

洛阳金秋汽车博览会圆满落幕,现场成交汽车2000余辆 国产自主品牌成香饽饽

□记者 宋扬 李松战

昨日,洛阳金秋汽车博览会圆满落幕,8万余人次的参观人数和2.3亿元的成交额为下半年车市兴旺作出了有利推动。本次车展(不含日系品牌)4天现场成交2000余辆汽车,其中东风悦达起亚独占鳌头,成交112辆。

1 自主品牌在爱国情结中崛起

“今年上半年虽然我市汽车市场总体低迷,但我们的销量呈小幅上涨趋势。”洛阳亿众汽车销售服务有限公司相关负责人说,自主品牌汽车逐步受到消费者的接纳和认可,销售趋势良好。

该负责人说,以往不少市民对国产自主品牌汽车的质量和性能存在顾虑,但随着自主品牌研发和改进以及厂商在与进口品牌合作过程中掌握到的技术和经验,自主品牌汽车在品质方面已不输进口品牌,在性价比方面也逐渐超越了合资品牌,受到消费者的青睐。

洛阳宝骏汽车销售服务有限公司销售科长海蓓蓓说,公司销售的比亚迪汽车一直比较稳定。自主品牌汽车品质提升较快,在爱国情结中更受消费者关注和认可,同时,其价格实惠,售后也有保证。

2 车展带活下半年汽车市场

据悉,受宏观经济形势影响,今年汽车市场总体并不火热,但洛阳日报报业集团承办的春季名车展曾让我市车市上半年的销量激增,这次金秋汽车博览会又使这种火热势头得以延续。

“车展客流量非常可观,我们已订出近80辆汽车,预计闭幕时能破百辆。”昨日上午,洛阳众芝宝汽车销售服务有限公司董事长雷正山提起车展效应兴奋地说,车展吸引了全市人民的眼光,公司也加大投入配合办好车展,而这次车展上,上海大众新朗逸、新帕萨特、新波罗等车依旧热卖,客源将延续

3 文化展会办出了洛阳特色

本次汽车博览会与以往最大的不同是突出了主题和特色,“武皇巡游”、十万宫廷乐舞等表演让金秋汽车博览会凸显了洛阳悠久的历史 and 底蕴厚重的本土特色,很受车商及市民欢迎。

韩雪说,本次汽车博览会的主题契合洛阳的历史特点,开幕式上的“武皇巡游”等内容非常吸引人,带来了源源不断的客流,让车商们感到惊喜。洛阳众芝宝上海大众展区位置虽然较偏,但从大门铺向展区的宫廷红毯及可以和“武皇”合影等紧扣主题的项目,也赢得了超高的人气。

到春节前,效果非常好。

正在体验速腾轿车的李先生说,车展给市民提供了良好的选车、购车平台,他打算购买一辆15万元左右的汽车,他比较注重品牌信誉和节油功能。洛阳九州汽车集团营销总监韩雪说,市民购车已趋于理性,不会随意作出决定,并且车展已举办多年,目前增购、换购汽车的人开始增多,价位集中在15万元至20万元。她说,目前各品牌同质化日趋明显,经销商怎样在服务方面表现出便利性、细致化,将成为竞争重点。

市民袁女士说,在定鼎门遗址公园广场上,逛由唐代武士把门的车展,随处可见唐装仕女穿梭其中,非常有趣。

同时,本次汽车博览会第一次启用代表本市最高水准的国庆模特培训中心的模特,其中有获得世界超模大赛中国区冠军的赵婉秋和获得全球生态旅游小姐大赛十佳的何玉婷等,她们专业的素养和靓丽的身影让摄影爱好者与市民啧啧称赞。车展组委会表示,举办高规格、主题突出的车展,是其努力的方向,今后将为市民奉上更高水准、更有内涵的展会。

秋季精品房展会成交房产百余套

□记者 宋扬

2012洛阳秋季精品房展会昨日在王城公园闭幕,本次房展会迎来了近5万人次参观,共成交房产107套,成交金额6848万元。

秋季精品房展会由洛阳日报报业集团主办,洛阳升龙置业有限公司、洛阳尚锦置业有限公司、恒大地产集团洛阳有限公司等多家房地产企业协办。

在为期3天的房展会上,23家房企的25个热销楼盘参展,为市民奉上了全面、多样的楼盘信息和购房实用指南。

据悉,主办方凭借10年办展经验,使房展会成为我市最具号召力和品牌竞争力的楼市盛会,为开发商和购房者搭建了良好的沟通桥梁。

在本届房展会上,刚性需求置业者仍占较高比例,投资需求置业者比上半年有所回升。房展会上穿插的“老总授权、每日特惠一小时”活动很受消费者重视和欢迎,成功置业者还获得了由主办方提供的“中国独有森林漂——伊河漂流”门票两张。

另外,房展会活动现场开展的“置业需求问卷调查”活动获得千余份问卷,经过每天两次抽奖,共抽出300名获奖者,每名获奖者获得了由主办方提供的雅香楼精美月饼。

据悉,本次房展会意向成交房产416套,意向成交金额达2.8287亿元。业内人士认为,房展会喜人的成交量将带动下下半年楼市销售增长热潮。

容威家电 容威服务 领先一步 www.rongwei118.com 网上销售热线: 4006-520-118

2012.9.29-10.7

容威3店庆双节千万国货买就送 购物总冠军送PAD电脑

详情请到店内咨询

百得
全线
四八折

3.5屏
安卓智能手机
399元

名牌
32型液晶
980元

名牌
冰箱
1399元

史密斯
12升恒温燃气热水器
2978元

名牌
2P空调
3299元

VIP客户来就送

活动期间,顾客凭在容威购物VIP会员卡可领取**100元代金券**

每天限前50名顾客。

银行卡购物礼上礼

内容:活动期间在容威持卡购物,可享受各银行不同台阶段的礼品相送

十一套购送惊喜

时间:2012年9月29日-10月7日
活动期间,凡在容威家电购3件单品2000元以上不同品类产品累计金额达10000元以上送小洗衣机;
30000元以上微波炉;
50000元以上送冰箱;

购物总冠军 送ipad电脑

在活动期间,每天在容威家电各店面购物,购物金额最高者被评为当日购物总冠军,即可得到一台ipad2。

十一购物满就送

满100元~299元送 洗洁精/脸盆+杂物桶/套碗;
满300元~599元送1.5升油/储物箱;
满600元以上送电水壶/韩式20汤锅;
满1000元以上送复底双蒸/韩式22汤锅;
满1500元以上送电饭锅/旋转拖把;

十一购物抽大奖

活动期间购单台家电满100元以上均可参加抽奖活动,单张小票可参加一次,不可累积。

奖品设置:
一等奖:液晶电视
二等奖:微波炉
三等奖:电饭锅
四等奖:电水壶
五等奖:储物箱
六等奖:精美礼品

十一购物大返券

满1000元送100元券
满2000元送200元券
最高可返1000元

格力庆双节 巨献惠中原

100元订金翻倍用
最高可当3000元

中和格力店: 65552086 建设格力店: 64968558
一拖格力店: 64971200 谷水格力店: 62110012

容威家电 90公里 免费送货

容威上海市场店 电话: 64270056
涧西区上海市场步行街南8路车站旁

容威银座旗舰店 电话: 64967977
涧西区景华路银座商城(沃尔玛2楼)

容威新区物联店 电话: 65507770
洛龙区政和路与望春门街交叉口