

凝聚商业智慧
成就财富未来

金财担保 银企金桥
中国洛阳首届创富巡礼

18岁的山区姑娘,用借来的15元开始创业,20多年后资产逾千万 致力“美”的事业 成就创富人生

□记者 李永高

15元起步,20多年,创出1000多万元的财富,个中不易不难想象。来自贫穷山村的张银萍靠着踏实与真诚,从“激光枪扎耳洞”到“电脑减肥”,一路走来,把“美”做成了产业,在让他人美丽的同时,也实现了自身价值。

借来15元,两天赚了一个多月的工资

20世纪80年代末,刚上高中的张银萍,碰上了一个就业机会,经亲戚介绍到宜阳某煤矿上班,每天给工人的矿灯充电。虽然每个月工资不到100元,但对同龄的农村女孩子来说,已经很值得羡慕,毕竟摸到了“铁饭碗”。

上班没多久,煤矿俱乐部附近,一对退休夫妇卖小百货的地摊吸引了她。一到工休,她就跑过去

帮人家理理货,聊聊每天的收入。那对老夫妇也挺喜欢这个漂亮、勤快的姑娘,乐意向她“交实底”。

一次,老夫妇问她,能不能帮忙到关林市场进点儿货,宜阳到关林来回的2元火车票钱由他们出。当时,从关林市场到关林南火车站需要徒步走相当长一段路,但张银萍还是爽快地答应了。

