



助力中小企业 我们在行动



天财小贷 助力添彩



2012年,我们见证中小企业成长

2012年,本刊“助力中小企业 我们在行动”栏目刊登了很多中小企业的融资故事,见证他们在金融机构的帮助下,逐渐成长的过程。现在,我们对部分精彩内容进行整理和盘点。

《量身定做 解小微企业之困》

毛新萍是洛阳毛大夫(美莱)纯韩整形医院董事长,2012年4月,因公司扩大经营需要融资450万元,却由于种种原因一直贷不来款。

参加完本报举办的银企见面会后不久,招商银行洛阳分行的工作人员和她取得了联系,对她们公司的经营现状、财务数据等进行考察后,为她量身定做了一套产品——“周转易”。

(2012年8月13日 C04版 记者 蒋颖颖)

《突破以押定贷 分批贷款解困局》

2012年年初,九都路名车苑一家4S店店主打算再引进两家汽车品牌的销售代理权,需要近300万元的资金。招商银行工作人员向店主提出建议:可采取分批贷款的形式,进行“POS流量贷”,缓解资金周转压力。最终,招商银行按照刷卡流量和家庭财产实力综合评估为店主提供了150万元的无抵押贷款。

(2012年9月3日 C04版 记者 蒋颖颖)

《贸易融资组合拳让银企双赢》

洛阳一家注册资金仅有1000万元的小企业,在银行的帮助下拿下了1.2亿元的订单。在这个融资案例中,银行的作用是毋庸置疑的。首先是产品创新,银行充分利用银行贸易融资产品的组合销售管理,对现有的单一信贷产品进行组合,更好地满足客户的个性化需求。其次是金融机构密切关注企业经营动态,才能赢得客户。

(2012年10月15日 C04版 记者 李永高)

《没抵押物?有“好盟友”也能拿贷款》

高新区几家贷款有难度的中小企业联合起来,结成“找钱同盟”,在缴存一定贷款联保保证金后,拿到了“放大数倍”的贷款,这就是我们要说的“抱团融资”。与传统贷款方式相比,中小企业抱团融资减少了第三方担保的介入,可以大幅降低融资成本。抱团企业只需按比例缴存联保保证金,就可以得到银行的贷款授信。

(2012年10月29日 C04版 记者 李永高)

《对号入座 总有一种办法适合您》

在2012年10月31日本报举办的“助力中小企业 我们在行动”第三场银企见面会上,面对中小企业不同的融资需求,融资机构发展并创新融资手段和信贷产品。于惠娟曾是一名下岗工人,把“小于美容”打造成了我市美容行业的知名品牌,新区形象店正在装修,她想从金融机构获得贷款支持。洛阳银行向她重点介绍了“富民宝”产品。

(2012年11月12日 C04版 记者 李永高)

(记者 曾宇凌 整理)

2012年,那些令人感动的创富故事

2012年,本刊“创富”栏目刊登了很多创富故事,我们将其中令人印象深刻的内容进行了整理,和读者一起重温那些令人敬佩和感动的人和事。

《用扫把和抹布成就朝阳产业》

下岗后,张丽娟从身边小事中捕捉到商机,瞄准家政行业。2006年牡丹花开时节,她靠3万元政府贴息贷款踏上创业之路。2012年,她的公司年业务收入已逾100万元。张丽娟和她的姐妹们用扫把、抹布和真诚付出成就了自己的事业。

(2012年4月23日 C07版 记者 李永高)



《红彤彤的草莓 亮堂堂的创富路》

她叫吕妙霞,曾是一个北漂打工妹,靠水果生意积攒下数百万元。她说,一个人富不算富,让更多人致富,才真叫富。2009年,她在孟津县送庄镇朱寨村租了150亩地,注册了“京孟种植专业合作社”,引领周边村民一起种植草莓。2012年,她投资600多万元,建设了400亩集旅游、观光、采摘于一体的休闲农业观光园区,希望更多的乡亲能走上致富之路。

(2012年5月14日 C07版 记者 申利超)

《家居智能化 让我们的家更“聪明”》

从业十几年,张清甫一直在坚持,一方面是因为他诚信经营、勤劳能干,另一方面缘于他内心深处的梦想:他想让我们的家变得更“聪明”,让我们的生活变得更安全。

目前,大城市的家居智能化已相当普及,家里的门窗、窗帘、家用电器等,都可以通过一部智能手机实现远程智能化遥控。张清甫要在洛阳开智能化设备加工制造的先河,让智能化家居走进洛阳人的家庭。

(2012年8月13日 C07版 记者 宋锋辉)

《一炉五芯:洛阳企业实现世界首创》

洛阳金诺设备机械有限公司是一家生产硅晶体的民营企业,公司总经理刘朝轩带领员工勇于创新,坚守“不是精品不出炉”的承诺。在短短几年内,他们突破国际前沿技术,成功研制出单次拉制两根硅芯的晶体炉,经过数百次的失败后,又相继研制出“五芯炉”“七芯炉”……赢得了行业和市场的赞誉。

(2012年9月10日 C07版 记者 蒋颖颖)

《高科技让秸秆成香饽饽》

每到秋收时节,屡禁不止的秸秆焚烧是一个让人头疼的问题。

2012年,洛阳市光瑞农业科技有限公司用高科技手段,把秸秆变成清莹莹的乙醇、热烘烘的沼气、鲜嫩嫩的食用菌……秸秆无须焚烧,就能变废为宝,还能为农民兄弟带来经济效益。

(2012年9月17日 C07版 记者 李永高)

(记者 吴彬 整理)



金德信典当

德信为本 服务社会

创洛阳同业典范 争国内典当一流