



担心父亲受冻,她上网“支”起苹果摊

“孝心苹果”你动心了吗



一家人的生活费是用一个个苹果换来的

他像珍视自己的孩子一般呵护着这些苹果,摘苹果时从不直接拽,总是一手拿剪刀,一手托着果子,摘下后,小心翼翼地放到挂在脖子上的编织袋里。

对于刘翠平一家来说,苹果和苹果树有着不寻常的意义。

“这些苹果树是我上小学时栽下的,我们是一起长大的。”刘翠平说,山区果农没有其他经济来源,一家人衣食住行、孩子上学、老人看病的钱,全是用一个个苹果换来的。

刘家的苹果树种在村外的半山坡上,每年冬天,刘石记夫妇要在一行行苹果树之间挖出一道1米多深、约80厘米宽的沟,往沟里填埋农家肥和化肥。刘翠平记得,挖沟时正是寒冬腊月,铁锹刨到冻土上,只能铲起浅浅的一层,父亲不让年幼的她干力气活,她便跟在拉肥料的架子车后,帮父母把车往山坡上推。

果子成熟时,为防止有人偷摘果子,父亲在地头用树枝和塑料布搭起帐篷,日夜住在地上。刘翠平和弟弟长到20多岁,父亲仍坚持不让他们代他“值班”,因为他担心孩子们夜里会害怕。

1998年,刘翠平考上了原洛阳市第一师范学校的5年制大专班,要一次性交1.5万元的学费,这对于收入微薄的果农家庭,无疑是个巨额数字。

“当时一斤苹果不过几毛钱,我心想,这得多少斤苹果才能卖到一万五千块呀!”刘翠平想起就觉得心酸。

她还记得,当时父亲在院里抽了一阵烟后,就起身出门了。那两天,他东家挪、西家凑,好不容易才借够了学费。送她来洛阳那天,父亲将1.5万元现金用报纸包好,外面缠上一件旧汗衫,又用塑料袋裹严实了,一路上紧紧抓在手里。

深知家里为自己的学费背了债,刘翠平心里很有压力。父亲也看出了她的心思,在学校帮她安顿好,离开时叮嘱她:“在学校别多想,好好学习都中了!”

自此,刘家的苹果树又多了偿还债务的责任,刘石记也像珍视自己的孩子一般呵护着这些苹果。摘苹果时,他从不直接拽,总是一手拿剪刀,一手托着果子,摘下后,小心翼翼地放到挂在脖子上的编织袋里。“那动作就像把孩子揣在自己怀里,为的就是不磕着果子,能卖个好价钱。”刘翠平说。



网友夸赞“孝心苹果”更加甜

“我们常常说孝顺父母,却很少设身处地地替父母解决实际问题,楼主的做法是实实在在地心疼父亲,想办法帮父亲解决问题,我订三袋,必须顶起。”

消息发出后,在洛阳网和新浪微博上引起了网友的热捧,大家在报名预订苹果的同时,也盛赞了刘翠平的孝心。

“我们常常说孝顺父母,却很少设身处地地替父母解决实际问题,楼主的做法是实实在在地心疼父亲,想办法帮父亲解决问题,我订三袋,必须顶起。”网友“糊涂人”说。

“上戈的苹果脆、甜,是洛宁最好的。相信楼主的苹果能让我们在品尝甜味的同时,也尝到一些孝心的味道。”网友“上善若水zy”说。

“‘孝心苹果’更加甜!到货通知我,一定支持!”网友“洛浦飞鸟”说。

……
据了解,到昨日下午,已有十余名网友通过论坛和QQ预订了近30袋(箱)苹果。对此,刘翠平觉得很意外:“我是抱着试试看的心里发的消息,没想到有这么多热心网友订苹果,真的很感谢大家的支持。”

如果您也想预订“孝心苹果”,请拨打刘翠平的电话18939008158,或通过其QQ号429878729(注明:苹果)联系。



(网址 <http://bbs.lyd.com.cn/thread-6000521-1-1.html>)



□记者 王妍

每年秋冬季节,许多洛宁果农都要来市区卖苹果,相信不少读者都曾见过他们在寒风中呵气暖手的情景。这儿有一个孝顺女儿,为了不让父亲受累受冻,在网上替父亲“支”起了苹果摊。网友夸赞“孝心苹果”更加甜。