帮老夫妇进货时,张银萍看到

旁边有卖“扎耳洞的激光枪”,就来了兴趣。要知道,那个时候,农村扎耳洞的工具就是两粒黄豆,许多女孩子不得不为美丽而忍受痛苦。

张银萍从老夫妇给的进货余款中,“挪用”了15元,买了“激光枪”,又将自己仅有的2元钱全部买成了耳钉。

“你不是当时每月有近100元工资吗?”记者插言。“留下10元钱零花

钱,剩下的都交给父母了。”张银萍答。

赶回矿区,向老夫妇交接货物前,她先“坦白”了“借用”15元买“激光枪”的事。

当天下午,张银萍就推着亲戚家的老式红旗自行车,踏上了创业之路。

生性羞涩的她,不会主动招揽生意,全凭车后座上两根木棍挑着“激光枪扎耳洞”的布“幌子”,她两天赚了100多元。

“不务正业”,四五个月攒了八九千元

老式红旗自行车大且沉,张银萍没法骑,只能推着走过一村又一庄。尽管如此,两天的收获,还是让她“不安分”起来。

农历四月十五是宜阳县城的大集,当天,她老早就带着“激光枪”和100多元的项链、手镯等,赶到了集市。扎耳洞生意火得一塌糊

涂,项链、手镯等也卖得很不错,一天赚了近200元。

于是,张银萍索性“不务正业”,辞了工作,定做了携带方便的货箱,装上“激光枪”、项链、手镯等,乘坐乡村中巴,一心从事她热爱的“美”的事业。

她转遍了周边所有的集市,一

个月能赚2000多元,四五个月,就积攒了八九千元。

当时,宜阳县城很多人都知道,“这闺女生意做得不赖,人实诚,货品也不错”。

其间,颇有商业头脑的她又捕捉到了一次“美”的商机。在关林进货时,看到当时呼啦圈很抢手,但

这希罕物还没有传到宜阳县城,“这肯定能赚钱”。于是,她一下子进了100多个,带回宜阳,果然,半天就卖光了。

24岁时,张银萍借了1.8万元,总共投资4万元,到焦作和朋友合租商厦柜台代理起品牌童装。她事业的真正转机随之而来。

朋友减肥,给她带来商机

在合伙做童装销售期间,身材过于丰满的朋友到河北邯郸成功减了肥,这让张银萍萌发了开减肥店的念头。

她把童装生意交给员工打理,和朋友各投资2000多元,从邯郸买回一台减肥仪器,租了10平方米的房子,摆上两张床,有减肥经验的朋友负责具体减肥指导。

据张银萍回忆,当时,在洛阳、焦作等地减肥店很少。虽然有市场,但人们都不愿让人知道自己正在或曾经减肥。客户很少留真实地址、电话的,来或者不来,都很随意。

张银萍的朋友又是个粗线条的人,大大咧咧的,很少主动和客户沟通,因此,最初的生意很平淡。张银萍看在眼里,急在心

里,就开始摸索着研究仪器操作,用心向朋友请教减肥的知识。逐渐地她不仅能熟练操作仪器,还掌握了如何指导客户控制饮食、科学锻炼以及正确按摩等。

尽管钱赚得还没有卖童装多,但她喜欢这个事业,喜欢看着为身材苦恼的客户满心喜悦地从她们的店内走出去。她也就有了更大的

动力去钻研专业知识,走出去进修,请人来培训,自身技能得到快速提高。

第二年,生意就好了起来,一些减肥成功的客户开始介绍亲友到张银萍这儿“美”起来。坚持到第三年,她在业内就有了很高的知名度,有了稳定的客户群。

三年下来,开减肥店加童装销售,她赚了20多万元。

回乡创业,连锁店全国开花

当她越做越有成就感的时候,母亲劝她,“孩子逐渐大了,要考虑照顾家庭”,希望她在家门口做生意。

回到家乡后,张银萍仍痴心于减肥。

她在西工区发现了一家北京某品牌减肥加盟店,感觉不错,就引进到宜阳,刚刚有了稳定客户,却接到了来自北京的律师函,称她侵权了。

原来,洛阳的那家并非真正的品牌加盟店。吃一堑长一智,张银

萍在宜阳县城开起了以自己名字命名的减肥店。

一天,一个老太太送女儿来减肥。老太太讲,她女儿为了减肥,饿了7天,结果一头栽倒在地上。经张银萍的手,老太太的女儿获得了满意的身材。目睹“神奇”功效的这个老太太提出要加盟。

从此,宜阳、嵩县等地开始出现越来越多的“张银萍”加盟店。

两年后,针对加盟中出现的种种问题,张银萍注册了自己商标,

成立了香港倩丽美业集团公司,并培养出自己的高素质团队。

所有仪器都是严格按照相关数据、预定效果需要在厂家定做的。每一个加盟店从选址、装潢到设备调试,再到依据地域特色系统培训员工,她都亲力亲为。

许多加盟店店主都是她的顾客。这些店主亲身体会了减肥效果,不仅信心足,而且经营起来得心应手。目前,全国有100多家加盟店,甚至在陕西已没有空白区,

也就是没有发展加盟商的空间了。

“我有信心把‘美’的事业进行到底。”据张银萍介绍,目前,她个人名下资产有1000多万元,公司的业务以减肥为主打,同时向养生、美容、美体等方面拓展,还注册有化妆品商标,准备向更多“美”的领域进军。

申办快递公司 需要先申请 经营许可

□记者 李永高

西工区读者董女士,打算开一家快递公司,想知道具体需要办理哪些手续。工商部门答复说,申办快递公司需要向省级邮政管理机构提出快递业务经营许可申请。

家住玻璃厂路的董女士从工厂下岗后,想自谋职业,开一家快递公司,希望了解需要办理哪些手续。

市工商局相关部门负责人答复说,按照2009年4月24日修订的《中华人民共和国邮政法》规定,申请快递业务经营许可,在省级范围内经营的,应当向所在地的省级邮政管理机构提出申请,跨省经营或者经营国际快递业务的,应当向国务院邮政管理部门提出申请;申请时应提交申请书和有关申请材料。

申请人凭快递业务经营许可证向工商行政管理部门依法办理登记后,方可经营快递业务。

因此,建议董女士先向省邮政管理局申请快递业务经营许可证,取得许可证后,再向辖区工商部门申请办理公司注册手续,具体手续可咨询辖区工商部门。



创富帮办
发掘潜在商机
搭建创业平台

信箱:
lywbjrtx@126.com
联系电话:
18638358812

金财担保
银企金桥
电话 65920525
65920830

您的创业体会对别人也许是个启发,别人的创富经历对您也许是个借鉴。如果您有致富好点子或具有借鉴意义的创富经历请联系我们,电话:18638358812,或者发送邮件至lywbjrtx@126.com。