



她罹患癌症,后又下岗,不愿向命运低头的她走上了创业的路

踏踏实实做生意 坚强不屈斗病魔



核心提示

□记者 龚娅丽 文/图

从几十平米的小店,发展到进驻大唐宫陶瓷卫浴商厦,曹君梅尝尽了酸甜苦辣。她是个癌症患者,下岗后却毅然停掉低保,下海做生意。耿直淳朴的个性让她广结善缘,生意越做越好。同时,她还勇敢地与癌症作斗争。



曹君梅正在向顾客介绍产品。

勇敢下海,停了低保开瓷砖店

4月23日,记者在位于定鼎北路的大唐宫陶瓷卫浴商厦见到了曹君梅。从言谈举止上,你很难想象她已经行走商界十余年。曹君梅说,她是洛阳市商业储运公司(后更名为洛阳市商储物流有限责任公司)的下岗职工。1998年,她检查出得了增生性细胞瘤,这是一种高度恶性肿瘤,很容易复发。2000年,她下岗;2002年,她靠低保生活。“我觉得咱虽然得了癌症,没了工作,但不能靠国家的钱过活,我要让不完美的人生更有价值和意义。”曹君梅说。

当时她决定做生意,并停掉了自己的低保。曹君梅还记得,单位里管低保的负责人曾对她说:“你是破釜沉舟干事业啊。”

曹君梅说,她原来工作的单位曾一度陷入困境。“为了脱离经营困境,领导鼓励我们积极找商户使用我们的铁路专线、仓库,久而久之我认识了一批瓷砖销售商,对瓷砖销售有了一定的了解。”曹君梅说。

本世纪初,全市大部分的地板砖都在洛阳市商业储运公司的铁路专用线下站,公司因此创办了大唐宫陶瓷批发市场。抓住这难得的机遇,曹君梅在大唐宫陶瓷批发市场租了一个几十平方米的门面房,销售中低档瓷砖。小店有些偏僻,但回头客不少,他们觉得曹君梅做生意“很实在”。



您的创业体会对别人也许是个启发,别人的创富经历对您也许是个借鉴。如果您有致富好点子或具有借鉴意义的创富经历请联系我们,电话:18638358812,或者发送邮件至 ly-wbjrtx@126.com。

广结善缘,实实在在经营小店

“行就行,不行就不行,俺从来不怕得罪人。”曹君梅说,结果买方、卖方都并没有因此对她心生芥蒂,反而欣赏她的耿直个性。曹君梅当时结识的不少客户如今成了她的朋友。

有两件小事最能体现曹君梅的实在。一个是关于缴税。由于她的店面在不起眼的地方,

税务局的工作人员来收税,往往会漏收曹君梅的税。她就自己找到税务局,主动缴税。

另一个是关于定价。刚开始卖瓷砖时,不管进价是多少钱,她都是在进价的基础上加一毛钱销售。“那时对生意不是很懂,不过也因此赢得了较好的口碑,收获了一批回头客。”曹君梅说。

以诚待客,连续奔波为“质地统一”

2008年,定鼎北路附近成立了一家大唐宫陶瓷卫浴商厦,进驻到里面的都是中高端品牌的陶瓷卫浴产品。

当年,有位客户在店里看中了不同厂家生产的地砖和墙砖,但希望墙砖和地砖是一个厂家产的,这样质地更统一。

于是,曹君梅联系了一家山东淄博的瓷砖厂家,并搭长途客车前往,到了瓷砖厂,她却失望了。原来,瓷砖厂有一批存货,他们表示将这批存货和新生产的瓷砖一起作为供货。曹君梅说什么也不答应,因为这样的供货不符合客户“质地统一”的要求。

