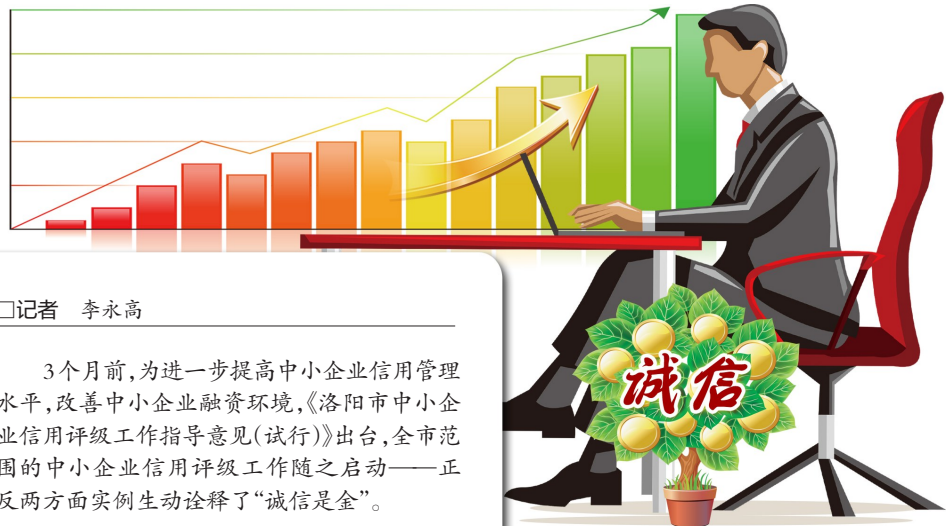




# “今天评上信用户,明日贷款不用愁” 信用评级,让诚信越来越“值钱”



□记者 李永高

3个月前,为进一步提高中小企业信用管理水平,改善中小企业融资环境,《洛阳市中小企业信用评级工作指导意见(试行)》出台,全市范围的中小企业信用评级工作随之启动——正反两方面实例生动诠释了“诚信是金”。

绘制 雅琦

## 信用是门槛也是平台

“信用不及格”成为一些中小企业银行融资的门槛。

在本报开展的“助力中小企业,我们在行动”活动中,经常有企业抱怨银行贷款审批难。

一家处于创业初期的高新科技公司,因为没有建起自己的生产线,80%组件都需要外包或购买,不但增加了成本也威胁到公司核心技术的安全。

“生产能力有限,有订单我们也不敢接!”为此,该公司提出向银行融资2000万元,用于生产线建设,“一年左右就能收回投资”。

然而,银行给该公司负责人泼了一盆冷水:该公司有一条“不良信用”记录。按规定不能予以

贷款。  
“‘信用不及格’,就只能花费更高的成本去筹钱。”谈起企业因信用导致融资难,另一家民营企业的财务总监也是一肚子苦水:去年,企业向银行申请150万元贷款,由于日常的财务报表制作不规范,而且企业多年前曾有一笔贷款没有按期偿还,最终银行没有放贷。因为要维持生产经营,他们只好进行民间借贷,高息融资加重了企业的财务负担。

不过,良好的信用也让不少企业拿到了“真金白银”。

以生产重型设备为主的洛阳中冶重工机械有限公司,是利用银行信贷支持获得快速发展的典型

例子:企业从最初的200万元贷款,到目前授信规模增加到6800万元,经过不断创新,产品系列由成立之初的1个扩展到11个,年销售收入1.8亿元,就业人数由50人增加到目前的300多人。

“我们企业前进的每一步都离不开‘信用贷款’的支持。”杨利说。多年前,他下岗开了间门店经销轮胎。为了获得某轮胎二级代理商资格,从洛阳银行小企业信贷部获得贷款10万元,成为该行中小企业信贷产品“富民宝”的首批受益者。凭借良好的信用,如今,他已先后从该行获得贷款5次,累计235万元,年销售收入超过500万元,注册成立了自己的公司。

## 免费参与评级提升“含金量”

信用评级可以让银行贷款审批流程更加便捷,评级信息及信用报告还纳入人民银行的企业征信系统,各金融机构对“信用企业”提供优质服务 and 信贷优惠。

6月中旬,《洛阳市中小企业信用评级工作指导意见》发布。

目前,我市中小企业可通过两种方式参加信用评级:

