

本报“助力中小企业 我们在行动”活动正在进行中

# 首场银企座谈会 意向融资逾3000万元



核心提示

□记者 李永高 / 文 李永高 王振华 / 图

15日下午3点,骄阳似火,而更火热的是在洛阳日报报业集团4楼会议室举办的《洛阳晚报·财富周刊》“助力中小企业 我们在行动”首场银企座谈会。这场首次由媒体搭建的银企沟通平台得到了政府相关部门的大力支持,受到了金融机构的空前欢迎,给与会的中小企业带来的最新的融资咨询,增添了创业、创富的必胜信心。



银企对接



会场

## 晚报平台 为你而建

今年是工信部确定的“中小企业服务年”;4月,银监会在全国组织开展“银行业小微企业金融服务月”。以此为契机,洛阳晚报从“主流、责任、贴心、实用”的办报宗旨出发,推出了以“促小微,惠民生,强金融,兴百业”为主题的“助力中小企业 我们在行动”活动。

活动开始后,不仅得到了各金融机构的强力支持,中小企业的参与热情更是让人始料不及。首篇报道发出后,前来晚报咨询、报名的中小企业络绎不绝,公布的3部报名电话接到的咨询电话此起彼伏,从养殖业到IT业的各个行业的300多家企业前来报名。政府相关部门和金融机构也积极参与,支持中小企业的发展。

座谈会上,洛报集团副社长、副总编辑李勇,市工业和信息化局党组成员、中小企业服务局局长王跃武,洛阳银监局监管一科科长李建成的精彩讲话让出席会议人员倍受鼓舞。在洛阳支持中小企业发展方面做出突出贡献的工商银行、招商银行、洛阳银行等银行,金财、鑫融基、广融等投资担保有限公司,民兴行、海银等小额贷款公司及钱宝典当有限公司应邀参加了座谈,与首批参加银企对接的30多家中小企业就融资问题进行了3个多小时的深入沟通,最终达成融资意向超过3000万元。

## 有备而来

座谈会定于下午3点钟开始,2点半左右,30家企业就基本到齐,大家或埋头整理发言材料,或低声交流、互换联系方式。随着金融机构代表的

到来,现场开始活跃起来。这些机构向每位与会者派发了各自的宣传品。

工行洛阳分行的《小企业融资指南》厚达56页,不仅装帧精美,内容也相当丰富,内文首页是工行河南省分行《致广大中小企业的一封信》,接下来是针对小企业融资的产品介绍、服务流程与渠道,图文并茂。招行洛阳分行则将中小企业专属融资产品“生意贷”做成DM(即8开纸正反两面彩印的产品宣传)单页,里面还刊载了一个案例,用来诠释该行“招商银行,您的生意伙伴”的服务理念。“富民宝”小额贷款:贷款其实很简单。让每个资金需求者都能得到正规的金融服务,是洛阳银行宣传折页的封面用语。其折页中,还明确了贷款服务对象、金额、月利率、期限、还款方式、担保方式,还详细罗列了等额还款计划表。

孟津县金丰、老城区通银等小额贷款公司也发放各自的DM,内容涵盖公司简介、公司战略发展规划、经营范围,贷款模式、利率及金额,业务流程图,还附有相关业务主管的名片。钱宝典当业务主管的电话被设置在首页,其彩页印刷精美,详细介绍了房地产、机动车、民品、股权等典当贷款的业务特征、所需材料、操作流程、经典案例。

此外,座谈会进行中,招行通过大屏幕,声、光、电并用推介产品的方式让与会者印象深刻。

企业主们也都备而来。洛阳明创矿山冶金设备有限公司负责人杨志明把自己的部分产品带到了现场。更多企业则准备了产品研发介绍资料、企业发展规划、融资可行性分析报告书等。

## 满载而归

听完金融机构介绍相关产品

后,与会企业相继发言。市龙安旅游汽车有限公司负责人杜同池在发言前,先用鞠躬的方式,感谢社会各界对中小企业发展的关注。他原是一位失地农民,去年3月筹资500万元,成立了公司,目前急需300万元,添置更多旅游车辆,以适应我市旅游业快速发展的节奏。在与金融机构对接时,他径直走向洛阳银行,摊开公司简介、会计师事务所出具的报告书、融资报告等,向洛阳银行相关负责人“推销自己”,并与洛阳银行初步达成融资意向。

从事循环农业与种植业的洛阳鹏云农业科技有限公司相关负责人表示,想融资500万元用于扩大生产。毛大夫美莱纯韩整形医院同样需要500万元来拓展经营规模。这两家企业分别与洛阳银行、工行洛阳分行相关负责人进行了对接、洽谈,其融资项目有望从这两家银行得到支持。