离开瓷砖厂,曹君梅坐上去济南的长

途车,准备从济南飞往广州,找广州的瓷砖厂订货。

当她到济南时,飞往广州的机票已经卖完,她只好飞往深圳。“凌晨1点下飞机,我一个女人家,担心机场外面治安不好,一出机场就坐上了一辆的士。”曹君梅说。坐上了的士,她却说不出一个目的地,好心的的哥告诉她,深圳的士很贵,宾馆也贵,并推荐她到一家洗浴中心落脚。曹君梅在那里洗个澡,歇息3个小时。第二天,她坐火车来到广州,又坐长途大巴来到瓷砖厂,成功地跟他们订货。事后,曹君梅算了笔账,这笔生意根本没有赚钱。

运营品牌,背靠大树好乘凉

这件“折腾人”的事情发生后,曹君梅决定代理一个产品种类全、质量过硬的品牌。曹君梅只身来到广东佛山考察,并与那里的一家高端陶瓷品牌签下合约,成为该品牌在洛阳地区的独家代理销售商。

曹君梅说,她很喜欢这个品牌的广告语——“德行天下,利在千秋”,这和她经商十几年来一直奉行的原则十分吻合,商标上面还有麦穗的图案,她是农民的女

儿,荣华富贵还是落魄潦倒都不能忘了本。令人欣慰的是,凭着瓷砖质量过硬和价格公道,曹君梅连着几次在大型企业、事业单位建设工程招标会上获得青睐,成为他们的供货商。

“做生意十载,我身体比以前更健康,摆脱了病魔的折磨。”曹君梅说,因此她更加充满斗志,希望战胜病魔,也希望生意越做越好。

交通银行家易通把“银行”搬回家

“家易通”是在电话机基础上配置刷卡器和显示屏,进行刷卡操作,实现交通银行太平洋卡、固定电话、POS机三者绑定,可以方便进行购货收款、转账汇款,犹如把银行搬进了家里,您足不出户就可以轻松实现居家理财,同时,免去携带大量现金出入银行所引起的风险,使资金更加安全。

“家易通”:“银行”搬回家,收费优惠多

对于个体私营商贸结算类客户而言,资金周转较快,资金沉淀稳定且成本较低。“家易通”可满足商户刷卡消费结算和对外结算货款需求,资金实时到账,主要功能如下:

1.查询:可查询所绑定的交行卡资金流水明细及余额,还能查询带“银联”标记的本行、他行卡余额。

2.理财:绑定卡可约定本人信用卡还款,办理“通知存款”等业务。

该业务收费标准如下:

1.消费收款:

(1)本对本:手续费全免。

(2)本对他:2012年新商户最低零费率,最高0.8%,18元封顶。老商户为1%,25元封顶。

2.转账汇款:

(1)本对本:同城转账无手续费,异地转账0.2%,每笔最低1元,最高50元。单笔和日累计转账限额为50万元。现有优惠是,2012年凡达到交银理财客户及以上标准的家易通商户,通过家易通办理全国通卡卡转账时,手续费全免。

(2)本对他:费率为0.2%,最低2元,最高20元。单笔限额5万元,单日累计不超过50万元。现有优惠是,2012年凡达到交银理财客户及以上标准的家易通商户,通过家易通办理跨行汇款时,手续费全免。

“家易通”:六重优势助您路路通

1.费率低:凡2012年新装机用户,6月30日前可享受刷卡手续费全免优惠政策。6月30日后,日均存款达到50万元(含天利C产品),次月按手续费全免标准执行,日均存款小于50万元,按0.8%、18元封顶手续费执行。老商户日均存款大于50万元,直接享受今年优惠费率,若小于50万元而大于20万元可报审后享受优惠费率。2012年底前,交银理财及以上客户对外转账及汇款手续费全免。

2.消费刷卡卡类全:家易通可刷所有带“银联”标志的银行借记卡。

3.转账汇款卡类多:家易通对本行及他行卡均可汇款。

4.结算资金到账快:资金实时到账。

5.服务团队强:由专业外包公司负责24小时全天候为商户免费服务。

6.机具免收押金:交行对家易通商户免收机具押金。

安装家易通需要提供的材料:

1.法人代表有效身份证件原件及复印件。

2.营业执照原件及复印件。

3.税务登记证原件及复印件。