



深秋的寒意渐渐袭来,有一种温暖却在蔓延。10月31日,第三场银企见面会在报业大厦四楼会议室举办,40余位企业家和金融机构相关人员话融资,谈发展,诉衷肠——

# 媒体搭台 金融给力 促中小企业发展



□记者 李永高

如何帮助企业在政策的关爱、金融力量的抉择下茁壮成长?本报5月起启动“助力中小企业 我们在行动”活动,各家金融机构以高度的社会责任感参与进来,近千家企业想在这里寻求发展的新机遇。本次活动是继6月15日、8月2日之后的第三场银企见面会。



座谈会现场

## 深度交流:多元融资解困

见面会的面对面对接阶段更是高潮迭起:

来自伊川的高宽博,是个不折不扣的“名人”,被媒体称为“诚信哥”:今年6月29日到7月12日,不到半个月,他的事迹三次被《洛阳晚报》报道;9月21日,又被中央人民广播电台经济之声报道。

大学毕业后返乡做了教师的他通过网上发帖,帮村里老人销售土鸡蛋,并利用业余时间送货上门。

他这次融资的目的很简单,贷款5万元成立洛阳高山稻草人畜牧养殖合作社。把全乡自力更生空巢老人组织起来,开展农家鸡猪羊、农家鸡蛋、纯红薯粉条及玉米糝等特色产业直销。

在表达钦佩之情之余,与会者纷纷建议他选择政府扶持的青年创业小额贴息贷款。

同时,他带来的名片也成了会上的抢手货,不仅金融机构,连许多中小企业负责人也表示将组团上门购买他的“农家鲜货”。

洛阳丰兴机械科技有限公司的负责人刘峰介绍了他的专利技术停车楼:每500平方米可提供200个车位,停一辆车只需90秒。开发这个项目需要融资100万元。

“欢迎有识之士合作,参股、合资都行。”他说。

洛阳市元硕碳晶采暖销售处的狄晓伟拿着300万元的生产合同,寻求资金支持……

在寻求投融资机构支持的同时,企业与企业也进行了对接——

小于美容院的于惠娟与加拿大冰酒洛阳体验店的李红玲聊得很投机,于惠娟的洛阳新区形象店即将开门迎宾,她决定引进李红玲的加拿大冰酒。

深蓝创投的刘浩在与“洛阳863”的田宇生畅谈后,希望两家公司进行业务衔接,打通企业从“孵化期”→“成长期”→“成熟期”→企业“上市”的各个环节,为企业创造一辆通向IPO(首次公开募股)的高速直通车。

另外,在这次见面会上,投融资机构还就如何看待中小企业融资难谈了许多真知灼见。

同时,与会企业代表还咨询了季节性融资怎样解决、双重国籍者贷款有什么优惠、店面装修能否获得贷款支持等问题,相关报道本刊将陆续推出。

## “给力”新面孔:投融资机构增加近一倍

这次见面会上,投融资机构席又增加了许多新面孔。

15点会议开始。14点15分左右,河南深蓝远航创业投资有限公司(下称“深蓝创投”)的投资经理刘浩就和5位同伴忙碌开了:先是在会场入口处和主席台旁边分别布置了两个便携式广告版面,后向来宾派发公司宣传单页。

据刘浩介绍,深蓝创投是我市首家本土创业投资公司,专注于PE(私募股权)和VC(风险投资)的专业投资。“我们希望为中小微型企业提供低成本、便捷的融资服务。”他说。

另外两家投资公司是河南诚汇投资有限公司和洛阳华行投资有限公司。华行投资行政部总监王英称,该公司组建了集市场调研、分析、投融资为一体的专业团队,想要做最理性的投资人、金融市场的发现者,期待与中小企业共同成长。

与会的投融资机构中,浩亚达小额贷款有限公司是“远道而来”的。该公司位于吉林市,是经省工业和信息化厅等相关主管部门

批准建立的专业小额贷款机构,秉承“防控风险,用心服务”的经营理念,致力于破解中小企业融资难问题。

同样,天财小额贷款有限公司也是在省有关部门为破解中小企业融资难题启动组建小额贷款公司试点工作的大背景下应运而生的。

我市首个国家级、专业化的软件产业园区——洛阳863软件孵化器有限公司的市场营销部经理田宇生也推介了自己的企业:“我们可以为高新技术企业、电子商务与软件企业等信息服务企业量身打造一站式服务平台、互动交流平台、技术支持平台、金融服务平台、人才交流平台、运营管理平台等六大平台服务体系。”

活动开展以来,借助这个平台,有的企业成功解决了融资难题,有的企业发现了感兴趣的项目,并彼此结成合作伙伴;有些企业因为本报的报道,得到了相关部门的关注和大力扶持;有些企业在金融机构帮助下,健全、完善企业制度和财务管理,走上良性发展轨道……



银企对接



银企对接



与会金融机构

(本版图片均由吴胜德摄)

## 开诚布公:投融资机构与中小企业诉衷肠

下午2点30分,与会中小企业负责人已陆续就座。与前两次不同,这次行业涵盖面更广,包括机械制造、道路运输、文化传播等近20种行业。

其中,李艺宏身份最为特殊,他代表有关货运和能源的两家公司来融资。交谈中他透露:“我公司还有一家天然气销售公司,注册地在济源,但经营管理在洛阳,不知能否得到贷款支持。”

洛阳明创矿山冶金设备有限公司的负责人杨志明是连续三次参加银企见面会的企业代表,他希望银行能在支持中小企业融

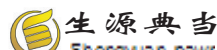
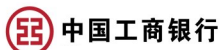
资方面有更大的改革与创新。

工行洛阳分行小企业金融业务中心副总经理许韶峰代表与会投融资机构发言。他说,近年来,我市中小企业呈现出巨大的发展潜力和较强的发展后劲,成为推动区域经济社会发展的重要动力源。然而,银行业务性质决定,必须将贷款作为一次风险投资来经营,以风险控制为原则,按信贷规则运作,从源头上防范信贷风险。

“希望大家能够理解,银行是替广大储户理财的,自然要考虑风险。”许韶峰真诚地说。

洛阳银行小企业部  
诚聘客户经理  
详情请登录洛阳银行官方网站人才招聘专栏  
www.bankofluoyang.com.cn

“助力中小企业 我们在行动”全程支持单位——



天财小额贷款  
随借随还 按天计息  
电话: 65250999