

凝聚商业智慧
成就财富未来

创富



金财担保 银企金桥
中国洛阳首届创富巡礼

OP

500万债务逼她成为创业明星

核心提示

□据 央视《致富经》

丈夫欠下500万赌债，她绝望得想跳河。无奈，她辞去高薪职位去创业，被别人称为“三无人员”。她每天只睡4个小时，还到大排档推销啤酒……不过，短短4年时间，她就成为当地的创业明星，一年就实现销售收入1.5亿元。今天，我们看浙江嘉兴传奇女子钱丽(图右二)怎样舞出精彩人生。



鼎顺基金 投融资资讯

创富邦

下列项目
适合二次创业

□本报综合

二次创业好的项目是生意提高的基础。下面我们收集了一些比较热门的二次创业项目，希望对大家的二次创业有所帮助。

纪念币店

随着金银纪念币市场稳步发展，有越来越多的老百姓有意参与金银纪念币集藏和投资这一领域，参与金银纪念币集藏、投资，必须懂得集藏知识，集藏金银币千万不能求全，量力而行是根本。如同股市、汇市一样，金银币市场也有波动，对于金银币市场的风险，无论是收藏爱好者还是投资人，在决定参与这个市场时，必须预先有心理上和物质上的准备。

干花店

干花是利用鲜花干燥后加工处理制成，能够很好地保持原有色彩和形态，它本身透着木质的清香。素雅高贵，特别适合家居装饰用。居室，有了一束干花，豪华的会去掉几分世俗，平淡的会增添一些风情。经营像缎带花、绢花、人造花、干花等材料制成的插花格外受欢迎，市场前景十分广阔。

无水洗车店

适合在县城开的店，无水洗车一种先进环保的洗车方法，目前我国处于初始阶段，在我国汽车数量巨增的今天，无水洗车将有着无限发展的空间。既不用输水软管，也不拿高压水枪，先是持一个小型气压瓶往车身喷“水雾”，而后用干布一抹，不到10分钟就能把一辆轿车擦洗得崭新亮。

迷你小家电店

小家电以替代日常生活中手工操作的一些细节为主，是人们物质生活大幅提升的产物，是一种现代生活品味的象征。目前我国小家电产品利润保持在30%~50%左右，这种“大市场、小投入、高回报”现象，让大家电行业望尘莫及，是适合在县城开的店。

北京鼎顺股权投资
基金管理有限公司
招聘
客户经理、基金经理
18238888888 0379-63273770

编者

您是正行走在寻求创富的道路上？还是正在实施创富计划？您的创富体会对别人也许是个启发，别人的创富经历对您也许是个借鉴。我们希望能给大家提供一个交流创富经验的平台，使您从中找到创业商机。

如果您或您身边其他人有致富好点子，或具有借鉴意义的创富经验，请联系我们，电话(0379)65233696、13837999844，或者发送邮件至lywbjrtx@126.com。

丈夫欠赌债，她成了“三无人员”

有人创业是发现了好的商机，或是为了实现创业理想，钱丽却是被逼创业的。

浙江省桐乡市乌镇的一条河是钱丽一生都无法忘怀的伤心地：她曾经来到这条河边，想要结束年仅26岁的生命，“特别想一下

子就一了百了，从此解脱”。

2007年年底，钱丽的丈夫背着她偷偷赌博，还欠下500万元的债，他们根本无力偿还，原本美满的家庭被巨额债务压得支离破碎。钱丽独自带着孩子从杭州市回到了乌镇老家。

欠债500万元让钱丽身边的人听得心惊肉跳：“不可想象，一个妇女还带着个小孩，欠了500万元的赌债，这样如何创业？”“当时，在我们眼里她就是‘三无人员’：一没经验，二没资金，手头还没有资源。”

