

先是卖房为地震灾区捐建小学,后又抵押住房贷款办公司推销灾区农产品—— “上海奶奶”赔300万仍坚持做慈善



核心提示

口据《羊城晚报》

为了帮地震灾区建起抗震小学,为了帮灾民的农产品走向全国,年过六旬的上海退休教师沈翠英,卖出了留给后辈的房子,又将仅剩的一套房子抵押了出去。4年来,这位为了慈善艰难前行的“上海奶奶”赔了300万元,但是关于她“借慈善牟利”的声音却未曾中断。

9月13日,推销灾区农产品的“上海奶奶”门店终于开张,沈翠英忙里忙外。她告诉记者,看着越来越多的志愿者加入团队,看着爱心接力还在持续,她很欣慰,她还会用余生继续这份事业,为了灾区。



“上海奶奶”沈翠英 (资料图片)

卖房建小学 押房为“造血”

沈翠英原本在上海有两套房子,一套自住,一套准备留给晚辈,这几乎花了她半生的积蓄。

2008年“5·12”汶川大地震中,许多校舍倒塌,孩子们失去了校园。沈翠英考虑再三,决定将那套准备留给晚辈的住房拿出来赈灾拍卖。在得到了家人的支持后,她把卖房所得的450万元捐到都江堰灾区,建起了一所八度抗震标准的“尚慈翠英小学”。“上海奶奶”这个称呼由此从灾区的孩子叫开,渐渐为全国人民所熟知。

捐款建小学后,沈翠英几乎每年都会去都江堰实地考察。2009年,沈翠英带着“上海奶奶”团队来到都江堰,团队内不少退休的媒体工作者向她提议:“把慈善当作事业

来做。”沈翠英也认为,慈善事业要继续开展下去,就必须变“输血”为“造血”,从根本上帮助灾区人民恢复经济。于是,她又把自己正在居住的那套住房,向银行抵押贷款400万元,帮助都江堰市8家企业恢复生产,并成立了“沈翠英专项基金”,创办了上海聚爱实业有限公司。

从未有经商经验的沈翠英创办公司的原因,是她看中了都江堰的绿色特产——红心猕猴桃,她想帮助都江堰的农民把猕猴桃卖到上海乃至全国各地。灾后,都江堰分管农业的廖副市长曾去广东等地推销,但因为外地对该产品的认知度很低,所以一直没有成功。如今,沈翠英的愿望基本实现了,她成了都江堰果农们心中的“英雄”。

亏了300万元 每年仍捐款

而在上海,“上海奶奶”开公司做生意的消息传开后,误会沈翠英借慈善的名声牟利的人很多。事实上,沈翠英的这门“生意”让都江堰的果农赚了钱,而她的聚爱公司却连年亏损。

在“上海奶奶”门店开张前,聚爱公司设在一幢居民楼里,都江堰红心猕猴桃的知名度很低。沈翠英投了近200万元在上海地铁七号线和一些楼宇内做广告,收效甚微。“200万元对我来说是很大一笔钱,但放在上海,能有多少人知道?”沈翠英无奈地说,猕猴桃从都江堰运到上海却卖不出去,她不懂得如何运输、如何储存,只能看着它们大批地烂掉,一年就损失100多万元。

除了管理上的不足,沈翠英很快发现,猕猴桃的源头也出了问题,“我们在都江堰原本由当地人收购猕猴桃,但他们渐渐开始

收购一些又小又僵的果子,价格又高,真正农民种的猕猴桃却没有收购”。沈翠英说,她不愿让大家对“上海奶奶”的信誉产生怀疑,也不愿都江堰的特产猕猴桃让人误解。今年,沈翠英扛住多方压力,亲自到都江堰果农的地里查看,直接从猕猴桃含糖度达标的农民手中购买,“我要对市民负责,对得起‘上海奶奶’的牌子,对得起都江堰的牌子”。

经验不足让沈翠英的聚爱公司赔了300万元。与之相反,都江堰果农依托聚爱公司得到了实惠,收入大幅提高,最高一户果农年收入达12万元。同时,沈翠英在2010年、2011年又分别捐款10万元和12万元。连审计人员都对她说,亏本是不能捐钱的。沈翠英的回答很坚定:“我承诺过,卖一个猕猴桃捐5分钱,所有来我这里

买猕猴桃的人都是带着爱心来的,所以这些钱必须捐。”

面对质疑,沈翠英坦然地说:“做好事不能没钱,没有房子再卖了,就只能做商业模式。如果赚了钱就可以拿去做好事,让事实来证明我们是怎么做的。”她曾在微博上发表申明:作为“聚爱”的创办人,“上海奶奶”承诺,“聚爱”股东不拿一分钱分红,部分利润用于“聚爱”拓展生产,剩余利润全部捐献。如若亏损,也全部由股东承担,“聚爱”每年会向社会各界公布财务报表。

沈翠英告诉记者,这些年的亏损有她的儿子和儿媳在支撑,“他们的事业做得不错,才使我能自由支配自己的财产来做慈善”。沈翠英的儿子对母亲的做法十分支持敬佩,他曾这样告诉自己的母亲:“在慈善事业上,您已经先行一步了,我们也会跟上的。”

有了接班人 不愿弃慈善

通过沈翠英这些年的努力,越来越多人知道了都江堰猕猴桃,但她仍下定决心开家门店,“门店是一个对外窗口,可以让更多人知道”。

日前,记者走进“上海奶奶”门店,沈翠英和她的同事正在热情地招呼着顾客。她的店面不大,三面橱窗里整齐地放着商品,除了主打产品——都江堰红心猕猴桃,还陈列了四川的辣椒罐头等特产以及上海市对口援助的新疆、云南两地的核桃、红枣等特产。在记者采访

沈翠英的一个多小时时间里,店里进进出出的顾客很多。

门店的后面就是聚爱公司办公的地方。整个公司只有几个员工,工资很低。沈翠英说,他们几乎都是志愿者:一个是周末来上班的计算机技术人员;一个是外形有缺陷而找不到工作的失业青年,他跟着沈翠英干了4年,如今已是公司的主力;另外几个都是退休人员,他们一边照看门店的生意,一边负责电话、网络上的订单。现在除了上海,其他地方想

要通过“上海奶奶”献爱心的人都可以买到都江堰的红心猕猴桃。

“上海奶奶”今年65岁了,因为开不起高工资聘请专门的管理人员,很多事都需要她亲力亲为,超负荷的工作量使她略显苍老疲惫。谈到“上海奶奶”团队的未来,沈翠英告诉记者,她开始培养接班人了,“如果能卸下1/3的担子,我就很高兴了”。

虽然如此,但是沈翠英并不愿闲下来,正如她自己所说,她要用她的余生一直做慈善。

洛阳人看 洛阳手机报

1. 权威、专业、及时、准确, 洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造, 萃取本地、国内、国际新闻资讯, 时尚实用, 服务贴心。

2. 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富, 总量占到了60%以上。

定制方法:

移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。

联通用户发送短信 712到10655885 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。

