

支持“小微”首次见面会举行

优质小微企业、政府部门、金融机构将就融资问题开展实质性对接



□记者 李永高

5月以来,本刊开展的“‘贷’来‘小微’春天”活动,得到了社会各方关注与支持,为了让此次活动取得实质性进展。我们近日将举行由各方参加的支持小微企业发展见面会。

一个月来,小微企业参与“‘贷’来‘小微’春天”融资需求报名的热情,就像这气温一样,节节攀升。截至5月31日,我们共接受优质小微企业来信、来电、来访及邮箱报名、咨询300余人次。

从行业分布看,既有传统的种植养殖、加工制造、冶金、产品代理、装修装饰、批发零售、粮食加工等,还有近年来新兴的电子商务、文化创意、新能源等。

从注册资金上看,低的有3万元,高的

达1000万元。其中,10万元以下的占6%,10万元到49万元的占9%,50万元到100万元的占到32%,100万元以上的占53%。近半月来,注册资金100万元以上的企业报名很踊跃。

从融资额度看,最低20万元,最高500万元。其中,50万元以下的占32%,50万元到100万元的占18%,100万元以上的占50%。

从融资时限上看,最短8天,最长5年。其中,1年(含)以内的占60%,1年(不含)到2年的占27%,3年到5年的占13%。

上周,洛阳鼎浙商贸有限公司派专人赶到报社,不仅送来了报名表,还附上了厂房租赁合同、营业执照、税务登记证、组织机构代码证、法人身份证、银行开户许可证、人行颁发的贷款卡等资料复印件,并且有一份长

达11页的“项目流动资金贷款可行性分析”。他们的“报名表”中的“融资时限”一栏明确写着“2012年6月到8月”。

有几家担保公司也主动联系本刊并表示,希望参与这次活动,愿意给予小微企业在费用上的最大优惠。

按照本次活动进程安排,同时鉴于各方的需求,近日,我们将组织有关专业人士对已报名的小微企业进行“会诊”,从中选出优质企业,同时,邀请市工信局、市金融办等部门,招商银行、洛阳银行等银行业金融机构,洛阳民兴小额贷款有限公司等机构,进行面对面对接,争取就融资等问题的解决有实质性突破。

据悉,这样的面对面对接活动今后将定期举行。

工行洛阳分行推出“小微”专属信贷产品——“循环贷”

工行沃土助“小巨人”茁壮成长

□李雨璐

近日,从工商银行洛阳分行获悉,为落实国家扶持小微企业发展政策,配合工业和信息化部“中小企业服务年”活动,该行于6月1日起推出小微企业专属信贷产品“循环贷”。此举将进一步加大对小微企业融资支持力度,深化“以客户为中心”的金融服务理念。

“循环贷”：财智卡升级为信用卡

工行洛阳分行长期以来始终致力于工作创新,为“小微”开辟新的融资渠道,提供更加便捷高效的金融服务。“循环贷”就是该行根据小微企业生产经营特点,为其量身打造的新产品。

洛阳分行小企业金融业务中心负责人许韶峰介绍,“循环贷”是面向我市小微企业,以客户结算账户为依托,以财智卡为介质的循环透支贷款业务。企业可通过财智卡直接透支,取得信贷资金,简化传统贷款申请流程。

该业务可为申请授信额度在500万元(含)以下的企业,提供方便快捷、优质高效的融资服务。企业可在1年有效期内,按合同规定额度循环使用,单笔提款期不超过3个月。

凡符合以下条件的企业都可以申请办理工行“循环贷”业务:

符合工行小企业界定标准及贷款审批条件;开设有财智卡账户;无不良信用记录(含借款企业法定代表人及其配偶);能提供合法、有效、足值、易变现的全额房地产作为抵押。

“只要在我行办理财智卡业务,符合相关条件,就可通过‘循环贷’为其增加透支功能,将财智卡升级为小微企业自己的信用卡,企业每次提款时,无需再提出贷款申请,且授信额度和审核条件等都更贴近小微企业自身需求。”许韶峰说。

互保联保：“小微”融资新方式

近年来,工行洛阳分行下大力气解决中小企业贷款问题,把信贷资金更多地投向小微企业。

一些在产业集聚区和专业市场内的小微企业,生产经营状况良好,但因无固定资产作为抵押物,企业融资面临困难。

针对这一情况,工行洛阳分行积极探索企业互保、多家联保的融资新形式,为小微企业融资开辟新道路,先后推出四项针对性极强的融资方案。其中包括:洛新产业集聚区“现代装备一贷通”融资方案、洛阳高新技术产业集聚区“高新企业一贷通”融资方案、洛阳“偃师市产业集聚区”小企业融资方案以及洛阳钢材市场“钢贸市场通”融资方案等。

截至2011年12月末,工行洛阳分行在产业集聚区和专业市场向153户企业累计发放贷款7亿多元。

“小微”的春天还有多远

□记者 李永高

随着“‘贷’来‘小微’春天”活动的开展,和与小微企业接触的进一步深入,我们越来越感到肩上责任的重大。

“小微”心声:家家有本难念的经

由下岗职工创办的洛阳创达机械有限公司,至今已解决了十几个下岗职工的就业问题。然而由于资金缺乏,致使公司发展缓慢。该公司负责人表示,目前如果能融资50万元,1到3年公司肯定有大的发展。

同样为50万元挠头的还有河南德营农牧科技有限公司。该公司主要从事肉鸡养殖,以公司+基地+农户为经营模式,公司为农户提供鸡苗、饲料、产品回收、技术服务等“一条龙”服务,现在要扩大经营规模,需用资金120万元,其中50万元要通过借贷来筹集。

最着急的要数西工区一家商贸公司。他们去年就计划筹建一个总投资250万元、年产3000吨产品的项目。目前他们已自筹了80万元,还有170万元的资金缺口却一直无法解决。

这家公司的负责人称,公司与周边数十家客户都签订有长期产品供销合同,项目建设周期仅为50天,建成后,两个月内就能达到规模化生产,每年有望实现销售产值4000多万元。

小企业主刘先生则很为“不平等待遇”窝火。他从事的是轴承加工业,持有的是个

体营业执照。日前,他到某银行贷款时发现,银行针对个体企业贷款利率比对公司贷款利率高出3厘,他感到不理解,询问工作人员,对方说这是政策。

盼望活动:不要只是听上去很美

在西工区从事环保设备销售的洛先生出语更犀利:对晚报开展这个支持小微企业的活动,持谨慎乐观,担心“‘贷’来‘小微’春天只是听上去很美”。

据了解,40多岁洛先生的销售部注册资金100万元,需要融资额度200万元,融资时限一般8天到10天,最长15天,并且是经常性的。

洛先生称,目前,某些金融机构一年期贷款利率比国家基准利率高出将近一倍。小微企业本身利润就薄,这样一来,几乎就没有了赢利空间,没有赢利何谈发展。

监管部门、金融机构都在说,转变观念,把加强和改善小微企业金融服务作为重要工作,优化金融服务,创新信贷产品,努力解决小微企业贷款难问题。

但作为小微企业,“我们需要的是适合

自身产权性质、企业类型和自身运行特点的灵活抵押担保方式。”洛先生说,规范贷款定价和各项收费,实实在在地有效减轻小微企业经营压力,才是硬道理。



小微企业融资需求情况报名表

时间 年 月 日

企业名称	企业地址	法人代表	
企业性质	行业类别	注册资金	
融资额度	融资时限	联系人	
联系电话	欢迎需要贷款支持的小微企业前来报名		