1 担心父亲受冻,80后女儿网上替父卖苹果

她老家在洛宁上戈,家里种的苹果还有一部分,父亲想拉到市区来卖。如果喜欢吃苹果的网友帮忙“消化点”,就免得父亲沿街售卖而受累受冻了。

近日,洛阳网洛阳社区论坛中一则名为“自家的上戈苹果,便宜团购进行中,爱吃苹果的朋友看看(过)来啦”的网帖,引起了网友们的注意。

在这则网帖中,发帖人称,其老家在洛宁上戈,家里种的苹果还有一部分,父亲想拉到市区来卖。如果喜欢吃苹果的网友帮忙“消化点”,就免得父亲沿街售卖而受累受冻了。

发帖人还详细列出了苹果的种类、价格和购买方式。

根据苹果个头的大小,一直在太阳下晒着长大的普通苹果分为每斤2元和每斤2.5元两种,套袋的水晶苹果分为每斤2.5元和每斤3元两种。

有意购买的网友可在洛阳网上跟帖报名并留下联系电话,或通过网帖中公布的手机号和QQ号预订。

统计订单后,苹果将于近日运到洛阳,在涧西和西工的两个地点分货,届时会通过短信或电话通知大家取苹果。

至于支付方式,发帖人称,网友可通过公布的支付宝账号网上支付,也可在取苹果时用现金支付。

“超市里的(苹果)什么价格,相信大家都知道,好的水晶苹果(每斤)都得5元~6元。自家种的,只求在坏掉之前将其卖掉。”网帖最后,发帖人这样写着。

据了解,发帖人名叫刘翠平,家在洛宁县上戈镇东岭村西洼组,1983年出生的她毕业于原洛阳市第一师范学校,目前和丈夫在市区创业。



2 先丰收后滞销,六旬父亲欲进城卖苹果

童年里,她最熟悉的场景就是父亲天不亮就去摘苹果,摘完去县城或附近的集市上卖,她和母亲常常等到天黑也不见父亲回来的身影。

昨日上午,记者根据网帖中的电话联系到刘翠平。聊起在网上卖苹果的想法,刘翠平说,这源于几天前父亲的一个电话。

据介绍,刘翠平的父亲刘石记是洛宁县上戈镇的果农,在老家种了6亩苹果树。今年是苹果丰收的“大年”,刘石记的6亩苹果树收获了近3万斤苹果。大丰收,原本对于以此为生的果农来说是件大好事,可丰收的喜悦没持续几天,刘石记便发起愁来。

原来,在交通不便的山区,苹果销路相对单一,多数果农只能靠进村收购的收购商来销售苹果。收获季节刚到时,直径80毫米的水晶富士每斤能卖到3元,随着苹果大量上市和收购商进货量的饱和,同样的苹果收购价格下降了一半。而且,由

于“粥多僧少”,收购商的收购条件也愈加苛刻,果实若是卖相略有瑕疵或直径差几毫米,便被归为“次果”,收购价每斤只有6毛钱。

“即便如此,果农们还是争相把苹果往收购商那里送,因为一旦收购商撤走,等待这些苹果的的命运就只能是滞销、烂掉。”刘翠平说。

由于家里劳力少,待刘翠平家的苹果摘下后,收购商已开始大范围收紧进货量,眼看还有五六千斤的苹果堆在家里,刘石记产生了进城卖苹果的想法。

接到父亲计划进城卖苹果的电话,刘翠平不禁满心担忧。童年里,她最熟悉的场景就是父亲天不亮就去摘苹果,摘完去县城或附近的集市上卖,她和母亲常常等

到天黑也不见父亲回来的身影。

“山里的路很多都挨着山沟,到晚上抹黑啥也看不见,那时候我和我妈在家等得既着急又担心。”刘翠平说,在市区的大街小巷,她也见过不少洛宁老乡沿街卖苹果,风餐露宿真的很不容易。

如今,父亲已是近六旬的年纪,心脏也不太好,去年进城卖苹果时已经得过一次重感冒,还发了高烧,如果今年再来,她担心父亲身体吃不消。

想来想去,刘翠平想到了在网上发帖卖苹果的方法,这样既帮家人卖了苹果,又省去了批发、零售、运输等中间环节,肯定比市面上的价格低,应该会受欢迎。于是,16日、17日,她先后通过洛阳网洛阳社区论坛、QQ群、新浪微博等发布了消息。