

巧言妙喻 让早恋随风而逝

□记者 李书平 文 / 图

中学生早恋是一个无法回避的现实问题。东方二中初中三年级(23)班班主任朱贺的办法是:用“巧言”和“妙喻”来消除学生的逆反心理,从而达到“忠言顺耳暖心房,疏导教育助成长”的目的。

巧言启迪学生

朱老师认为,面对中学生早恋要正确疏导,一味地纵容或压制可能造成不良后果。

4年前,他第一次发现班里有男生暗恋上了班里的一名女生。朱老师原本想把该生叫到办公室谈话,但又觉得话题过于敏感,怕当面交谈给学生造成思想压力。后来,他决定在作业本里给该生写几句话,让学生自己来处理这个问题。

小宇(化名)同学:你品学兼优,一定要明白,你现在是中学生,首要任务是集中精力搞好学习。你对她的暗恋除了给你带来心灵上的痛苦外,应该没有什么结果。你今年才16岁,学识不足,事业未成,若陷入感情漩涡不能自拔,岂不影响身心健康,贻误光明前途?

班主任

西工区凯旋路小学 协办

地址:洛阳市凯旋路7号 电话:63938323

望你三思。

小宇此时正在情感的苦恼中挣扎,看到老师充满关怀的话语,如同在黑暗中看到了光明。他主动找朱老师谈心,很快在老师的帮助下从暗恋的苦闷中解脱出来。

妙喻指点学生

2011年中招前,朱老师观察了解到,班里有好几对男女同学经常成双成对聚在一起,虽然不能肯定他们是在“谈恋爱”,但似乎有这样的苗头。

于是,在班会上,他给同学们讲了一个“南瓜的故事”。他说:“我的家乡盛产南瓜,南瓜在秋天收获。有一年秋末,我惊奇地发现,地里种的南瓜竟然开出了几十朵胎花,很快就结出了核桃般大小的南瓜,小巧可爱。可惜没过几天下霜了,那长出的小南瓜也一个个烂掉了。后来我才明白,这些南瓜是在不该开花的季节开花了,违背了自然规律,就会受到惩罚。今天,我们班个别同学的一些行为又引起了我的回忆。你们是否从中得到一些启迪呢……”

朱老师发现,自从他讲了这个故事后,那几个经常在一起的男女同学,悄无声息地分开了。

现身说法引导学生

除了利用“巧言”和“妙喻”引导学生外,



朱贺老师和学生在一起。

朱老师还利用自己的亲身经历来帮助学生走出早恋误区。

前段时间,他发现班里有男女同学总爱凑在一起闲聊,为将“早恋”苗头消灭在萌芽状态,在班会上,他毫无保留地向同学们讲述自己在中学时期的感情经历。

他说:“上中学时,我也曾对班里的一个女生产生好感,总想找机会和她多说几句话,甚至还想过给她递个字条什么的,但因为害

怕对方不接受自己而没敢采取实际行动。后来,随着年龄的增长和思想的成熟,我才意识到那不过是一种蒙眬的心理罢了……”

听说班主任也曾有过“早恋”的经历,全班学生都笑了起来。等学生笑完了,朱老师严肃地从人生的高度和爱情的含义,以及中学生的生理和心理特点等方面,对早恋进行了系统剖析。他的现身说法,在全班引起热烈讨论,收到了很好的教育效果。

瞧,校园的销售达人们

□记者 杨寒冰 通讯员 赵卓能 文/图

校园贸易节现场。



有志不在年高,这做贸易,也不全是大人的专利,不信?来瞧瞧市实验小学学生怎样过贸易节。

“销售达人”真不少

近日的一个下午,市实验小学凯东校区举行了第三届校园贸易节。做贸易,营销手段很重要,小学生中的“销售达人”可真不少。

“商家”以班为单位抛出了各自的促销口号:“淘宝小店,惊喜多多”,“走过、路过、不要错过”,“你hold住了吗?hold不住就来三(4)班超‘high’超市”……

有文字促销,还需要有声音促销,不少同学抬高嗓门吆喝:“便宜了,便宜了,原价20元,现价15元。”看到销售形势不太好,有的同学开始向老师推销:“老师,你买这个吧,最适合家里宝宝玩了。”于是老师们纷纷掏钱购买。

