



创业秀吧

20年前她远走他乡,现在她重回洛阳

二次创业 她选择家乡当舞台

□记者 李永高
文/图

李红玲女士的创业经历很具典型性:从最熟悉的行业入手创业成功,进军相关产业后像许多人那样谋求利益最大化,拓展经营范围。如今加拿大国籍的她又回到家乡做起了冰酒等健康产品,只为“做点有意义的事”。



李红玲(右)向客户介绍冰酒。

点智成金

创业 让生活活出精彩

□记者 李永高 特约记者 李帆

点评嘉宾:洛阳市就业技能培训中心副主任 吕红莉

当今,我们正生活在一个需要并鼓励创业的社会,处于一个呼唤创业者的时代,时代倡导创业,也支持创业。创业给社会带来激情与活力,为那些努力奋斗的人提供了成功的可能性。

创业是给别人带来快乐

李红玲从感兴趣的服装行业入手,掘得第一桶金,随着资金、经验、人脉的积累,进军相关产业,谋求利益最大化。到如今二次创业,他有了新的想法:“创业不仅仅是为了赚钱,应该有目标,做些力所能及、有意义的事,这样活得才有意义。”这是她对创业新的感悟。

创业的本意在于合理安排规划自己的职业生涯,从而帮助提高自己的生活品质,实现自己的梦想。创业是个非常理性的严肃行为,一个不为别人考虑的创业者,一个只为自己利益着想的商人,不适合创业。只有一个愿意让别人快乐的人,才是真正创业的人。创业就是吸引更多的朋友,让更多的朋友信任,才能提升你的产品服务的价值,让你的信任者感到物超所值,这样的创业才能持久,才能真正地创造一份属于自己的事业,才能成为一位成功的创业者。

创业是让自己变得快乐

一个人如果真心喜爱创业,真心投入创业的广阔天地,你会发现其中蕴藏着无限的发现和乐趣。你可以体会才智被市场认同的成功快意,你可以自觉养成不断学习的良好习惯,你可以有机会结识许多同道之友,就算是一次次失败,也会让你变得越来越接近成熟和超越自我。

创业追求的是一种成就,通过创业来充分发挥自身的才能,实现自身的价值。创业者创业目的不一样,成就也不一样,追求实现自身价值的创业者要比单纯追求金钱的创业者成功率高很多,因为前者是在做他们喜欢做的、有意义的事,是在享受创业的过程,在创业过程中不断提升自我,成长自我,让自己的生命活得更精彩。

缘由 好东西让大家分享

走进李红玲位于新区定鼎门街的加拿大冰酒体验馆,且不细表雅致的陈设与琳琅满目的酒品,仅读读那些冰酒的名字就让人心醉:月光之恋、午夜香吻……再看看那些酿酒的葡萄品种,也是让人浮想联翩:赤霞珠、品丽珠、雷司令……

“葡萄酒的品质85%取决于葡萄质量。”李红玲说,加拿大安大略省是全世界最大的冰酒产地。

那里葡萄的种植和采摘都很讲究:人们对葡萄“种两年歇一年”,充分让土地休养生息。10月份已经完全成熟的葡萄,需要在枝头保留到12月至次年1月,等气温降至-8℃~-14℃,天然风干的葡萄凝固如坚冰,所有的精华都被浓缩后,艰辛的人工夜间采摘才开始。

李红玲说,生产1瓶375毫升冰酒的葡萄可生产10瓶~20瓶750毫升的普通葡萄酒。

正是有了这特殊的酿制过程,加上特殊的水土、特殊的气候,才有了这号称“液体黄金”的冰酒。

在加拿大,冰酒不仅是首脑出访的礼品,名流、精英的奢华饮品,还是普通大众节日或家庭聚会的餐桌必备品。

“喝这种自然冰冻的葡萄酒有独特的感官享受,会有愉悦之感,心情大好。在餐前、餐后和空闲时都能喝。”李红玲说,加拿大冰酒的独特风味非常适合亚洲人的饮食习惯,再搭配一些小甜点,就更完美了。

“既然是好东西,就不妨让更多人受益。这对我是个商机,对咱们洛阳人是一种新的健康饮品。”于是,她着手创办了冰酒体验馆。

回首 曾是成功创业者

细聊后才知道,严格意义上讲,李女士算是外商。几年前,她已经移居加拿大,并且,做冰酒代理是她的二次创业。

上世纪90年代,她作为企业管理人才被派驻到山东某地建设分厂。

不久,她从企业辞职,就地开始自己创业。

谨慎起见,她选自己最了解也最感兴趣的服装行业入手,代理某知名品牌的女大衣,小试身手即掘得第一桶金。接着她创办了800多平方米的洗衣场——规模在当地数一数二,各家酒店的床上用品及客人服装都愿意交到她

那里清洗。

随着资金、经验、人脉的积累,她还进军商场、酒店、养生馆、洗浴、中西餐饮等领域。一路做下来,风生水起,在当地小有名气。

“那个时期,我一门心思想着门店扩张、资金增值,利益最大化,脚步就停不下来了,所有的快乐就是赚了多少钱。”她说。

“后来,我突然迷茫了,不知道自己这么忙碌,除了将资产数字变大外,究竟为了什么。一下子感觉很累。”

最终,她决定好好地给自己放个假,便毅然移民加拿大。

感悟 找到适合的节奏 做有意义的事

在李红玲的店里,不仅有每瓶2000多元“世上最原始最纯净的烈酒”水晶头伏特加(俗称“水晶骷髅头”),也有两三百元的正宗加拿大葡萄酒。

““水晶骷髅头”是镇店之宝,两三百元的普通葡萄酒主要是适合工薪一族的,口感也很好。”说着,她斟出一杯酒向记者详细介绍。

据她介绍,“水晶骷髅头”里面装的是伏特加,是用加拿大优质玉米酿造的,其水采自人迹罕至的纽芬兰冰川,经过特殊蒸馏、过滤,无任何工业添加剂。据玛雅典籍记载,“水晶骷髅头”具有治疗和控制精神力的能力。

国庆节前,有两位客户来到店里指名要这种“水晶骷髅头”。原来,两人从外地回来,想找这种酒带给朋友,但是在洛阳城转了几个小时询问了很多店都说没有。最

后在李红玲的店里找到了。

“人生走这一遭,得留下一点有意义的东西。”李红玲称,这次从加拿大回到洛阳创业,与在山东的第一次创业有很大不同,“赚钱是一方面,更重要的是做了自己喜欢的事,毕竟可以把健康的好东西带给家乡的人们。”

李红玲这样总结自己的创业经历:“人不能安于现状,应该有目标,做些力所能及、有意义的事,这样才活得有意义,才充实。想活出品质,就要找到适合自己的节奏:节奏太快,超负荷会承受不了;节奏太慢,就等于荒废生命。”

目前,她和朋友在瀍河回族区杨文办事处马沟村投资种了2000多亩核桃,同时种植有机蔬菜、水果。下一步,她还要引进加拿大的蜂蜜、蜂胶、面粉、食品等更多健康产品来丰富洛阳市场。

全程协办:



深蓝远航资本

863创智广场
65557999/60689863
置业投资新平台