



全民创业星工场



创业改变生活 创新引领未来

洛阳863软件孵化基地

创业秀吧

你无我有, 你有我优

□记者 万虹/文 记者 杜武/图

无线门铃、存储卡式监控摄像机、USB远程监控摄像机……这些日常生活中的安防设备,你也许听说过,但洛阳现在确实有人在卖。一个土生土长的洛阳姑娘李欢欢把这些先进的安防科技产品从苏州引到了洛阳。

28岁的李欢欢,白净秀气,英语专业毕业。记者在潘拉多数码城见到她时,怎么也无法将眼前的她与任何安防设备联系起来。可就是这么一个瘦小的年轻姑娘,目前是一家安防科技形象店的老板,她凭借自己的努力与坚持,在洛阳这一领域做到了“你无我有,你有我优”。

从苏州回洛阳创业

今年年初,李欢欢从苏州返洛创业。在苏州,她主要从事安防设备的批发和零售。

“南方的电子市场规模很大,竞争非常激烈,但洛阳的安防产品只是零零星星地分布在洛阳的几家电子市场里。”她说,她回洛后发现有许多先进的安防产品在洛阳还没有,于是决定开辟洛阳市场。

今年年初适逢关林潘拉多数码城开业,考察了那里的投资环境后,李欢欢感到十分满意,于是投资近10万元,在潘拉多数码城一楼开了一家安防设备形象店——洛阳世铭安防科技,主要经营范围是监控、门禁、考勤和报警等设备的销售和维护。

家庭安防产品受青睐

在李欢欢的形象店柜台里,记者见到了许多新玩意儿,如“海得曼”无线门铃,它的外观新颖精致,你只需轻轻一按门口的遥控按钮,随意放在屋内任何一个角落的接收器里就可传出悦耳动听的提醒铃声,中间无需



李欢欢在展示自家产品。

连接线,有效距离可达200米。据介绍,“海得曼”门铃出自德国专业设计师之手,目前为亚洲门铃第一品牌。

还有存储卡式监控摄像机,无需电脑,只要将TF卡(一种极小的存储卡)插在摄像机里,接通电源即可开始录像。

“连我自己都感到新奇。”李欢欢说,存储卡式监控摄像机颠覆了传统监控所需的“摄像头+视频采集+DVR(数字视频录像机)的繁琐设备”。由于价格适中,每个只需两百多元,所以上市以来很受欢迎,平时还可以在家里使用,用来回放监控录像,找家里那些随手乱放一时找不到的东西。

高端产品“水土不服”

据李欢欢介绍,由于受洛阳经济条

件的限制,一些高端的、正品的安防产品遭遇水土不服,这些产品因为价格偏高,所以销路不是很好。例如安防设备的专业品牌“强将”监控摄像机,“博克”门禁控制系统,“兰德华”巡更棒等安防设备,在苏州销路很好,可是在洛阳就卖得不好。

“我在反思,如何把一些高端产品投入并应用到洛阳的市场上,以更好地服务我们的生活。”她说。

谈到今后的创业思路,李欢欢说,她还年轻,尽管目前店铺还处于创业的初级阶段,但她相信坚持下去就能成功。

“我没想一口吃成大胖子,我希望有一个循序渐进的过程,一步一个脚印,踏踏实实地把自己的形象店做大做强。”她说。

创业论坛

创业起步七个关键点

□据 创业中国网站

创业起步关键点一:发挥优势

要是你拥有某方面的优势,那就从事此项服务或培训。北京林业大学老师陆军博士,组织学生把本校的农业、林业技术推广到他们各自的家乡。假如你对电脑病毒有研究,那你不妨高举“反毒王”的旗帜,上门服务杀毒、防毒。

创业起步关键点二:结合爱好

假如能把爱好同创业目标相结合,那将是非常幸运的,那是快乐的创业方式。假如你有绘画和设计方面的爱好,可以搞个专业工作室,从事家庭装潢设计,或是网页美术设计。

创业起步关键点三:修正缺陷

很多产品在漫长的岁月里拥有了稳定的消费群体,但这些产品往往也存在一些缺陷,只要你从成熟产品的薄弱处入手,强化、优化、细化某些功能,就能推出一件新产品,你还可以争取到原产品长期培育的客户资源。

创业起步关键点四:无本经营

创业初期,往往面临资金缺乏问题,你不妨找一找不用花钱的创业方式。比如,生活节奏的加快,使舍得花钱“买时间”的人越来越多,由此城市速递业务应运而生。那么,类似业务可不可以扩展呢?可以扩展到一切为别人节省时间的领域,比如代人购物、接人等。

创业起步关键点五:寻求结盟

假如你具备某些优势,但独立操纵还面临一定困难,不妨寻求与自己相关的企业结盟,实现彼此的互补。比如你有保健品的新技术,可以与现有的著名企业结盟,借助他们的管理、资金和销售渠道推广产品,这样可以达到资源共享、降低投资风险之效果。

创业起步关键点六:善于学习

在某个行业创新是不容易的,因此学会利用他人成功的范例和创意,在学习的过程中寻找适合自己的创业方式,不失为明智的选择。

创业起步关键点七:虚拟销售

怎样销售自己的缺乏知名度的产品?这可以通过虚拟销售做到。比如你把握了某种药品的关键技术,不妨先进入其他知名药品的销售领域做代理,弄清楚药品销售的每个环节,逐步建立起完善的销售网络,在这个过程中把自己的产品渗透进去。

点智成金

小产品也可成就大事业

□记者 万虹

“市场上永远不缺少机会,缺少的是发现机会的眼光。”洛阳市人社局就业促进工作办公室副主任胡军对李欢欢的创业经历给予如此点评。

他说,每个人的一生都会遇到各种各样获得财富的机会,但能够把握机会的人很少。一个年轻女子凭着对市场敏锐的观察力,选择了一个高端小产品作为自己的创业项目,还能在激烈的市场竞争中生存发展,很难得。胡军认为:

李欢欢把方便人们生活的安防设备从苏州引到洛阳,靠的是她发现机会的眼光。眼光既是一种与生俱来的灵性,也与后天的学习有很大关系,创业者根据个人生存环境、视野以及接触过的人和经历过的事,善于利用

资源,对提高自己的眼光有很大作用。

市场是残酷的,竞争是激烈的,李欢欢引进外地成熟的安防设备项目,进入洛阳的空白市场,运用“你无我有,你有我优,你优我特,你特我廉,你廉我转”的市场公平竞争原则开辟了洛阳市场,凭借着自己的努力与坚持,把自己的小产品做成了大事业,做出了自己的“境界”。

在这里值得一提的是李欢欢脚踏实地

干事业的想法,她不寄希望于“一口吃成大胖子”、“接一个大工程一下子富起来”,她只想一步一个脚印地发展,慢慢扩大。她说,她现在最想做的是把最好的产品推荐给洛阳的消费者,让洛阳人也享受到先进的安防科技给生活带来的方便,提高洛阳人生活的档次。胡军认为,李欢欢的这种脚踏实地的精神值得所有创业者借鉴和学习。

全程协办: 深蓝远航资本

优秀创业项目报名表

项目名称	项目地址	负责人
项目性质	项目类别	注册资金
创业资金	联系人	联系电话
需要支持内容	A.资金 B.政策 C.技术 D.信息	
欢迎需要支持的优秀项目负责人前来报名		

联系电话:18939000868、13598187080、13837999844 地址:洛阳日报报业集团3楼金融通讯部 邮箱:lywbjrtx@126.com

863创智广场
65557999/60689863
置业投资新平台