

创富

凝聚商业智慧  
成就财富未来

金财担保 银企金桥  
中国洛阳首届创富巡礼

# 10年研发,他将秸秆变成“煤”



核心提示

□记者 李永高

又是一年焚烧时,如何为小秸秆找个合适的出路一直是个大问题。针对这个问题,上周三,记者采访了张德生。他从一纸新技术考察结果入手,先后共投资400万元,花10年时间,研发出生物质燃料成型机,把秸秆转化成燃料棒,并获得了国家、省、市多个奖项。目前,该技术正在大面积推广中。

## “跟着感觉走”,筹资10万元造变废为宝的机器

在张德生简朴的办公室内,茶几上摊开放着一份5月24日的《洛阳日报》——为切实做好今年秸秆综合利用和禁烧工作,根据市委、市政府领导指示,市秸秆综合利用和禁烧工作领导小组办公室在当日4版上公示了全市秸秆综合利用和禁烧工作责任人名单,请社会各界予以监督,并希望各级责任人积极履行职责,扎扎实实做好秸秆综合利用和禁烧各项工作。

“今年,我的液压式秸秆煤燃

料成型机可以再显身手了。”张德生兴奋地说。

1999年,一个偶然的机会让他开始了生物质秸秆燃料技术研究。当年,我市组织一批专家到外地考察,带回来了几个项目。经人介绍,他接触到了其中的一个项目:秸秆变燃料。从田埂上走出来的张德生,曾做过3年的机械加工,看到“秸秆变燃料”他眼前一亮:原材料来源广泛,成本低廉,节能,环保,这个应该有市场。每当麦收、秋收时节,田里的秸秆令

政府和农民很头疼。“若真能把秸秆变成燃料,甚至替代生活中所用的煤,那是一举数得的好事。”张德生说。

听说河南农业大学正在试验“把秸秆变成燃料的技术”,于是,张德生就联系河南农大,并得到技术支持。他筹资10万元,借用亲友的0.6亩闲院,在既没有图纸,又没有参照模型的情况下,买来钢材、轴承、电机,盯着几组技术参数开始“跟着感觉走”,制造能变废为宝的机器。

## “无中生有”,第一台机器开进麦田

2003年,麦收时节,张德生的第一台液压式秸秆煤燃料成型机开进了田里。大量小麦秸秆被这红蓝相间的机器陆续吞进肚里,3到5分钟后,表面黑乎乎的棒状材料,就从机器后端的压缩管中源源不断吐了出来。

据河南农大机电工程学院教授李保谦介绍,秸秆棒技术能把废弃秸秆变成燃料,但一定要掌握好秸秆棒的密度,才能让秸秆棒燃烧得很充分,不但不会冒黑烟,而且几乎所有的热量都被利

用起来了。

这第一批秸秆棒在农户家里试用的效果非常好,但等到核算成本时,张德生吓了一跳——每吨秸秆棒的生产成本跟当地每吨烟煤的价格持平!如果没有明显的价格优势,这秸秆棒就很难让市场接受。经过反复推算,张德生发现,只要每小时的产量能超过120公斤,每吨秸秆棒的成本就会比每吨烟煤的价格低100多块钱。

张德生把压缩管口径从60毫米换成了75毫米,秸秆棒变

粗,产量也就上去了,可是试烧时发现,这些新的粗秸秆棒远没有以前的耐烧。原来,在机器压力不变的情况下,压缩管的直径越大,秸秆受到的压力就越小,秸秆棒的密度就越小。为了找到合适的压力和恰当的压缩管口径,张德生进行了多次试验。同时,实际操作中出现液压油温过高,导致密封件寿命缩短,甚至丧失密封性能。张德生联系市内一家建筑机械厂的工程师,进行了试验、改进。