还有不少同学向家长推销,看着物美价

廉的商品,看着孩子们执著的眼神,不少家长也高兴地打开了钱包。

做生意可不能一根筋儿,有时需要动动脑筋。四(1)班的马国健同学在推销书,他说:“这书原价20元,我标价15元,15元能卖出去最好,如果卖不出去,我就10元卖。”一下给出了5元的优惠,不少人表现出了购买的兴趣。

“限量版”手工品有创意

销售手段很关键,但商品的质量则是最重要的。此次贸易节,学生销售的商品主要有:手工艺品、图书、玩具等。

一个六年级的男生举着的大风车惹人注意,他制作风车的材料全是废旧物品。风车近一米高,底座由一个铁制小托盘(灯泡垫)制成,中间是一个长木棍,顶部圆形的“珍珠”是酒瓶盖子“扮演”的,木棍上贴了三个彩色纸风车,风一吹,随风转起,哗哗作响。

二(6)班的田宇飞和爸爸合作,用两个

易拉罐和一截旧电线做成了一对高跷。他两个脚分别站在易拉罐上,用手拉着电线,挪动脚步,这可比那种木棍高跷安全多了。

还有同学制作小本子、编制小草帽、在石头上画画等,虽然做工稍显稚嫩、粗糙,但商品绝对是“限量版”的,值得购买、收藏。

在体验中快乐成长

各“小商家”自主权较大,有的让“销售员”直接收银,有的由家长当收银员站在“收银台”前统一收费,还有的“小商家”主动向班里设置的“工商局”、“税务局”缴纳了管理费和税费。

市实验小学校长潘文武说,校园贸易节是市实验小学体验教育的特色活动之一,至今已成功举办了3届。新区校区、洛浦路校区也分别举行了活动。学生们在真实生动的商品交易体验活动中,不但学会了核算成本、识别商品,而且极大地提高了口语交际水平和社会实践能力。学生所赚的钱,会本着自愿原则,交给家长委员会统一管理,用于购买班级图书或进行其他公益活动。

看到同学们吆喝累了、渴了,老师们纷纷动手制作了奶昔、比萨,提供给同学们。在校园的后操场上,还有文艺演出供买家欣赏,有演唱、独奏、舞蹈,还有武术表演,节目个个精彩。

不少参与贸易节的家长表示,学校举办这样的活动不仅丰富了学生的生活,而且让他们在体验中学会了与人交流、沟通,学会了思考问题和逐渐认识社会。

在课外

市东方第二中学 协办
(原拖二中)

地址:中州西路226号 电话:64967285

简讯

日前,老城区教育局组织全区幼儿教师举行素养大赛,比赛设舞蹈、歌唱、绘画、说课、自弹自唱5个项目,旨在落实“广覆盖、创品牌、赢口碑”的要求,推进学前教育健康有序发展。(吕亚林 陈淑丽)

日前,洛阳东升第二中学隆重举行了“庆五四,诵经典,唱名曲,品人生”歌咏比赛。本次比赛以诵读中华民族经典诗词、传唱爱国革命歌曲为主旨,由该校师生精心编排的24个曲目先后登台参加了当天的决赛。最后,师生同台合唱《歌唱祖国》,共同祝愿祖国繁荣昌盛,将歌咏比赛推向高潮。(周静)



近日,位于洛阳新区的我市首家IB国际品牌学校——洛阳国际学校受到各界关注。洛阳国际学校是洛阳市目前规模最大的IB国际教育学校,也是河南省首家从幼儿园、小学、初中、高中到大学预科,融IB国际教育与基础教育为一体的特色国际学校。图为该校副校长王贵仁先生向来宾介绍学校的办学情况。(陈文杰)