

沪指年线附近震荡整理

两市冲高回落,沪指报2205.90点,跌0.60%

□本报综合

昨日两市呈现冲高回落态势。早盘物流板块和航天航空板块活跃,但助推指数上攻的银行、券商、地产以及水泥等昨日皆弱势,导致指数在没有权重股的护盘情况下,下探震荡。午后虽有钢铁、酿酒等板块拉起沪指一度翻红,但尾盘银行股领跌两市小幅跳水。

截至收盘,沪指报2205.90点,跌0.60%,成交1004亿元;深成指报8939.85点,跌0.01%,成交987.9亿元。

市场分析人士认为,市场再次上演的冲高回落、宽幅震荡格局仍

属于资金调仓换股所为。热点频繁切换的背景下,必然伴随资金的快速调仓换股,尤其是在近期重要的风格转换窗口,这种震荡的幅度和频率或将加大,因此要注意避免盲目追涨,轮动补涨过程中,仍坚持“潜伏”。

在当前的风格转换期,二线股中有色等资源品种在本轮的反弹行情中迟迟未能有较好表现,导致市场呈现明显的两头——“杠铃型”特征,其实还是与当前的资金性质和行情特点有关。在行情特点方面,热点主要围绕有关政策消息展开。

总体上看,股指在年线附近仍将维持震荡整理的态势,结构分化

格局下对大幅炒作的品种要注意资金获利回吐的风险,暂时以回避为宜。个股轮动补涨机会仍有,但力度较前期将降低,主要关注同时具备补涨以及有政策面配合的板块及个股。如铁路、传媒、环保等产业,另外,在B股转板预期的刺激下,相关个股或将有炒作机会,可适当关注。

宝玺黄金销售有限公司协办

宝玺黄金

BAOXI GOLD

客服电话: 60680008 4000877369
即时行情: www.baoxi9999.com

首只中证500ETF 花落南方

南方中证500ETF正式获批

□据和讯网

26日,南方中证500ETF正式获批,这也是国内市场上首只以中证500指数为跟踪标的的ETF。

据了解,南方中证500ETF跟踪的中证500指数,综合反映了沪深证券市场内小市值公司的整体状况,与沪深300指数形成鲜明的互补性,其总市值和流通市值分别约占全市场的11%和13%,在中小盘股特征的基础上

兼顾了流动性和稳定性。

据悉,中证500指数成分股几乎覆盖了所有的行业,权重较为分散,即便是权重最高的房地产业,也仅为9.78%。均衡的行业分布,再加上较多的成分股只数,使得中证500指数整体呈现出良好的风险分散性。

此外,公用事业、食品饮料等防御性行业在指数中占比相对较高,使得该指数能够较好地抵御市场的整体下跌。

中原大地网购潮起 名牌折扣网风靡河南

□记者 宋锋辉

中原大地网购潮起,成为即将到来的节庆消费潮的最大亮点。根据淘宝发布《中国城市网购发展环境报告》,对2300个城市进行综合考量。

报告显示,郑州排名第二十一、洛阳第六十三,河南整体网购消费增长快速。

“年轻人谁不网购?现在像我妈那个年纪的也赶上这潮流了!”洛阳市民宋小姐告诉记者,“我大

学时代就上淘宝网购物了,工作后没时间精力耗在比价比质量,就开始上名牌折扣网唯品会。”

据了解,如今河南居民网购电商的主要代表是淘宝网、京东商城和唯品会。京东商城是大家电网购大本营,唯品会是购买大折扣名牌服饰、家纺和化妆品的乐土,淘宝网则主要是收入较低、空闲时间较多的消费者网购基地。

记者了解到,河南居民在网购品质上不断升级,名牌正品网购意识日渐提高。据中国领先的名牌

折扣电商唯品会(该公司在纽交所上市,简称VIPS)透露的河南名牌网购消费数据,近年来郑州、洛阳、安阳三地名牌网购规模不断扩大,每年购买用户以200%的速度增长,且重复购买率在90%以上。

据记者了解到,唯品会每天上线的品牌数控制在30个以内,每个品牌的上线周期为5到15天,到期即被撤下。限时限量供应的商品,每天全国各个地方同步抢购,眼尖手快才能购买到更多喜爱的大折扣名牌正品。

昨日金价

简评

昨日国际金价小幅走低。有消息称,奥巴马缩短假期赶赴华盛顿,以继续“财政悬崖”谈判。金价隔夜冲高回落,围绕每盎司1660美元展开震荡。全球最大的黄金上市交易基金(ETF)——SPDR Gold Trust截至12月24日的黄金持仓量为1350.82吨。

