将纳入考核指标，对于支持小微企业成效突出的单位，放宽机构准入限制。小微企业贷款不良率今年不再纳入不良贷款“双控”指标考核范围，对小微企业贷款不良率的容忍度也适当放宽，实行尽职免责。

同时给予小微企业信贷在财政贴息、信用担保、风险补偿等方面的扶持和优惠。“归结一句话，就是千方百计让符合条件的

小微企业有款可贷、有钱可用。”这位负责人说。

“支大不忘扶小”，疏通金融服务“最后一公里”

“10万元贷款额度对于一些大企业也许是毛毛雨，但对于我们来说就是及时雨。”王森充满期待地说。

市银监分局负责人表示，目前，我市不少银行业金融机构结合小微企业的特点，研发了多种有针对性和特色化的金融产品，目的就是要解决小微企业融资难问题。

洛阳师范学院商学院院长刘玉来曾主持和参与过多个针对中小企业发展的课题研究。他说，银行业金融机构应主动作为，“支大不忘扶小”，疏通金融服务小微企业的“最后一公里”，从而实现银行与企业的双赢。

洛阳小微企业数量大。为使小微企业融资难得到根本解决，我市银监部门相继出台了《关于推进小微企业金融服务活动的实施意见》、《关于在大型银行开展双百双千活动的指导意见》、《银行业金融机构中小企业金融服务工作考核评价办法》等，引导各银行业金融机构做好中小企业金融服务工作。

目前，我市19家银行业金融机构，先后建立了形式多样的中小企业信贷专营机构。截至2011年年底，全市银行业金融机构共支持中小企业16614户，其中，小企业15604户；中小企业贷款余额586.08亿元，其中，小企业贷款余额280.24亿元，占贷款总额的22%。



度身定制融资方案 小企业实现大梦想

交通银行小企业财富管理—— 展业通

小企业拥有巨大的成长潜力与广阔的发展天地，同时也需要多方面的专业支持与周到服务。交通银行“展业通”，深谙小企业的生产经营特点与财富管理需要，提供智慧金融解决方案，为您筑就通向成功的展业之路。

- ☑ 覆盖国内海外的强大网络，随时服务在您身边
- ☑ 经验丰富的金融专家团队，度身订制稳妥方案
- ☑ 科学优化的融资审批流程，满足快速成长需求

客服热线：95559 www.bankcomm.com
详情可咨询洛阳交通银行各营业网点



企业小赢在巧