

以心相交 成其久远

我们将不懈努力为您实现长期稳健的财富增长

客户服务: 4008895533 网址: www.ocb.com



金融谋划大师乔志杰指出,企业应注重资本战略,上市要早做准备—— 企业有上市意识很重要



核心提示

□记者 宋锋辉

7月11日,金融谋划大师乔志杰来到洛阳,参加中国·洛阳企业金融力高峰论坛活动。本报记者就企业融资方面的问题对乔志杰先生进行了专访。他表示,企业应注重资本战略,提高企业金融力。



乔志杰在建设银行洛阳私人银行授课。



上市有条件,上市准备无条件

在洛阳,什么样的企业适合上市,是不是一定要达到一定的规模才能上市。对此,乔志杰表示,上市有条件,但上市准备无条件。

乔志杰说,上市是不择企业的,只有标准的问题。他认为有三点:一是企业有发展意愿,想做大做强;二是企业要合法、合规经营;三是国家政策支持,若国家政策支持,如小煤矿、小钢铁企业,是没法上市的。

一个企业要想上市,它现在是什么样子不重要,现在做什么不重要,重要的是它有上市的意识。上市是资本运营的过程,哪怕只有一份计划书,还没有企业,都可以做上市准备。

乔志杰认为,对于企业来说,企业家不能等企业发展到一定规模或者是具备一定条件了才要上市,而是要提早做准备。甚至在刚刚筹划成立一个公司时,就可以做上市准备。所以,不能混淆上市过程和挂牌行为。

上市挂牌需要条件,但上市准备过程不需要条件。就好比上大学是需要条件的,但是为上大学做准备是不需要条件的,只要你有意愿,努力学习。对一个学生来说,不能等到了18岁该考大学时才学习,而是很早就应该做准备了。

另外,上市是资本运营过程,与企业规模没有关系,与意识有关系。现在有很多公司,只发展三四年就上市了,但一些十几年的公司反而没有上市,因为他们没有提前做准备。

乔志杰表示,若想让自已的企业上市,准备得越早,成本越低。真正达到一定规模,反而更难上市。因为在发展过程中,形成了一些固定的模式,或者出现了一些诸如违规之类的硬伤,有了瑕疵,这些都会给上市造成影响。就像一个孩子要养成好的习惯,从小就开始培养,是容易养成的。但是,长大后再培养,一些坏习惯就很难改掉了。

相关链接

乔志杰 永安信(北京)资产管理有限公司董事长。乔志杰是金融服务领域享有盛名的金融谋划大师,他创立的许多金融服务、金融顾问及金融谋划创新理念和系统理论,在国内有较大影响。早在1997年,乔先生创立了首家提供企业金融服务、担任企业金融顾问的专业化金融服务公司,通过十年的发展,分公司已发展到了近十家,金融谋划和顾问业务遍及全国。



企业金融力是一种运营能力

在中国·洛阳企业金融力高峰论坛上,“金融力”几个字引起了与会企业界人士的关注。那么什么是企业金融力?

7月11日下午,在位于南昌路的建设银行洛阳私人银行,乔志杰为投资者做了私募股权投资说明,之后接受了记者的专访。

乔志杰表示,过去我们认为,企业能力有管理能力和经营能力。实际上,大家忽视了另一种更重要的能力,即企业的运营能力。

企业运营能力包括企业战略规划能力或结构设计能力、投融资能力和企业

资本运营能力,这三种能力合起来叫做企业的金融力。其中,资本运营能力是企业如何获得和使用资本工具的能力,投融资能力是企业如何保证投资不失败的能力,战略规划能力是企业如何正确规划的能力。



资本战略是企业战略的灵魂

乔志杰认为,所有企业都应有战略,且必须有资本战略。战略是企业的灵魂,没有战略,企业就没有灵魂。而资本战略又是企业战略的灵魂,没有资本战略,企业战略就失去了灵魂。

那么,什么是资本战略呢?乔志杰说,资本战略很简单,对于一个打算上市的公司来说,资本战略,第一是什么时间上市,第二是怎么发展上市。提前做好战略,什么样的企业都有机会上市。

实际上,一些企业家只是在考虑现在企业规模很小,还不能上市,或者认为自己的企业经营状况很好,不需要上市融资。

乔志杰表示,这其实是陷入了认识误区,上市不仅是融资手段或融资行为,上市解决的不单是资金问题,上市是一个企业发展模式和盈利模式的改变,是获得资本的行为。若只是为融资,做几年的准上市,就不值得了。

融资只是上市的效果,而不是上市的目的。

的。乔志杰说,这就像我们考大学是为了学知识,掌握工作生活所需的知识、技能,为了将来更好地发展,对于企业来说也是这样。企业上市后,有了自由融资的方式,为今后发展提供保障。比如,若要并购一个企业,非上市公司一定要有才行,上市公司不需要钱也可以并购,因为它有工具,签合同后立即发债或增发股票,就可以完成并购。这样企业就能获得更好的发展机会,更加快速的发展壮大。



融资是发展行为而非需求行为

谈到企业融资难时,乔志杰表示,长期以来,很多企业家往往是等企业经营出现问题了,资金周转不开了,需要资金的时候才想起来去融资。

这是一种误区。乔志杰说,企业家的这种想法是把融资看成了需求行为。他们是

等企业“贫穷”时才想到银行,向银行开口就说有资金“缺口”。这样为了解决困难而融资就很难成功了,而且可用的方式也很少。

如果把融资理解成一种发展行为。在发展的过程中,自己有钱,又需要“组合资金”,

这样企业的融资方式就有很多。比如,股权方式中有创业投资、风险投资、战略投资、产业投资等;债券投资方式,直接债券、信托、金融租赁等其他债券;市场融资,出卖一部分利益来融资;公司内部结构调整,放弃一部分资金,获得一部分资金等。

建行结算通卡 客户省钱“好帮手”

李女士经营服装批发生意多年,生意一直很红火,需要频繁向厂家结账或向下游客户收款,每年仅转账、汇款的手续费就是一笔不小的开支。“要是用现金结算,不但不方便,风险也非常大,怎样才能既安全又省钱呢?”李女士向建行网点工作人员询问。

在了解了李女士的情况后,建行工作人员向她推荐了结算通卡。该卡除了具有现金

存取、转账、汇款等基本功能外,还具有转账手续费优惠、关联账户签约、交易资金托管、批量转账等强大结算功能。现在办卡可享受一年3000笔转账汇款零手续费的优惠!用户向他人汇款、他人向用户汇款,双方都可以免手续费。

“优惠套餐让我和我的生意伙伴节省了

不少手续费,挺划算的,省到就是赚到!”李女士说。

(建宣)

