

购车分期付款 “分”走压力 “购”来舒适



核心提示

□记者 曾宇凌 文/图

随着人们生活水平的提高,汽车逐渐走进寻常百姓家,让人们的生活更加舒适与便利,特别是80后,已经成为购车的主力。但购车费用并不是一笔小数目,银行提供的信用卡分期付款购车业务,以手续便捷、门槛较低等优势,受到市民的青睐。



建行工作人员在向市民介绍信用卡分期付款购车详情

1 分期付款,助他提前圆了有车梦

今年32岁的李先生是涧西区某企业职工,一直期待早日开上属于自己的爱车,但由于事业正处于上升期,资金相对紧张,他不得不将买车时间一拖再拖。

去年8月,李先生通过朋友得知中国建设银行洛阳分行推出了龙卡信用卡分期付款

购车业务,“听说只要一张信用卡,就能轻松实现有车梦”。李先生到家附近的建行咨询后得知,用信用卡分期付款购车的手续非常简便。更让他欣喜不已的是,自己中意的某品牌车型还推出了“免利息、免手续费”的优惠活动。

李先生和妻子选定好车

型后,立即到4S店商谈车价。第二天,他就向4S店缴纳了30%的首付款,并办理了分期付款购车的相关手续。让李先生没想到的是,几天后,他就顺利把爱车开回了家。

“没想到一张小小的信用卡,真的让我提前圆了有车梦。”李先生说。

2 用明天的钱,圆今天的梦

现在,用信用卡分期付款购车已成为不少市民买车时的首选。多家银行都推出了“免抵押、免利息、低手续费”购车分期付款业务。

市民刘先生说,与一次性付款相比,用信用卡分期付款可省下一大笔资金,既圆了有车梦,又可把省下来的钱通过理财的方式让其增值,这部分钱正好能够抵消分期付款的手续费,“这就叫用明天的钱,圆今天的梦”。

建行工作人员算了这样一笔账:假设买一辆10万元的轿车,首付3万元,申请信用卡分期付款的贷款金额为7万元,一年期的话,手续费平均在3%左右(部分品牌车型零手续费),折合2100元。省下来的7万元资金可通过多种方式进行理财,如存一年定期,年利息收入是2275元。银行还有其他更有价值的理财产品可供选择。用信用卡分期付款的优势显而易见。

3 手续费不同,比较后再选择

目前建行、招行等都开通了信用卡分期付款购车业务,申请人需提供本人身份证、信用卡、收入证明等材料,支付30%的首付款后,可选择分1年、2年或3年的时间还清贷款。一般来说,贷款时间越长,需支付的手续费就越高。

选择购车分期付款时,市民要注意对比手续费,最好多跑几家银行,货比三家。为吸

引消费者的眼球,一些银行会与汽车经销商联合推出各种针对手续费的促销活动,如目前建行就针对广汽本田、一汽马自达、东风悦达、长安铃木、北京现代等品牌的指定车型推出零手续费的优惠活动。

业内人士提醒,购车时,市民可在与经销商谈妥价格后,再向其提出分期付款申请,以在价格上取得主动权。

中国建设银行
China Construction Bank

家的梦想 轻松实现

龙卡分期付

家装资金不用愁 有龙卡家装分期付

0利息 0手续费

部分车型 零利息低手续费

驾驭乐趣提前感受 生活异彩“分”呈

10万元购车分期可为您节省5600元贷款利息

产品优势

- 专享额度
- 优惠费率
- 灵活使用
- 手续简便

详情请咨询建设银行营业网点或登录建设银行网站www.ccb.com

请您至建设银行各营业网点客户经理处咨询申请 分期付款服务热线: 400-820-0008