

热议
风生

营销要突出重点

宣传要多点开花



□记者 孟国庆

昨日，就“旅游营销，如何让名城真正‘名’起来”这一议题，众多读者和网友认为，应多渠道营销洛阳旅游，通过影视剧作品等媒介，把洛阳的名头真正打响。



周润发在《黄石的孩子》的首映式上留下手模。借助这部电影及明星、名导的魅力，湖北黄石营销城市大获成功。

(网络图片)

巧用影视作品营销洛阳

奇晨智道决策机构策划师赵萌萌昨日发来邮件说，有着深厚文化、历史底蕴的名城洛阳，失去了昔日的光辉。名城真正“名”起来，这是值得每个洛阳人深思的问题。

她说，洛阳的旅游资源像是散落在各个角落的珍珠，没有形成相互贯通、相互映衬的态势。在媒体形态多样化的今天，利用好媒体平台，宣传城市文化理念，传达洛阳城市旅游资源信息，不失为一个有效的途径。

湖北黄石利用影片《黄石的孩子》对其景点进行营销，成为通过银幕营销旅游的典型案例。黄石市为这部电影出

资500万元，请来周润发等明星，邀请罗杰·斯波蒂伍德担任导演，将影片的全球首映式选在黄石，引起媒体的广泛关注，从而将黄石成功推向全世界。

和黄石相比，洛阳有着更深厚的文化底蕴，和洛阳有关的历史传奇故事比比皆是。当下，涉及武则天的电影、电视剧不少，洛阳应从黄石电影营销的成功案例中获取经验，从诸多反映武则天的传说、故事中，找到与洛阳有关的结合点，登上洛阳烙印，创作出精彩的影视作品，并向全世界进行展示，将洛阳“文化城市”这张名片传递出去。

多渠道营销洛阳旅游

网友“洛阳花303”说，洛阳旅游业目前的现状是景区强者不强，优者不优；旅游产品下游链条太短，没有带动作用；旅游线路设计没有特色，营销规划目标太低，手段单一，不能发挥资源优势。我们要邀请一流的旅游公司、营销团队和策划人才，对洛阳现有的旅游资源进行会诊，策划盘活，利用好现有的资源。

网友“wangluowei”说，这些年感觉洛阳对牡丹的宣传较为突出，但牡丹只是洛阳文化的一部分而非全部。洛阳的其他旅

游资源，如汉魏洛阳故城遗址、金谷园遗址等，都应进行系统宣传。

市民陈勇发来邮件说，洛阳旅游应当多渠道营销：加大视听方面宣传，制造“视觉冲击”，通过城市宣传片、城市彩页、精美画册、组织采风活动等，着力展现洛阳历史文化名城、山水园林城市、休闲旅游城市的魅力；城市标志要能“看得见、摸得着”，城市形象要进行全方位塑造；打造文化演出精品，通过实景演出、影视作品，为广大中外游客奉献精彩的文化盛宴。

导游应成为城市营销“第一人”

市民张先生来电说，龙门石窟是洛阳最好的景点，票价是120元，包括龙门西山、龙门东山、白园和香山寺。但目前，讲解员只讲解完西山后，就让游客自己去另外3个景点游玩。他认为，讲解员完全可以带着游客全程讲解，这样一来就至少可以让游客多玩一两个小时。

伊川县的姚先生来电说，近期他去了一趟云南，当地的导游很卖力地推荐当地的旅游

文化。从与导游的相处、沟通中，他能够感觉到云南的导游对当地的旅游文化了解得非常多。这不仅让游客对当地文化的了解更深入，而且会给游客留下很深的印象。导游也是一个城市特殊的旅游“窗口”，希望我市能重视导游业务培训，让导游对我市的旅游文化、历史底蕴了解透彻，加大对游客的推介，从而让那些只为了某个景区来洛的游客，能在洛阳多走走，多看看。

宋

国之

游

题字
林基建

●本期议题：
旅游营销，如何让名城真正“名”起来？

从业者说



**借船出海
力推感性洛阳**

□记者 韩铁栓 文/图

受访者：朱峰玲，洛阳绿色假期国际旅行社部门经理

从业年限：6年

2011年初，中国国家形象广告“人物篇”亮相纽约时报广场户外广告屏，激发了世界主流媒体对中国的集中关注。受此启发，国内不少旅游城市如西安、苏州、成都等，也纷纷在海外推出城市形象宣传片，收到良好效果。