宝玺黄金

投资金条售价 343.10元/克

工艺金条售价 353.10元/克

黄金回购价 按照AU9999实时金价

国际黄金16点报 1657.70美元/盎司

连横合纵 打造全新综合服务平台



建行洛阳私人银行是我市首家私人银行,目前已走过了近5年的发展历程。5年来,私人银行致力于洛阳高端客户提供专业化、个性化、高质量、全方位一站式理财服务,逐步得到洛阳高端人士的青睐。如今已经成为集营销、服务、销售、交易为一体的综合服务平台,是集贷款、公司业务、第三方合作机构为一体的综合金融平台。

扬帆 花开洛城一枝独秀

2007年12月26日建设银行洛阳财富管理中心(建行洛阳私人银行前身)正式成立。这个不足十人的队伍中,囊括了建行的各路精英。从成立之初,建行就高起点定位,把个人条线业务能力最强、专业技术序列级别最高的客户经理选聘到财富中心。几位理财经理在投资顾问的带领下,分别牵

头基金、黄金、外汇、保险、房地产等五大投资市场专业研究方向,注重专业理财能力全面提升并侧重专业研究分析的深度和广度,以期为客户提供专业化、个性化、高质量、深层次的综合理财服务。

财富中心成立后,独辟蹊径,充分发挥“专业规划、尊享交易、增值服务”等建行财富品牌优势,不断推动全行高端客户资产配置、提高专业服务的深度与广度,大幅提升了建行在当地个人高端市场的竞争优势。

蜕变 让客户享一站式服务

财富中心虽然取得了小小成就,但他们没有满足。他们要让它成为专门服务高端客户的一站式金融服务平台,进而发展成为高端客户充分信任和依赖的私人银行。

建行私人银行锐意改革,开始了“从后台到前台、从被动到主动、从维护到拓展、从规划到销售、从服务到经营、从一专到多能”的转变。

私人银行联合支行网点、贷款(个贷、房贷)信用卡中心、各公司业务经营部、第三方合作机构四个方面力量共同搭建开放式、综合性服务平台,提供全功能金融服务。

他们拥有了独立的机构号,并陆续上线DCC和PBCS系统,开通了证券投资产品、人民币理财产品、高端客户专属产品、保险产品以及大额现金和实物黄金的销售交易功能,实现了业务交易的全平台化;在坚持为客户提供理财规划、财务诊断等专业服务的基础上,邀请客户参加形式多样的主题活动,为客户开通信贷绿色通道、中小企业集合理财产品专属渠道;拓宽维护高端客户的服务模式,满足客户不同的服务需求。

转型 高端客户信赖的财富管家

经过不断努力,转型后的私人银行,顶端客户和顶端客户资产实现快速增长,财富中心交易平台和服务功能得到完善,理财规划效果更加明显,客户认同度增加。客户数量及资产新增、签约发卡、理财规划、平台交易服务、产品销售等各项指标都有了长足增长。

私人银行也不断获得各种荣誉:建行被评为2008年度“全国十佳财富中心”、“全国优秀财富中心”、“2010年度中国建设银行最佳财富管理机构”;在香港银行业协会、中国银行业协会、金融时报联合举办的“全国杰出财富管理师”的大赛中,连续三年参赛,相继取得一等奖一次、二等奖两次、优秀奖

两次。在建行河南省分行2009年、2010年举办的第一届、第二届理财规划大赛中,洛阳财富中心连续两年获得了一等奖,中心六位理财经理全部被省分行授予“金牌理财规划师”荣誉称号。2012年,私人银行团队获河南省青年文明号荣誉,同时在2012年举办的第一届中国金融理财师大赛中,财富顾问王昭华、理财经理惠莉莉获得“中国百佳金融理财师”称号,理财经理张丛芬、李红军获得“中国优秀理财师”称号。

以心相交,成其久远。私人银行凭借着高档整洁的场所,专业专注的服务,理财精英团队的睿智,整合建行所有高端业务资源,打造综合性多样化的金融服务平台,不断吸引着高端富裕客户纷至沓来,真正为我市高端客户个人、家庭、企业提供综合化的财富管家服务。(蒋颖颖)

建行私人银行卡,尊贵人生诚相伴

建行私人银行,为您提供专业的私人银行服务

建行私人银行卡

建行私人银行