为了家人，她5万元创业

乌镇是全国闻名的江南古镇，钱丽的父亲在外打工，母亲务农，在钱丽记忆中，一块豆腐干就是难得的美味。

钱丽发奋学习，想改变自己和家人的命运，2003年由浙江大学英语专业毕业，应聘到一家香港外贸公司杭州分部工作，一年半后就担任外贸部经理，年薪20万元。

2004年她披上了婚纱，之后有了可爱的孩子。就在钱丽沉浸在幸福中时，命运却和她开起了玩笑。

2008年春节，别人家里欢声笑语，钱丽

却以泪洗面，想想嗜赌成性的丈夫，想想500万元的债务，她万念俱灰，趁家人不注意悄悄出门去了河边。

就在钱丽想要跳河的时候，她的手机收到了一条短信。这条短信是钱丽的弟弟发来的。原来，发现她不见了，家人怕她寻短见，正在四处寻找。

想着弟弟还在上学，父母已经老了，孩子还那么小，自己是他们唯一的依靠……钱丽暗下决心，为了家人，她要好好活下去。一周后，钱丽辞去香港外贸公司的工作，自

己创业帮丈夫还债。

听说钱丽要创业，父母东拼西凑帮她借了5万元，但是仅有5万元钱，她能干什么呢？钱丽分析，她缺资金、没经验，但有自己的优势，那就是有外贸专业知识和英语能力。2008年4月，钱丽注册了外贸公司，招来2名员工。

后来，钱丽才发现自己太乐观了，外贸行业的竞争远比她想象的激烈，半年时间一笔订单也没做成，手头的5万元也快要花光了。

边做“啤酒妹”边等机会，第一笔订单赚了8000元

2008年6月的一天，钱丽从桐乡城区的小吃城经过，看见有姑娘在推销啤酒，她就打算白天经营外贸公司，晚上到小吃城卖啤酒。

给人说好话敬酒，还被别人称呼“啤酒妹”，钱丽心里不是滋味，但为了创业、为了家人她咬牙也要推出笑脸。卖一晚上啤酒能赚到100多元，要到凌晨2点左右才收工，钱丽再骑自行车回家，从桐乡城区到乌镇老家有20多公里，她要骑上整整一个小时。

回到家，钱丽还要回复国外客户的电子邮件，每天只能睡4个小时，第二天她照样精

神抖擞地到公司上班。

钱丽卖啤酒苦苦支撑外贸公司，她等待着属于自己的机会降临。

2008年9月，钱丽到上海参加展会，遇到了一个高中同学，并结识了一个美籍华人朋友。

这个美籍华人杰森，对钱丽的蚕丝被样品产生了兴趣，让钱丽采购卖给他。厂家给钱丽的出厂价是每条蚕丝被900元，钱丽再以每条1100元卖给美国客户，一条被子就能赚到200元。

钱丽说：“第一笔生意我记得很清楚，一条被子赚200元，40条被子共赚了8000元。努力了这么久，通过这个生意赚到钱，我对做这个贸易更有信心了。”

和美籍华人杰森建立长期合作后，因为彼此信任，杰森都是先打款，钱丽则从蚕丝被厂先拿货，15天后再付款，这让钱丽有了15天的资金周转期。钱丽利用15天的资金周转期和别的客户做生意，扩大出口规模。

2009年，钱丽的采购范围还扩大到了农产品，一年销售额达到600多万元。

成为十佳创业明星，一年总销售收入1.5亿元

2009年1月的一天晚上，钱丽到朋友的公司就餐，返回时走到半路，汽车撞上了绿化带。

经过3个多小时手术，钱丽保住了性命。令她伤心的是，一直与她分居的丈夫听说她出车祸后只来过一次，手术后再没有出现。2009年8月，钱丽和丈夫离了婚，独自抚养孩子，离婚后她替丈夫还债45万元。

钱丽告诉自己，擦干眼泪要笑着活下

去，还要活得开心，活得漂亮。

2010年年初，钱丽通过外贸生意积攒了500万元，此时她决定再贷款500万元，把1000万元全部拿来投资办厂。

原来2009年底，有个客户向钱丽采购一种产品——柠檬酸硼。

柠檬酸硼，在国内很少有厂家生产，钱丽从美国新泽西州进口过来转手销售，一公斤就能赚到2000元。从这件事受到启发，她发现了微量元素产品的商机。

因为看好微量元素产品的市场，钱丽不再满足于经销，还来到浙江省海盐县投资办厂，产品主要销往东南亚市场。2011年，钱丽的微量元素产品生产加上外贸生意，一年总销售收入达到1.5亿元，她也被评为海盐县十佳创业明星。

如今，钱丽的事业在海盐扎了根，她把父母和孩子都接到了海盐居住。她说，现在她最大的愿望，就是能再次找到属于自己的缘分。