咨询、回答、互留资料、交换名片,各家金融机构在众企业主的“围攻”下忙得不亦乐乎。让人惊喜的是,企业与企业竟然开始“联姻”。注册资金500万元的市伊赛肉牛养殖合作社,是从事农业养殖的。该企业需要500万元用于饲料储备、种牛推广。企业所在地是伊川县白沙镇。而位于涧西区先进制造业聚集区的洛阳创达机械有限公司,主营机械加工制造,由下岗职工创办,注册资金100万元,需要50万元来缓解发展资金匮乏问题。两个企业的负责人介绍了彼此情况后,均表示对对方的经营项目很感兴趣,于是,相约择日进行企业考察。

据不完全统计,15日下午共达成融资意向3000多万元。鉴于各方对这种见面会的强烈需求,洛报集团副社长、副总编辑李勇表示,这样的面对面对接会,将定期举行。

## 银企洽谈会各方声音

□记者 宋锋辉

主办方:  
媒体搭平台,银企获实惠

洛报集团副社长、副总编辑李勇:洛阳晚报从“主流、责任、贴心、实用”的办报宗旨出发,以工信部3月初定的“中小企业服务年”、银监会4月在全国组织开展的“中国银行业小微企业金融服务月”活动等为契机,推出了以“小微,惠民生,强金融,兴百业”为主题的“助力中小企业 我们在行动”系列报道。道发出后,引起热烈反响。洛阳晚报将发挥媒体作用,继续搭建平台,为企业、为群众办实事、办好事。

市工信局中小企业服务局局长王跃武:为解决融资难问题,一方面希望企业要不断完善财务制度,注重研发创新,提高竞争力,并主动接受银行的信用调查和评估。小额贷款公司和担保公司要发挥自身机动灵活的优势,为企业提供贷融资和担保服务。

工业和信息化局下一步将通过抓政策落实、抓服务到位、抓信用担保、抓融资培训、抓企业成长,帮助企业提高诚信意识和融资水平,并通过开展中小企业融资项目征集、推荐等工作,推动银企合作,为中小企业创造更加便利的融资条件。

市银监局监管一科科长李建成:为进一步加强银行对中小企业的支持力度,银监部门要求各银行成立了专门为中小微企业提供金融服务的部门,对不同的企业实行差异化服务和监管,让具体的政策得到实施。市银监局还从利率风险定价机制、专业人员培训机制等机制调整和创新入手,根据中小企业融资需求“短小急”的特点,提高工作效率,改进工作方式,创新金融服务产品。在要求银行业加大对中小企业提供金融服务的同时,企业也要重视自己的规范化运营,尤其是要规范财务信息。

金融机构:  
量身打造金融产品,倾力支持“小微”发展

在座谈会上,与会的金融机构也发表了自己对中小企业融资难的看法,不但介绍各自提供的解决方法,还提了许多有建设性的意见。

工商银行:从2009年起设立了小企业金融服务中心,累积为456户企业提供了上千万元的贷款,其中中小企业有375户。该行还在业务上进行创新,开创

了小企业贷款专属产品,中小企业可以一次授信,循环使用。

洛阳银行:从2008年至今,洛阳银行为中小企业提供了数亿元贷款。在产品上开设了富民宝盒、惠民宝两种金融产品,利用这些产品贷款最长可以达到24个月。在担保方式上,提供了担保、抵押、信用担保等多种担保方式。

招商银行:招商银行推出的“生意贷”系列产品,以市场贷、商铺贷、POS贷等多样化的产品为企业提供服务,企业一次授信可以永续额度,担保方式多样,抵押率最高可达120%。

洛阳金财投资担保有限公司:信息不对称使得融资变得比较困难。这次《洛阳晚报》提供的这个平台,把供需双方聚在一起,这是一个很好的方式。

河南鑫融基投资担保有限公司:担保公司要加强自身建设获得企业认可,中小企业也要做换位思考。在风险可控的前提下,公司愿意最大限度地减免参加活动企业的担保费用。

民兴行小额贷款公司:设立企业的宗旨就是为有小额贷款需求的企业提供服务,最短可以1个月,最长可以1年,贷款额度从5万元到100万元不等。在效率方面,如果企业符合条件,并且资料准备充分有效,最快24小时就能办理好相关手续。

通银小额贷款公司:从中小企业的实际情况出发,开发了“老板贷”产品,该产品授信额度在50万元~200万元,企业借款后可以随借随还,利息可以按天计算。

中小企业:  
希望获得更多金融帮助,希望获得更多信息

本次洽谈会上,部分中小企业的代表也就自己在融资方面遇到的问题及期望获得的帮助进行了说明,也对金融机构的工作提了许多建议和意见。

洛阳鹏云农业科技发展有限公司:希望银行能针对农业公司的具体特点,提供更加灵活有效的担保方式,让他们能更好地融资,更多地融资,这样才有利于企业的健康快速发展。

洛阳毛大夫美莱纯韩整形医院:经过与银行的几次接触,发现融资难的一个主要原因是自己和银行之间信息不对称。如今,银行针对中小企业的融资政策宽松了许多,希望有更多的有效担保方式,以便于融资。

洛阳伊赛肉牛养殖合作社:融资比养殖更难。希望银行能提供有效的方式,解决自己和相关农户的资金问题。