

金融给力

晚报银行联动, 关爱“小微”



核心提示

□记者 万虹

本刊5月7日的“小微企业金融服务”报道刊登以后,在社会上引起广泛关注。读者申先生第一个给我们打来电话,对报纸积极参与解决小微企业融资难表示赞许,他说政策的支持、媒体的关注,让我们小微企业看到了希望。

超市想跨越式发展 缺资金

35岁的申先生在洛阳新区红星美凯龙灯饰广场经营一家面积为1500平米的中型超市——“美乐基超市”。据介绍,该超市为洛龙区古城乡政府2010年牡丹花会招商引资项目,并在当年花会上顺利签约,上海百盛集团占45%的股份,该超市是洛阳新区继盛德美、丹尼斯、永辉超市后第四家中大型超市。该超市周围有康城逸树、国宝花园等小区,因为受周边小区入住率低的影响,超市资金流动速度较慢。

申先生说目前该超市的发展瓶颈是:想增加一些新的业务,在超市投放一些本地没有的品种,由于缺乏快速发展的资金,因而无法实现,超市的跨越式发展受到影响,希望能通过银行贷款20万元到30万元。

日前,记者来到“美乐基”超市,只见该超市占据了二层位置,经营品种从日用百货到生鲜蔬菜比较齐全。据申先生讲,超市里日用百货用品卖得还不错,而蔬菜和生鲜类销量一般,也不敢多进货,这与附近小区入住率低有关。在超市二楼的办公区看到,申先生办公桌旁的墙壁上贴着许多剪下来的《洛阳晚报》,申先生说,他订有一份晚报,好的文章必剪下来贴在墙上,每天上午9点他必坐在那里看报纸,这已形成了习惯。他非常关注支持小微企业的报道,说着他给记者看5月9日晚报A04版的报道《申请贷款,单笔最高可达3000万元》的报道,希望自己能符合条件贷来资金。

变“应收”为“收入”

农行保理业务让“小微”不再等“贷”

“不需要房产和土地之类的抵押,不需要产品质押,也不需要找机构担保,就能给小微企业发放贷款。”收到农行保理贷款的李老板连用三个“不需要”表达他融通资金的痛快。

据悉,国内保理业务是农行洛阳分行为解决小微企业融资难推出的又一款拳头产品,指债权人将无瑕疵的应收账款转让给农行,由农行为债权人提供应收账款融资,对债务人的资信调查及应收账款管理等综合性金融服务。

“真想不到农行为我们小微企业开发了这么好的产品,真是太给力了!”谈到农行国内保理业务的诸多好处,李老板情不自禁地为农行保理业务做起了免费广告:“农行以预支方式提供融资便利,缓解我(卖方)的流动资金被应收账款占压的问题,改善了现金流,解决了我们公司抵押担保

银行助推 小微企业大发展

在记者联系了交行有关部门后,5月11日,交通银行洛阳分行零贷中心的两位工作人员来到“美乐基超市”进行现场考察。经过详细调查了解,他们认为申先生的经营模式、贷款用途都是合理的,符合该银行的个人经营性贷款要求。

据介绍,该行的个人经营性贷款是一种助推型贷款。申先生如果只靠自己现有资金,企业只能维持目前现状,有银行贷款助推,企业发展就会更快些。

针对贷款前期需准备的各项资料,银行工作人员向申先生出具了个人经营性贷款提供资料表,并对所需提供的17项

资料中的每一项都进行了详细说明。在还款方式上,有四种还款方式供申先生灵活选择。

申先生准备用自己的房产作抵押。由于银行对抵押物有一定要求,申先生还需由担保公司担保。在了解了银行的贷款利率和担保公司的担保费用后,申先生说很高兴银行这么快上门服务,感谢《洛阳晚报》的牵线搭桥。

关于银行对小微企业的贷款年限和贷款额度,据交行洛阳分行零贷中心工作人员介绍,年限一般为一年,一次授信,三年有效;贷款额度各银行有所不同,交行个人经营性贷款最高为2000万元。

做好小微企业与金融机构间的桥梁

“久旱逢甘霖”。5月,为期一个月的全国范围内开展的“小微企业金融服务宣传月”活动,让政府、金融机构、媒体及全社会都来关注小微企业的发展,使众多处于发展瓶颈中的小微企业看到了希望。关爱,让长期处于融资企盼中的小微企业露出了“微笑”。

