

创富

凝聚商业智慧
成就财富未来



金财担保 银企金桥
中国洛阳首届创富巡礼

OP

6.9万欠款“逼”出年收入900万



核心提示

□据 央视《致富经》

科班出身的张晓光创富起点是6.9万元欠款。18年艰辛付出,每年只能回一次家,曾经负债累累,2005年年末,他甚至成了人见人怕的穷光蛋,不过,2011年,他的年销售收入达到了900万元。



绘制 雅琦

开发新型工具 让摘果变轻松



□记者 宋锋辉 文/图

每年秋收时节,对于洛宁的一些果农来说,采摘苹果既是快乐的事情,也是烦恼的事情。烦恼的是不少苹果位置高,果树树杈又细,采摘很不便。

为了解决这一问题,该县小界乡王窑村高级农技师王宝宁发明了一种新型实用摘果器(如图)。

据介绍,摘果器主要分为抓手、插扭、容器、手柄、销子五部分。使用时,可根据果树的高度设定手柄长度(长度可调整1.5米到3.5米),利用抓手、插扭把水果扭入容器,容器内自垫棉垫,以免伤及果实。摘果时,操作手柄和抓手,轻轻一转,果实即可摘下,简单易学。

该摘果器可广泛用于苹果、梨、桃、柿子等果实的采摘,是一种结构简单、价格低廉、用途多、效率高的新型园艺工具,在今年的苹果采摘中,经过试用,效果不错,很受当地果农的喜爱。

研制成功了,王宝宁感到高兴的同时,也有些发愁,他想进行推广,可是缺少资金。他希望有人能够与他合作,共同开发这种新工具,让更多的人更方便地采摘果实。

攻关8年获得成功,结果“飞来欠款”

今年10月的一天7点,黑龙江省密山市密山镇,一个鱼塘的主人李相连就忙活了。

李相连说:“大白鱼很贵的,今年每斤最高190元,市场上一天最多也就100多斤。冬季封冰后,春节这个鱼价格更高,能达到每斤240元。”而当天他要把这鱼卖给一个叫张晓光的,成交价每公斤只有140元钱。

李相连为何甘心情愿和张晓光做这听起来很不划算的买卖呢?这还得从说起——

19世纪80年代,张晓光从黑龙江省水产学校毕业,在当地一家农场工作。

1986年,在一次表彰大会上,一位领导向学水产的张晓光提议,利用兴凯湖对野生大白鱼进行人工孵化,张晓光爽快地

答应了。

不久,大白鱼人工孵化被列为黑龙江省重大科技攻关项目。

大白鱼是一种凶猛的鱼类,以小鱼为食,因为肉白而细嫩,味美而不腥,被视为上等经济鱼类,在我国的长江、珠江、黑龙江流域都有分布;在黑龙江,因产自中俄界湖兴凯湖,而得名兴凯湖大白鱼。

从1986年开始,到1994年张晓光不负众望,人工孵化大白鱼取得了成功。而就在这一年,在妻子的强烈要求下,张晓光举家迁往妻子的老家——江苏无锡,他也被安排到无锡一家渔场工作。

然而,半年后的一天,原单位打来电话说,张晓光有一笔6.9万元的欠款未还,

要他赶快还钱。

第二天,张晓光回到黑龙江才弄清楚,原来调离时,有一笔6.9万元的饲料欠款没有结算,作为整个项目的带头人,张晓光要负责。

这笔欠款在当时不是小数目,张晓光当时没有钱还。农场说,如果愿意承包孵化场,6.9万元可以以后再还,并给出了承包350亩水面只要2万多元的优惠条件,渔场里剩下的670尾大白鱼鱼苗,继续交给他完成商品化,科研成果属于农场,经济效益属于张晓光。

于是,1995年4月,张晓光带着借来的10万元,远离家人,回到黑龙江,承包这片鱼塘专心培育大白鱼。

回家过年的车票是同学的母亲“赞助”的

为了后续资金投入,张晓光从无锡贩卖四大家鱼的鱼苗到黑龙江,赚取差价,整整6年后,到2001年,累计投入80多万元,可是孵化出来的大白鱼鱼苗却少得可怜。

这个结果出乎张晓光的意料,无奈之下,他只好带着工人到兴凯湖,希望可以捕到直接用于繁育的种鱼,可是,每拉一次网,就失望一次。

一条小鱼长成可以繁殖的亲鱼,至少

要4年。到2005年秋,张晓光手上仍然只有2万多尾鱼苗,而承包费、人工费、饲料费等开支,一年最少也要近40万元。

张晓光到处借钱,朋友的钱借完了,家里的钱也拿出去了。最缺钱的时候,他连100元电话费都交不起。

2005年年末,张晓光成了人见人怕的穷光蛋。

这一年的农历腊月廿七,张晓光用借

来的8万元给工人们发完工资,还欠着别人一大笔设备款,同学的母亲拿出钱给他买了一张回无锡的车票。

等张晓光回到无锡见到老婆孩子已是除夕。团圆饭桌上,面对兄弟姐妹们一张张成功的笑脸,张晓光心里一阵酸楚。

一过完春节,他就又回到了黑龙江。这样的日子整整持续了12年,他前后投入了160万元。

鱼苗换鱼,年销售收入900万

2007年7月,张晓光终于等到了盼望已久的时刻,他通过手上6000条成年兴凯湖大白鱼,繁殖出300万尾鱼苗。

现实却再次给了张晓光无情一击。养殖户们并不接受:“这是吃鱼的鱼,给饲料它能吃吗?”“这稀有品种,人工养殖很难。”

其实还有一个原因是张晓光在推广鱼苗时说的一句话:“实话实说,这鱼生长得比较缓慢,需要养3年到4年,才能够上市。”

当年9月,李相连主动找上门,要求购买30万尾鱼苗。李相连是养殖大户,

在黑龙江省密山市承包有一个3万多亩的水库。

张晓光说:“我送你鱼苗,你若赚了钱,就还我鱼苗钱;你若不赚钱,总结经验咱们再养,我不要你鱼苗钱,还给你供应鱼苗做试验。”

看到张晓光的诚意,李相连敢于带头,周边又有十几个有实力的养殖大户参与进来,以同样的方式与张晓光合作。

2011年,李相连卖掉第一批鱼,销售收入150多万元。

看到兴凯湖大白鱼市场不错,张晓光和李相连等养殖户达成协议,张晓光不需

要付现金,只需用鱼苗换他们手里规格较小的商品鱼。

这样,养殖户不停地养张晓光的鱼苗。换回来的商品鱼,张晓光在自己的鱼塘里再养上1个月,统一销售,价格能够提高1倍,张晓光能再挣一笔商品鱼的钱。

张晓光以每公斤336元的价格,经过带氧带水的包装,把鱼销售到各大酒店,以原种兴凯湖大白鱼做卖点,吸引更多人慕名前来购买。仅2011年一年时间,张晓光的鱼苗和商品鱼的销售收入就达到了900万元。

创富帮办
发掘潜在商机
搭建创业平台

▶▶ 邮箱:
lywbjrtx@126.com

▶▶ 联系电话:
18638358812

编后

您是正在寻求创富途径的路上?还是正在实施创富计划?您的创富体会对别人也许是个启发,别人的创富经历对您也许是个借鉴。我们希望能给大家提供一个交流创富经验的平台,使您从中找到创业商机。

如果您或您身边其他人有致富好点子,或具有借鉴意义的创富经历,请联系我们,电话:(0379)65233696、13837999844,或者发送邮件至lywbjrtx@126.com。