



助力中小企业 我们在行动



天财小贷 助力添彩



银行通过调查走访,针对客户需求推出优惠便民活动——

农贸商户年底前贷款享利率优惠



□记者 蒋颖颖 文/图

临近年底,许多企业进入了备货期。这让不少企业因资金问题犯愁。洛阳银行根据对商户摸排调查情况,于本月初开展了针对农贸商户的“农贸月”贷款优惠活动,受到了不少农贸商户的欢迎。如果您是急需用钱的农贸商户,年底前在洛阳银行贷款均可享受到贷款利率最低八折的优惠。



洛阳银行工作人员在黄先生商行清点库存。

4个月内 融资待遇连升两级



□记者 李永高 通讯员 徐锐锋

不少中小企业抱怨通过银行渠道融资难,而银行方面也很委屈:信息不对称、放款有风险。银企双方如何从不了解、难信任到信息互通、银企共赢呢?也许下面这个实例可以给大家一些启发。

4个月完成融资“两级跳”

在上周的“助力中小企业 我们在行动”活动走访中,记者在位于西工区的河南某实业发展有限公司了解到一个有趣的融资实例。

这是一家成立于1999年注册资金1200万元的综合性民营商贸企业,主要业务是煤炭批发和零售,兼营养殖、写字楼租赁等业务。其中,该企业煤炭年销售量在30万吨左右,是我市较大的煤炭经销商之一,省内外均有上下游合作企业。

今年6月初,该企业与山西某矿业公司签订一单50万吨煤炭供销合同。“这一笔大单是我们往年销售量的167%!”欣喜之余,该企业负责人发现自有资金不能满

足经营运转需要,资金缺口达2000多万元。

建设银行洛阳分行小企业经营部信贷人员经过对企业经营状况实地查看,提出了以该企业自有房产抵押、主要股东提供个人连带责任保证的方案,为企业发放贷款1000万元,期限3个月。从业务受理、批复,到签订合同、办理抵押手续、放款,仅用了一周多时间,为企业解决了燃眉之急。

8月,建行再次为该企业发放了期限3个月的1000万元贷款。

11月,该企业根据融资需要以自有商用房产进行抵押,通过了建行的信用等级评定后,又获得了期限为1年的1600万元授信额度。

融资方式随着信任升级

建行洛阳分行小企业经营部经理吴亚刚说,该企业先期获得的两次总额2000万元的贷款,是通过建行的“速贷通”产品获得的。借助“速贷通”,企业与建行建立了良好的合作关系,前者按照合同约定按时归还了贷款本息,后者便加大了对企业的支持力度,为其办理了“成长之路”信贷产品,企业获得授信额度1600万元,期限1年。

“信任是逐级建立的。”吴亚刚介绍,“速贷通”是对财务信息不充分的借款人,在分析、预测企业第一还款来源可靠的基础上,主要依

据提供足额有效的抵(质)担保而办理的信贷业务。该业务贷款期限以1年期以内的短期流动资金贷款为主,单户最高贷款金额为2000万元。

相对“速贷通”来说,“成长之路”是专为成长型小企业提供全程持续支持的信贷产品。该业务需要按照建行专门的小企业客户评价办法对客户进行评级、授信,后即可获得建设银行持续、快速的信贷支持。该业务以1年以内的短期信贷业务为主,单户最高授信额度为3000万元。

农产品需求旺 商户备货忙

虽然天气逐渐变冷,但是在位于九都路的农产品交易市场——洛阳中原农贸城里,依然车来车往,熙熙攘攘。各种叫卖声、讨价还价声、发动机的轰鸣声交织在一起。商户们都在为即将到来的春节忙碌着。同时,在人群中穿梭的还有一些穿着统一工作服的人,他们的和商户们攀谈,有的在本子上记录着什么。这些都是洛阳银行小企业信贷部的信

贷员,他们在逐一进行市场调查,了解商户资金需求。

在中原农贸城3区经营调味品的黄景明这几天也非常忙碌,他2009年接手这家店铺后开办了洛阳市溢香调味品商行。多年来,商行经过不断发展,从最先经营单一调味品到现在经营海天、家乐、李锦记等多种品牌的100多种商品,销售范围也逐渐扩大到除商超外的洛阳各大农贸网点。

摊子大了,需要用钱的地方也多了。虽然现在拥有一二十万的流动资金,但他坦言基本不敢动。“因为快年底了,可能有些品牌厂家会开展促销活动,这样的话我必须有足够的钱去参与厂家的活动,否则我们的市场可能会被其他商行抢占。”黄景明分析。

但是春节将至,按照惯例,11月正是向各个厂家订货的时间,缺资金的他一筹莫展。

一年节省3万多 省钱才是硬道理

正在犯愁时,洛阳银行小企业信贷部新程中心的客户经理白经理找到了他,告诉他一个好消息:可以参与洛阳银行正在开展的“农贸月”活动,按照黄老板的条件,可以申请为期一年150万元的贷款,同时,此时参加贷款还能享受到最低八折的利率优惠。

听到这一振奋的消息,黄景明立即按照要求,带领银行工作

人员对自己的商行进行调查和审查。

“不仅能解决流动资金紧张的问题,还能省下一部分钱。”黄景明为此非常高兴,他估算了一下,按照贷款150万元一年期来算,相比以往,在“农贸月”活动期间贷款,可以少还银行3万多元。

据白经理介绍,该活动11月初开始,12月31日停止,只要是年满18周岁从事农贸经营,有固

定的经营场所,经营历史3个月以上的商户,活动期间申请贷款就能享受到最低八折优惠。

“春节期间各种农产品的市场需求旺盛,农贸商户普遍需要资金来备货。所以这个活动也得到了很多农贸商户的欢迎。活动开展第一个周末,仅我们新程中心,就办理了近30家商户,目前还有40多家商户正在办理中。”白经理说。

商户:希望优惠活动常有

采访中,不少商户表示,对洛阳银行的做法非常赞同。

“以前觉得贷款很麻烦,这次在洛阳银行贷款后真觉得‘贷款其实很简单’。我的贷款不到3天就下来了,缺什么材料都是信贷员到我店里上门服务的。”一位经营蔬菜的商户说。

商户们感受到贷款其实很简单,是因为银行把大量的工作和程序承担了下来。很多商户的表格制作不规范,有的甚至没有表格,这些都靠银行工作人员来制作。“白天调查、点货,晚上给客户制作资产负债表、现金流量表、损益表、点货清单等,通过数据分析

和计算来进行对客户的交叉检验。”白经理说。

对于此次活动,不少商户认为银行给了场“及时雨”,希望以后这样的活动能常有。工作人员说,应客户要求,明年可能还会针对不同行业举办相应的活动。

天财小额贷款
随借随还 按天计息
 电话: 65250999

洛阳银行小企业部
诚聘英才
 详情请登录洛阳银行官方网站人才招聘专栏
www.bankofluoyang.com.cn

“助力中小企业 我们在行动”全程支持单位——