对于小微企业,正如人们所描述的那样:没有星星的点缀,一轮月亮撑不起

美丽的夜空。民营经济在社会经济发展中起着不可替代的作用。只有全社会都来重视、关注小微企业的发展,我们的区域经济才更显活力,中原经济才能真正实现繁荣。如果您拥有小微企业,您的企业在发展中遇到了资金难题,请将您的难处告诉我们,我们将为您和金融机构牵线搭桥,为小微企业的发展尽我们的微薄之力。

相关链接

小微企业的界定标准

小微企业是小型企业、微型企业、家庭作坊式企业、个体工商户的统称,是由中国首席经济学家郎咸平教授提出的。2011年11月,财政部和国家发改委发出通知,决定在未来3年免征小型微型企业22项行政事业性收费,以减轻小微企业负担。

中小企业划分为中型、小型、微型三种类型,具体标准根据企业从业人员、营业收入、资产总额等指标,结合行业特点制定。

工业 从业人员1000人以下或营业收入40000万元以下的为中小微型企业。

其中,从业人员300人及以上,且营业收入2000万元及以上的为中型企业;从业人员20人及以上,且营业收入300万元及以上的为小型企业;从业人员20人以下或营业收入300万元以下的为微型企业。

零售业 从业人员300人以下或营业收入20000万元以下的为中小微型企业。其中,从业人员50人及以上,且营业收入500万元及以上的为中型企业;从业人员10人及以上,且营业收入100万元及以上的为小型企业;从业人员10人以下或营业收入100万元以下的为微型企业。

无“微”不至, “贷”动“小微”大未来

□记者 龚娅丽 通讯员 邓煜凡

能够让企业的现金管理更加安全、全面、效率和效率,是小微企业主的殷切期盼。作为国内最早开展现金管理业务的银行之一,光大银行一直积极推进现金管理业务的创新与发展,对以“阳光助业”品牌为核心的小微金融业务实施战略升级,成功推出“小微企业现金管理平台”。

“阳光助业”: 无“微”不至,“贷”动大未来

“阳光助业”,是中国光大银行小微企业和小微业主量身打造的集贷款、结算、理财于一体的综合金融服务方案。“与您共成长”,是这一品牌核心理念。光大银行洛阳分行相关负责人告诉记者,该行把小微企业主当做“中高端客户”乃至“私人银行客户”来看待。

小微企业大多分布在各种专业市场(如服装市场、建材市场、家居市场、钢材市场等),或者某一产业、产品的上下游。因此,光大银行提出了“一圈两链”的圈链模式。一圈,指的是商品交易商户集群、超市卖场商户集群、商业街区门店商户集群三类聚集性商业圈;两链,指的是围绕核心企业的上、下游配套性供应链。

光大银行洛阳分行相关负责人指出,对小微企业的服务,不仅是对单一商户的融资支持,更是对整个专业市场的综合性服务。光大小微金融的目标,是贯通产业链的上下游,为一个个专业市场注入新的活力。

“小微企业现金管理平台”: 助力小微企业长远发展

中国光大银行洛阳分行自2009年成立至今,累计发放小微金融贷款余额已达1.4亿元,光大银行的小微金融贷款包括个人助业贷款、个人经营性物业抵押贷款和平安个人小额信用贷款。其中光大银行的个人助业贷款是以小微企业的法人或股东作为借款人,以法人或股东的个人房产做抵押,抵押物包括个人住房、商住两用房、厂房。贷款金额最高可达500万元,贷款期限5年。贷款用于企业的流动资金周转。光大银行的个人经营性物业抵押贷款是该行的一个特色产品,抵押物为已出租的临街商铺,借款人可以是个人也可以是企业法人。期限最长可达12年,个人单笔贷款金额最高可达5000万元。

光大银行对以“阳光助业”品牌为核心的小微金融业务实施战略升级,推出了“为客户搭建综合金融服务平台”。光大银行洛阳分行相关负责人表示,“小微企业现金管理平台”是光大银行专门为广大小微企业客户量身设计的综合性金融服务平台,不仅能够有效解决小微企业主的现金管理问题,小微企业现金管理平台提供的企业现金流管理和经营分析,还能够助力广大小微企业的长远、稳健经营。

光大银行洛阳分行相关负责人表示,长期以来,光大银行与小微企业一直保持着良好的合作关系,相互信任、相互支持、互利共赢。展望未来,光大银行将继续努力,提供更加专业的服务、更具特色的产品,助力广大小微商户开辟更加广阔的市场,续写辉煌。



1. 结算方式原则上适用于采用赊销;