洛阳旅游资源非常丰厚，但之所以现在仍有人认为洛阳“有说头，没看头”，朱峰玲认为推介、营销不到位是重要原因。其实，洛阳现在除了牡丹文化节外，还有小浪底观瀑节、河洛文化节、伏牛山滑雪节，还有大量历史文化遗存及自然山水景点。关键是我们要想方设法，把定位准确、特色突出的现代洛阳形象，用感性的方式加以体现，并推介出去。城市形象短片和形象广告对一个城市起的作用不可低估，我们未必要去纽约时报广场，但央视、湖南卫视等影响力较大的媒体平台，我们应该好好利用。

有效整合
打造文化洛阳



□记者 韩铁栓 文/图

受访者：常军民，洛阳玄奘旅行社有限公司总经理助理

从业年限：11年

洛阳是历史文化名城，古迹和历史遗存很多，但大多未经有效整合，整体旅游形象还存在碎片化情况。其实，洛阳的周文化、北魏文化和唐文化都值得大书特书，完全可以加以提炼整合，使其融入到“千年帝都”的整体形象中去。

常军民认为，随着旅游产业的发展，“整体旅游”、“大旅游”的趋势越来越明显，单靠个别观光景点支撑的格局已显局促。比如登封，在借助电影《少林寺》打出了名气后，曾经只将经营重点放在少林寺上。但是近些年，登封不仅充实了少林寺的旅游内容，还把嵩阳书院、观星台等周边景点都整合在一起，提出了“天地之中”的整体旅游概念，效果非常明显。洛阳虽然有山水风光和不少地质公园，但旅游产业优势仍是历史文化，因此打造整体城市形象仍应围绕这一点进行提升和营销。

A03 洛阳晚报

热帖
共览

打好营销战 文艺做“先锋”

□网友“路路通”

旅游地的形象，是激发旅游者是否去此地旅游的关键因素。洛阳想将历史文化充分展示，通过文艺作品宣传洛阳是个好点子。

我建议由宣传、文化、旅游等部门联合成立一个文艺创作的领导机构，在全国、全市范围内广泛征集有关洛阳的优秀作品，同时，以丝绸之路、大运河、客家文化、宗教文化、牡丹文化、河洛之根、洛阳水席、杜康酒等具有洛阳特色的内客为主题，使其迅速转化为可听可看的文化作品。

首先可从比较容易出成效的歌曲入手，征集与洛阳有关的歌曲，经筛选后汇编成专辑，制成CD、DVD，在牡丹文化节、河洛文化节期间，于博物馆、公园及其他景点附近进行出售，同时利用电台、网络、公交车、出租车、酒店、歌厅等载体进行播放。当这些歌曲被唱响甚至唱红后，洛阳的名气自然会有大的提升。

另外，在每年牡丹文化节期间举办的百姓舞台上，鼓励、倡导参赛者表演带有本土特色的歌舞。大遗址及各景区、景点都要找出自己的个性或特色，并据此编创独特的歌舞、戏曲，组建自己的演艺队伍常年进行巡演，使特定的历史人物和封尘的故事“复活”。这项工作应立即着手进行，并长期坚持，因为文艺作品的生产需要一个过程，而且需要推陈出新，不断予以完善和提高。

我市应当制定一套文艺创作的激励政策，最大限度地激活文化市场。鼓励民间资本投向文化产业，鼓励民间组建各种形式的文艺团体，同时对作出突出贡献的编创人员、演员人员进行物质和精神双重奖励，充分调动全民参与的积极性。

(记者 孟国庆 整理)

工行杯新闻赛

消费不必再等“货”
信用卡分期巧安排

工行洛阳分行协办 电话：63336932

欢迎各位读者继续就洛阳建设国际文化旅游名城发表意见或建议，您可登录洛阳网洛阳社区(<http://bbs.lyd.com.cn>)，进入《洛阳，离国际文化旅游名城还有多远？》跟帖；发送电子邮件至mengguoqing217@sina.com或拨打本报热线66778866留言；来信请寄至开元大道218号报业大厦19楼大厅10号位，信封上请注明“建设国际文化旅游名城大讨论”。

下期话题预告

旅游体制， 如何激活一池春水？

我市旅游体制不“力”、机制不活，多头管理，职能分散，市场化程度低，使得产业发展缺乏强有力的统领，而且内在活力不足。

应该建立一个怎样的全市旅游发展管理和协调体制？全市旅游产业政策、措施如何相互配套、共同给力？我市现有的景区中，大部分属于事业单位管理，“三权”（经营权、所有权、管理权）不分，如何妥善解决？如何创新管理机制，充分发挥旅行社等旅游企业的积极性？如何规范旅游市场，打击不正当竞争？