

本报“助力中小企业”银企对接进行中



□记者 李永高

15日，“助力中小企业 我们在行动”首场银企座谈会召开后，银企对接进入火热状态。工商银行洛阳分行、招商银行洛阳分行、洛阳银行、经济开发区民兴小额贷款有限公司、老城区通银小额贷款有限公司、钱宝典当有限公司等金融机构以优惠政策、优质的服务向广大中小企业伸出了橄榄枝。座谈会现场达成初步合作意向的3000万元，又有哪些新的进展呢？

“小微企业金融服务宣传月”取得实效

1个月签约近15亿元

□记者 李永高 通讯员 王育青

日前，从市银监分局了解到我市“小微企业金融服务宣传月”（以下简称“服务月”）活动告一段落，一个月来，据不完全统计，全市银行业共签约客户237户，金额近15亿元。

活动：形式新颖，内容求实效

“农业银行这1000万元贷款，可为我们带来4000万元销售收入和400万元利润，还能直接、间接带动250人左右的劳动力实现就业。”谈起服务月，洛阳方兴商贸有限公司负责人很是兴奋。

4月中旬，方兴公司因需购进建材，就向农行提出办理流动资金贷款1000万元，期限12个月。

农行洛阳分行组织人员到方兴公司实地考察后，认为其经营项目符合国家产业政策及当前市场需求，决定限期满足客户资金需求。

据市银监分局相关领导介绍，按照河南银监局要求，4月份以来，我市银监分局及时进行了部署安排，并结合我市小微企业实际情况，印发了《〈洛阳市小微企业金融服务宣传月活动实施方案〉的通知》，督促辖内各银行业金融机构，积极开展小微企业金融服务宣传月活动，务必在形式上创新，在内容上有实效。

5月上旬，市银监分局和本刊联手，对辖内银行业机构小微企业金融服务情况进行宣传报道，宣传各行小微企业特色信贷产品，展示支持小微企业金融服务的政策和成功案例。

服务月期间，各银行有选择地对辖区内小微企业开展深入调研，通过走访、调查来宣传、推荐各银行业机构的授信政策及产品，同时听取融资困难企业的申贷意见和建议，积极创新金融服务方式，支持一批优质小微企业。据不完全统计，签约客户237户，金额近15亿元。

活动取得了良好的效果，解决了一批类似方兴公司有广阔发展潜力的小微企业融资难问题，也树立了市银行业独特的服务品牌。

建议：实施差别监管，加强信息共享

用建设银行洛阳分行小企业经营部工作人员的话说，“洛阳西环电子技术有限公司是捡来的客户”。

建行洛阳分行工作人员通过某信贷客户了解到，西环公司随着订单的增加，日常经营周转资金紧张，具有信贷需求。

于是，信贷员便主动上门走访，与其负责人进行了深入沟通。向企业推荐了速贷通业务，很快为其发放了流动资金贷款500万元，不仅解决了企业的燃眉之急，而且使该公司有更充分的时间和资金进行原材料储备与产品结构调整。

“服务月活动暂告一段落，但帮扶中小企业仍将持续下去。”市银监分局相关负责人称，为期一个月的活动，在为中小企业提供金融服务同时，也锻炼、检验了银行的营销队伍，提高了银行服务优质小微企业、支持当地经济发展的良好社会形象。

下一步监管部门要提供切实可行的差别化监管政策，进行政策扶持，确保银行中小企业信贷规模。

另外，建议政府部门完善中小企业信贷风险补偿机制，启用财政杠杆手段，出台小微企业信贷风险补偿办法，以分担银行风险，鼓励对小微企业的贷款发放。

还要加强小微企业行业数据信息共享。建议加强相关部门的联系，建立小微企业的信用体系和违约预警系统，通过信息共享改善小微企业融资的信用环境；建立小微企业动态数据分析体系，实现数据、信息共享。相关部门定时公布重要数据，以及优质小微企业名录，做好信息引导和跟踪服务。

部分银企进入实质性对接

15日的银企座谈会上，洛阳鹏云农业科技有限公司的负责人朱薇、毛大夫美莱纯韩整形医院负责人毛新萍、洛阳伊赛肉牛养殖合作社负责人张念等分别介绍了各自企业的经营情况及融资需求。

会后，他们分别与工商银行、招商银行、洛阳银行进行了洽谈。

20日，记者得知，几家银行工作人员已上门与他们进行了初步接触，讲解了相关信贷信息，了解企业经营情况，并帮助他们完善公司制度建设和财务管理，还针对

企业管理中遇到的问题进行了有针对性的分析及建议，指导他们完善相关信息。下一步将深入企业进行详细考察，针对企业目前状况及发展进程制订合理的还款方式以及贷款金额，在较短时间内为客户办理了贷款落实前的有关内部运作手续，为签订贷款合同做准备。

“其实，你们企业已经具备申请贷款的条件。”洛阳银行小企业信贷部的信贷员实地考察了市龙安旅游汽车有限公司后对该公司负责人说。

这位信贷员说，许多中小企业对银行贷款审批流程不太了解，不知道什么样的条件才符合银行贷款要求。加上，由于不少企业缺乏自信，不敢主动申请贷款，而银行内部人员又不可能全面掌握有贷款需求的客户，这样就会导致“一边是企业急需资金支持，一边是银行拿着钱找不到客户”的尴尬局面。