向所在县(市)区政府金融工作部门进行申报,筛选后,再向金融机构或信用评级机构推荐。

中小企业直接向参与评级工作的金融机构申报,由金融机构筛选并向信用评级机构推荐。

为鼓励我市中小企业参与评级,企业相应评级费用均由推荐并参与评级的金融机构承担。

在实际工作中,洛阳银行推行客户信用积分制度,建立客户信用积分卡,对二次贷款客户按比例进行利率上浮,对长期贷款客户实行优惠利率。同时,洛阳银行加强贷后对小企业客户的管理。建立“一元钱”档案,对每户小企业的相关票据等装档入册,帮助其建立账务,加强财务管理。

## 小额贷款公司帮您实现 贷款做生意 获更多利润

□记者 宋锋辉

“短、小、频、快”是许多中小企业资金需求的特点。针对这一特点,小额贷款公司采取了灵活有效的解决方案。

作为专门为中小企业提供小额贷款和咨询服务的小额贷款公司,与银行相比,有着便捷、迅速的特点,适合中小企业,尤其是微型企业的需求,与民间借贷相比,小额贷款公司则更加规范,贷款利息双方可以协商。

### 用贷款公司的钱做生意

每年夏季都是空调销售的旺季,商家往往要大量铺货,以满足需求。

今年6月份,我市某空调代理商(以下简称代理商)通过招投标接到了一栋办公大楼所有空调安装合同。

合同签订后,该代理商首先要向空调生产厂家购买这批产品。根据厂家的规定,如果代理商能够在购买时一次性付款,可以有一定比例的折扣优惠。另外,如果代理商铺货量大,销售数量多,那么还有返点优惠。

对于这家代理商来说,这两种优惠所带来的利润是非常可观的。为了获得这些利润,代理商决定一次性付款。

问题是,根据代理商与办公大楼所有者签订的合同,只有空调安装调试完毕后,对方才会支付所有款项,在此之前,代理商只能自己垫资。

这样,代理商的流动资金就不足了。为了解决这一问题,代理商找到了洛阳天财小额贷款有限公司(以下简称天财)。

天财总经理何庆告诉记者,代理商提出的资金需求是25万元,但是资金需求很急。天财了解到代理商的需求后,迅速派人对其店面、合同等进行真实性和有效性调

查。调查后,又给代理商提供了一份办理贷款所需的资料清单。

“经过研究,考虑到空调销售的季节性,代理商的确存在这种资金需求的特点,并且还款有保证。”何庆说,代理商存在的主要问题是缺乏抵押物。后来经过研究,天财采用了代理权质押和一定的存货质押相结合的方式,为代理商提供了25万元贷款。

据了解,从天财审核后接受其贷款诉求到办妥,总共花了3天时间,有效地确保了代理商及时订货并如期完成合同约定工程。20天后,代理商拿到工程款并到天财清还了贷款。

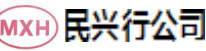
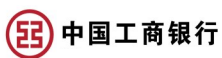
### 灵活快捷的融资渠道

何庆说,他们公司提供贷款的特点也是“短、小、频、快”。“短”指资金需求时间,一般是5天到半年。“小”指资金额度,为几万元到几十万元。“频”指资金需求的频率,可以在贷款允许期限内频繁使用资金,只要累积不超过贷款的最高余额即可。“快”指贷款办理的时间快,一般几个工作日就可以办理完毕。

洛阳经济开发区民兴行小额贷款有限公司总经理张清甫表示,小额贷款公司手续办理简单直接,如个体工商户只需要身份证、营业执照、担保人身份证和工作证等相关资料即可申请贷款。担保形式也灵活多样,据了解,有户户联保、房产抵押应收账款质押、股权质押、商品质押、代理权质押等多种形式。

除了小额贷款外,小额贷款公司还能提供其他服务。洛阳市吉利区浩亚达小额贷款有限公司负责人说,他们拥有一支具有金融、法律、会计等多方面专业背景的团队,可以为企业提供发展、管理、财务咨询等业务。据了解,不少小额贷款公司还免费为相关中小企业提供这些咨询服务。

“助力中小企业 我们在行动”全程支持单位——



随借随还 按天计息

电话: 65250999