

|政策雨露|

# 春风化雨助“小微”成长

□记者 李永高 通讯员 孙建新

小微企业不仅是经济持续、稳定、快速增长的重要力量，而且在扩大社会就业、繁荣地方经济、增加财政收入等方面都发挥着重要作用。同时，小微企业融资渠道较单一、融资能力较弱、抗风险能力较差，难以获得银行支持。鉴于此，近年来，市政府金融工作办公室积极发挥职能作用，努力完善多层次、广覆盖的服务体系，主动贴近小微企业，着力解决其融资难题。



绘制 赵韵

## 完成“规定动作”很出色

“我这包装印刷厂是小本经营，15万元贷款就可以帮咱度过眼前的‘春荒’。”常先生边说边打开了市金融办网站的“银企对接”页面，弹出一页“企业贷款需求情况发布表”，包括项目编号、企业名称、法人代表、企业性质、行业类别、联系人等。备注中提醒，“此表在网上向各金融机构发布，请有贷款需求的企业如实填写”。

市金融办银行保险科科长周宏伟介绍，为了“实现银企无障碍对接”，帮助众多像常先生这样陷入窘境的小微企业主，他们适时编制中小企业融资需求情况动态一览表，并将相关信息发到全市各金融机构，加强银企的信息交流与沟通。

## 推出“加分动作”有特色

4月16日，农银金融租赁有限公司、农业银行洛阳分行与伊川电力集团总公司举行2×60万千瓦火电机组6.05亿元融资租赁项目签约仪式。

“这一模式不仅使企业的融资手段更丰富，而且为银行破解小微企业融资难题提供了新的思路。”周宏伟说，在国际上，融资租赁业是仅次于银行信贷、资本市场的融资方式，具有程序少、时间短等优势，在利率及还款安排等方面更灵活，可大大缩短项目落地周期，适合急需大笔现金购买设备的企业。

当时，一家省级媒体在报道这一新闻

## 考核跟进确保“动作到位”

在谈到如何解决小微企业融资问题时，洛阳师范学院商学院院长、教授刘玉来认为，政府要在改善融资环境、完善融资体制、搭建融资平台、提供融资信息、督促和监管金融机构积极向小微企业贷款等多方面发挥服务功能；要构建竞争性的

基层金融服务体系，加强政策引导、窗口指导和信息服务，充分发挥桥梁

作用。

为支持民营企业特别是小微企业融资，近年来，市金融办也加强了政策研究，完善金融机构中小企业融资考核制度，如，出台《关于加快推进全市新型农村金融机构发展的指导意见》等。

2008年至2010年，我市对各金融机构奖励资金累计超过1000万元，有力地调动了各金融机构的积极性。

今年的全市金融工作会议提出，加强政策支持和引导，严格金融机构年度考评奖励机制，加大中小企业贷款指标的考核认定力度，引导各行信贷向中小企业倾斜。

多年来，市金融办很重视积极发挥协调和服务职能，搭建银企合作平台，例如，督促银行成立专门的中小企业信贷机构，定期组织市、县银企洽谈会，制定服务小微企业差异化措施等。

银企合作创新模式“金融服务县区行”活动今年将继续开展。在去年7月的启动仪式上，各县(市、区)向金融机构发布了中小企业融资需求情况。

各金融机构在“县区行”时，采取多对多、多对一、一对多、一对一的方式，根据企业的具体情况量身定做金融产品，还组织金融专家对企业进行“融资会诊”。

周宏伟称，今年将在银企网上融资平

台——“网上金融超市”的基础上，注册成立“科技金融服务中心”，为银企对接搭建日常性实体对接平台，整合金融资源，提高融资效率。目前已完成了工商注册，预计7月份开始营业。

采访中，多家银行的企业信贷负责人表示，市金融办的桥梁作用，是把银行原来偶尔关注小微企业，变成常态化。这大大减少了银行熟悉市场的时间，也降低了银行向小微企业放贷的成本，银行更容易发现潜在客户，也能提供更便捷的服务。

截至去年年底，全市中小企业贷款增加132.92亿元，增长29%，高出全部贷款增速5.9个百分点。

措施，着力缓解中小企业融资难，主动贴近中小企业、创业大军，为他们提供贴身、贴心的优质服务。

按照部署，今年要启动全市中小企业信用评级工作，上半年确定2到3家评级机构，出台《中小企业信用评级工作指导意见》，提高中小企业信用管理水平，改善企业融资环境；下半年进入实质性运作阶段，力争满足50%以上的中小企业贷款。

另外，大力发展战略性新兴产业，设立场外柜台交易市场，制定《保险机构支持地方经济发展考评奖励办法》，最大限度缓解中小企业融资困局。

今年第一季度，我市新增中小企业贷款28.3亿元，增长5.3%，高出大型企业贷款增速1.1%；其中新增小企业贷款20.9亿元，增长9%，高出大型企业贷款增速4.8%。

对于下一步中小企业融资工作重点，市金融办有关负责人表示，要引导金融机构用足、用活国家金融支持小微企业政策，认真落实央行和银监会关于改进中小企业金融服务各项措施，提高中小企业融资考核比重，最大限度减少收费，降低融资成本，确保中小企业贷款增速高于全部贷款增速。

洛阳银行支持小微企业发展  
系列报道

服务篇

## 服务小微企业， 洛阳银行大作为

□记者 龚娅丽 通讯员 潘纪新

10年来，洛阳银行采取了一系列措施，打破传统金融产品框架，以“专业、专营”的金融创新服务为小微企业的发展贡献力量。洛阳银行从细节上下工夫，针对小微企业所在行业产业链特点和其周期性、融资需求季节性特点，优化操作流程和业务流程，为小微企业提供高效、优质、定价合理的金融产品和服务。

**“清街扫户”：让每个想贷款的企业都找到“婆家”**

从2002年起，洛阳银行采用独有的“清街扫户”方法，结合不同行业小微企业特点，多角度、多层面地开拓小微企业市场。客户经理通过广泛接触草根阶层，了解他们的需要，有效服务民生；客户经理由“被动营销”转变为“主动长期”营销，将“清街扫户”营销作为一项长效机制长期坚持，使市民、小微企业都能感受到身边有一个专门为他们服务的团队，从而逐渐形成一种观念：想贷款，找银行。

由于各个行业的商户对资金需求的时间、金额、期限不同，洛阳银行组织了分层次营销，对于小商店、小超市等零售企业，根据现金流情况，合理匡算资金需求量，满足短期资金需求；对于中端批发商、市场等，根据行业特点及淡旺季资金需求规律，采取一对一、有针对性营销，一户一策。洛阳银行小微企业贷款业务的营销覆盖了本市60多家专业市场。

**“随报随审”：争分夺秒破解小微企业融资难题**

为了更好更高效地为小微企业提供金融服务，洛阳银行相继建立了11个小微企业授信中心，确保了独立的审批空间，使审批流程进一步加快。在此基础上，一是建立随报随审制度。每天中午和晚上召开两次审贷会，对当天上报的业务随报随审，按照申请金额进行分类，做到50万元以下3天办完，50万元至500万元7天内完成评审、放款。二是采取分级授权、大胆放权。将信贷权全部下放到小微企业信贷部，再由部门经理往下逐级分配信贷权，大大减轻了审批程序的繁琐。

洛阳银行为我市小微企业提供了充足资金支持和完善的金融服务，在小微企业和同业中树立了良好的口碑，洛阳银行将继续当好小微企业贴心的金融服务管家。