企业期待有更多形式的对接

洛阳罗象雕塑艺术品有限公司的负责人王多森也参加了这次银企座谈会。

20日，他联系记者并进行了深入交流。

他建议，能否根据企业融资需求特点或者根据企业特点举办有针对性的专题见面会。比如微型初创企业，受规模及企业自身情况限制，融资障碍主要在贷款担保、融资利率、银行对企业融资使用的不明确等，这部分企业受自身实力，更希望能从

政府小额贷款中得到支持。

同时，他说，《洛阳晚报》是一个有着很强影响力的平台，能否在这个平台上定期推出一个让新项目（或新发明）融资（或合作）对接的栏目，让有新项目（或新发明）但缺少资金的个人或企业通过这个栏目找到能提供资金需求的金融单位或愿与之合作的企业（个人）。

朱薇建议，希望银行能针对农业公司的具体特点，提供更加灵活有效的担保方

式，让其能更好地融资，更多地融资，这样才有利于企业的健康快速发展。

毛新萍说，如今，银行针对中小企业的融资政策宽松了许多，希望有更多的有效担保方式，以便于融资。

“不养牛不知道养牛这么难，不贷款不知道贷款比养牛还难。”洛阳伊赛肉牛养殖合作社的张念说。张念希望银行能提供更有效、更灵活多样的融资方式，解决自己和相关农户的资金问题。

典当成融资新渠道

15日的座谈会上，与会者还结识了一个新面孔：钱宝典当有限公司。

据介绍，正是看到贷款难成为束缚中小企业发展的重要原因之一，钱宝典当有限公司充分发挥其自身的典当功能，推出了“快捷典当贷款”，为中小企业短期小额贷款开辟绿色通道，加快融资速度，简化融资流程，有助于其在市场竞争中取得优势地位。

前不久，我市一家IT产品生产企业，因市场需求急需扩大原材料购入，便以企业股东房产和法人车辆向钱宝典当融资。经过综合评估、调查后，1天内就拿到了100万元贷款。

目前，钱宝典当业务包括房产抵押贷款、机动车质押贷款、民品质押贷款、股权典当和绝当品销售等。

采访中，金融机构针对与企业对接时发现的一些问题发表了看法——

工商银行洛阳分行小企业金融业务中心相关负责人提醒中小企业，在申请信贷时要主动提供真实信息，首先要保证财务

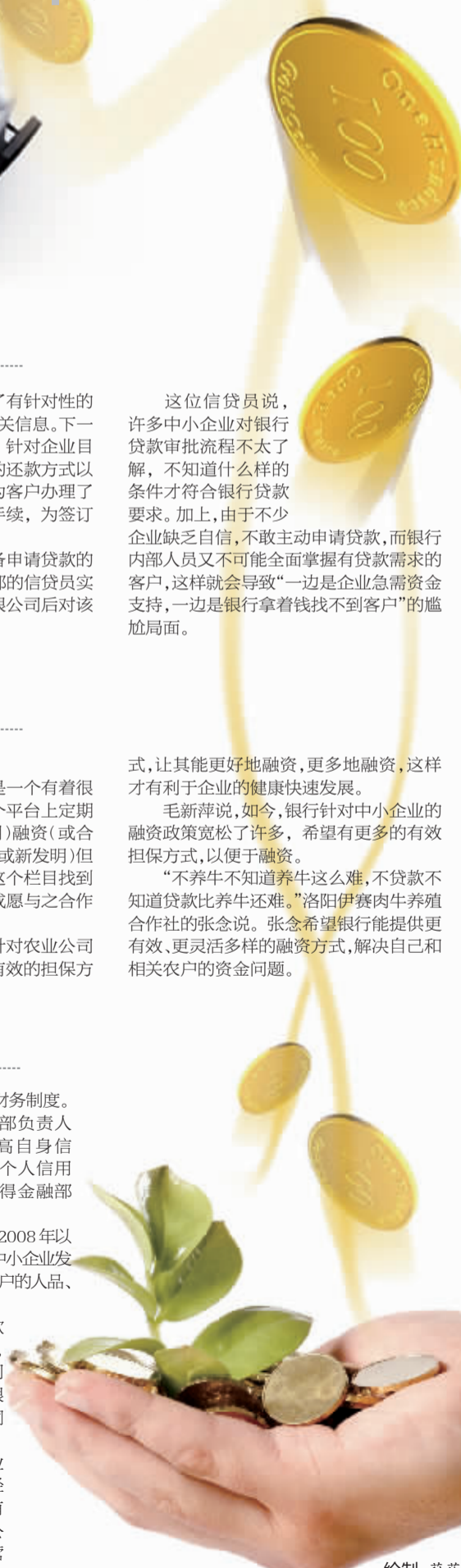
报表的真实性，还要建立健全财务制度。

招商银行洛阳分行零售部负责人则强调，“中小企业不断提高自身信用”，特别是企业主要维护好个人信用记录，以良好的企业形象赢得金融部门的信任和支持。

洛阳银行相关负责人介绍，2008年以来，该行大力支持贴近民生的中小企业发展，倡导重调查、轻担保，注重客户的人品、产品，弱化抵押品的贷款理念。

在老城区通银小额贷款有限公司的主营贷款业务中，有“信用贷款”一项。据该公司负责人称，信用贷款，就是根据评定的信用等级给予不同的贷款额度。

“缺钱是表象，重视企业的规范化运营才是根本。”经济开发区民兴小额贷款有限公司负责人说，小额贷款公司考虑更多的是企业的经营状况和市场前景。



绘制 莉莎