## 墙内开花墙外香,外地客商要求合作

日前,新安县磁涧镇的汪先生联系记者称,听说有一种设备能用秸秆做木炭,政府一直宣传严禁焚烧秸秆,所以他想购买一台这种设备,或者去厂家看看,希望能帮忙了解一下。

有人比汪先生更快一步,并且来自遥远的南方。张德生的案头有一份20多页的秸秆固化成型燃料生物质能源化利用项目可行性研究报告,落款是南方某公司。记者电话采访该公司负责人时,对方说,他是通过农业部等权威部门了解到张德生和他的技术的。对方结合国内外形势,很仔细

地算了投资的经济、环保账,但声明不得公开过多信息。

该负责人表示,很看好我市的秸秆资源。洛阳现有耕地面积567万亩,绝大部分实行一年两熟的耕作制度,农作物常年播种面积730万亩,每年可生产各类农作物秸秆(黄秸秆)336万吨以上,加上瓜果枝条、林产品加工剩余物(黑秸秆)400多万吨。

记者从张德生保存的一段视频中了解到,2009年7月4日中央电视台七套的《科技苑》节目,曾报道过他的秸秆成型技术。他的生物质燃料成型机在

2002年5月获得国家知识产权局授予的实用新型专利证书。这项秸秆固化成型燃料及燃烧技术研究,被省政府、省教育厅分别表彰为省科学技术进步二等奖、科技成果一等奖,被省科技厅确认为省科学技术成果。他的挤压秸秆成型燃料技术替代小型锅炉燃煤应用技术研究,获得国家环保总局的环境保护科学技术奖。

谈到未来发展,张德生希望在融资、技术推广等方面得到更多支持,“咱洛阳的技术,还是应该服务、造福本地”。

## 这里有专门的司仪培训班

□记者 李永高

读者朱女士很向往做司仪,但是不知道哪里有这种培训班。记者了解到,市婚庆服务行业协会可以提供此类培训。

家住西工区的朱女士说,她性格非常开朗,爱说爱笑,也很喜欢去一些有气氛的场合,比如婚礼现场。下岗后,她一直都想学做司仪,但是不知道哪里有这种培训班,希望能获得帮助。

市婚庆服务行业协会常务副会长、秘书长刘先生接受采访时建议,朱女士可以参加市婚庆服务行业协会开办的婚庆礼仪培训班,现正在报名中。据他介绍,年满18周岁,身体健康,五官端正,具有初中以上文化程度,热爱婚庆行业,愿意加入婚庆礼仪专兼职创业队伍者均可报名。培训内容包括婚庆礼仪基础理论知识与基本技能、实践课程、婚庆服务实际操作、示范训练等课程。

每期培训班共10天,40课时。学习期满,修完规定课程后,考核合格者,由市婚庆服务行业协会颁发结业证书、从业资格证等,并向协会会员单位推介加盟、推荐就业。

刘先生表示,像朱女士这样的下岗失业人员可享受一定优惠政策。

**创富帮办**  
发掘潜在商机  
搭建创业平台

▶▶▶ 邮箱:  
lywbjrtx@126.com

▶▶▶ 联系电话:  
18638358812

## 如何使销量提高50%

□据 世界经理人网

如何使销量提高50%?答案是“裁减客户”。当我们有很多客户而对客户没有认真分类时,我们并不清楚客户对公司的贡献,我们往往让一些不值得“献身”的客户占用公司重要的资源。

而真正对公司重要的客户则往往得不到应有的关注和资源,得不到想要的产品质量、交货期和优质服务,在忍无可忍的情况下选择离开,这和经济学里讲的“劣币驱逐良币”是一回事。当我们把注意力从包括很多“坏客户”的庞大客户群转移到真正对公司有价值的“好客户”身上时,我们会发现之前要解决但很难解决的很多问题都变得简单。

绘制 赵韵

金财担保 银企金桥  
电话 65920525  
电话 65920830

您的创业体会对别人也许是个启发,别人的创富经历对您也许是个借鉴。如果您有致富好点子或具有借鉴意义的创富经历,请联系我们,电话:18638358812,或者发送邮件至 lywbjrtx@126.com。