



助力中小企业 我们在行动



天财小贷 助力添彩



对号入座 总有一种办法适合您



□记者 李永高

上期,本版刊文介绍了10月31日下午本报举办“助力中小企业我们在行动”第三场银企见面会的整体情况。其实,与会40多家企业和投融资机构还有不少话融资、谈发展的精彩内容:季节性融资怎样解决,外籍华人在洛贷款有啥优惠,店面装修能否获得贷款支持……



与会者畅所欲言 吴胜德 摄

银行助力 企业添动力



□记者 蒋颖颖

对于企业来说,资金如人体血液般重要。如果血液流动不畅,无疑会拖慢企业发展的脚步、影响企业的经营秩序,甚至会威胁企业生存。

几个月前,洛阳一家起重机有限公司的负责人刘先生曾为资金的事苦恼过,但现在,他在银行的帮助下,已经笑容舒展,为接到的几个大单子在忙碌了。



初试探 一周拿贷款

回顾公司发展历程,刘先生感叹,在企业发展之初,资金制约一直是公司发展壮大的瓶颈。

2年前,刘先生创建了这家起重机有限公司,该公司主要生产和经营桥式、门式起重机等。

虽然公司有着一一定的经济实力,但是随着现代企业经济的发展,赊销行为不断增加,公司的流动资金变得越来越少。想要找到银行贷款,但是没有合适的质押物。

在与一位朋友聊天时,他讲述了自己的状况。随后,在朋友的引见下,刘先生见到了洛阳银行小企业信贷部的张经理。“不需要房产等质押,有企业作担保就行。”张经理到企业进行了走访调查后,认为该企业前景广阔、经营状况良好。一周后,刘先生拿到了贷款。

有些原材料,又加上这么大的订单量,这可让刘先生犯了愁。他向张经理寻求帮助。令他惊喜的是:这个可以有! “这家公司对质量把关严格,公司前景广阔,老总非常守信,做事踏实稳健。”再次实地调查走访后,张经理以重大合同作为契入点,通过供应链融资的模式,帮该企业获得了一年期150万元的流动资金贷款。



伸援手 解燃眉之急

有了资金的支持,刘先生企业发展增加了很多动力,接到了不少订单,随着公司管理和发展,已经与国内约百家生产、贸易企业发生业务联系。

公司发展需要扩大规模,今年6月,刘先生打算对生产厂区重新建造,同时赶上钢材价格走低,刘先生想多买些屯住。6月,他又和一家公司签订了一个600万元的合同。新厂房需要钱,想多购买

一些原材料,又加上这么大的订单量,这可让刘先生犯了愁。

他向张经理寻求帮助。令他惊喜的是:这个可以有!

“这家公司对质量把关严格,公司前景广阔,老总非常守信,做事踏实稳健。”再次实地调查走访后,张经理以重大合同作为契入点,通过供应链融资的模式,帮该企业获得了一年期150万元的流动资金贷款。



做朋友 小企业有大未来

不仅如此,空闲时,刘先生和客户经理还会经常在一起聊聊天。刘先生会将企业发展的消息传达给客户经理,采纳客户经理的一些合理化建议。客户经理会将自己了解的专业知识,新政策及时传递给刘先生,以便于刘先生在经营中把握方向。

采访中,张经理表示,供应链

融资是专门针对中小企业的融资方式。“这种业务既突破了商业银行传统的评级授信要求,也无须另行提供抵押、质押担保,能切实解决小企业融资难的问题。”他说,“我们希望通过对小微企业的引导和扶持,让企业快速成长、做大做强,有更好的未来。”



银行人士分析:中小企业缘何融资难

一直以来中小企业发展面临着重重困难,资金短缺是影响其发展的主要瓶颈。工行洛阳分行小企业金融业务中心副总经理许韶峰代表投融资机构发言时,他将导致中小企业融资难的因素归结为以下几点:

经营风险较大、信用体系不完善,致中小企业融资渠道狭窄。由于融资渠道单一,商业银行贷款仍旧是目前中小企业最重要的融资来源。但由于当前不少中小企业规模较小、财务报表不规范、信息透明度较

低等,很难通过银行进行融资。中小企业只有建立起有效的银行信用关系,才能够获得更多的融资机会,拓宽融资渠道。

普遍缺乏有效抵(质)押物。随着信贷风险控制力度加大,实施以房产等为抵押物的贷款方式已成为金融机构信贷投放的主要内容之一。当借款企业的第一还款来源即经营活动所产生的现金流出现问题而无法正常归还所欠贷款时,银行可通过处置第二还款来源即担保、抵押物来获得补偿。

行业准入对中小企业融资有所限制。按照相关规定,受国家宏观调控政策正面冲击的房地产、“两高一剩”(高耗能、高污染、产能过剩)等行业的信贷被限制或禁止。

针对外来担保,他提醒说,目前工行、建行等银行都针对产业集群区的一些企业推出有抱团融资等信贷特色产品。有同样融资需求企业抱团,各自只需缴存一定数额的保证金,就都能拿到贷款。不过,企业对外担保要谨慎,“既然抱团就要承担信贷风险责任”。



“网贷通”“信用贷”,哪款产品适合您

面对中小企业千差万别的融资需求,融资机构也在原有融资服务基础上,发展并创新融资手段和信贷产品。

见面会上,经营碳纤维电暖器的刘建中提出,自己的经营项目有很强的季节性,因此,他想知道一下有没有适合自己的信贷产品。

许韶峰向他推荐了小企业网络循环贷款,简称“网贷通”。这是工商银行通过网上银行渠道向客户提供的网络自助式循环贷款业务。其“足额授信、高效自主、不提款不计息”的优势大大降低了企业的融资成本,很符合中小企业融资“短、频、快”特点。只需一次性签订循环贷款借款合同,两年有效,随借随还、循环使用,通过网上银行进行提款和还款

业务申请,实时到账。尤其适用于资金使用频率高、周期短、希望贷款时间和空间不受限制的企业。

加拿大籍华人李红玲目前在洛阳经营着一家加拿大冰酒体验店。她准备引进加拿大的蜂蜜、蜂胶、面粉、食品等更多健康产品,需要融资一二百万。

建行洛阳分行一位经理建议李红玲考虑“信用贷”。这种贷款产品是该行在综合评价企业及企业信用的基础上,对资信好的小型、微型企业发放的用于短期生产经营周转的人民币信用小额贷款业务。

纯信用融资突破以往传统的方式,不必通过资产负债率等进行比较,而是通过评分制的方式,对法人企业历史、上下游评

价等全方位评估经营状况,给予信贷额度。

于惠娟曾是一名下岗工人,经过辛苦打拼,把“小于美容”打造成了我市美容行业的知名品牌,眼下,新区形象店正在装修,她想从金融机构获得贷款支持。

洛阳银行向她重点介绍了“富民宝”产品。该产品中速易贷、融易贷期限分别为3个月(含)以内、3个月到12个月(含)的流动资金贷款,担保灵活,适用广泛。

与会的建行信贷经理向她推荐了“龙卡安居分期付款”,即信用卡分期付款。

还记得上期介绍的“诚信哥”高觅博吗?他想通过见面会向金融机构贷款5万元成立洛阳高山稻草人畜牧养殖合作社,进展如何?我们将密切关注。

天财小额贷款
随借随还 按天计息
电话: 65250999

洛阳银行小企业部
诚聘客户经理
详情请登录洛阳银行官方网站人才招聘网
www.bankofluoyang.com.cn

“助力中小企业 我们在行动”全程支持单位——

