



2009年,汝阳县农民李许召带头成立金涛红薯专业合作社,几年下来,好看、好吃、好卖的红薯让社员们赚了不少钱——

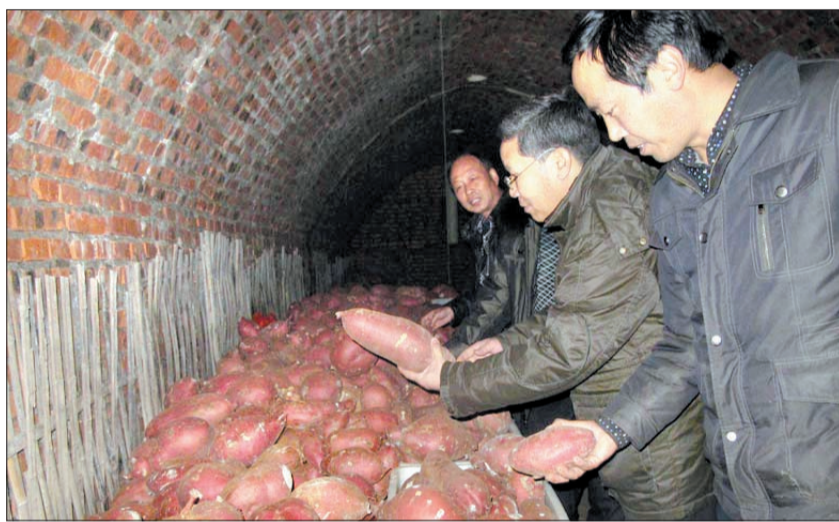
# 争种“三好红薯” 争当“红薯大王”



核心提示

□记者 王振华 文/图

42岁的李许召是汝阳县城关镇张河村农民,经过20多年摸索,他种植的红薯亩产近3000公斤。2009年,合作社成立后,周边农户不断加入。目前合作社以省、市、县、镇农技站和科研院所(所)为技术依托,已实现种、储、销一条龙服务。



李许召和农业专家在新型红薯窖中查看洛薯13号

## 放远眼光 科学种地

李许召1991年高中毕业后在外面闯荡了两年,回到老家后便扎根在这片黄土地上。汝阳是种植红薯的大县,当时他跟着乡亲们在贫瘠的丘陵山区大面积种植红薯。那时候种红薯基本上是靠天吃饭,年景不好时产量很低,碰到丰收时又卖不出去。乡亲们忙活一年,口袋里往往落不下多少钱。

在村里,李许召也算是个读过书

的文化人,为了提高红薯产量,他从书店买来红薯高产栽培技术方面的书籍,还同时请教有经验的老农。经过几年的摸索,他认为想摆脱靠天吃饭的种地模式,必须放开眼光,走出去向专家学习,只有科学种植、合理营销,红薯才能丰收,农民才能挣到钱。李许召每年都去外地考察,碰到新品种就引进回来尝试种植,这使得他种植的红

薯产量由原来的亩产1000公斤逐渐增长到2000公斤甚至更多。每当一个新品种试种成功后,他就把优质种苗和种植技术推广给乡亲们,当地红薯产量得到普遍提高。

近年来,他先后到省农科院、市农科院、南召县脱毒繁育基地学习技术,尝试着引进新品种,先后引进四大系列116个红薯新品种。

## 成立合作社 人多力量大

为进一步搞好红薯开发,2009年8月,李许召创办了汝阳县金涛红薯专业合作社,吸收附近的农户入社,大家联合起来共同挣钱。他请来专家在育苗、生产、储藏过程中对合作社社员进行技术培训,让更多的人掌

握先进的种植技术。他还在家乡相继建起了红薯新品种展示田和汝阳县红薯新品种示范基地。2011年6月,李许召出资建了4个新型的红薯窖,用来储藏红薯。

近日,记者来到李许召的红薯基地,

在一处红薯窖中满满地摆放着个儿大、皮儿红的红薯,李许召拿起一个说:“这是从咱市农科院引进的品种洛薯13号,不但卖相好,而且品质高。储藏后装成礼品箱,每箱7.5公斤的红薯能卖到40元,比加工成粉条的利润还高。”

## 一人富了不算富 共同致富才是富

2012年气候适宜,李许召种的50亩红薯喜获丰收,日照时间长,昼夜温差大,养分积累多,他种的红薯香甜可口,在红薯收获季节和冬季,都能吸引大量外地客商前来选购。

自己富了不算富,大家都赚钱了才能真富起来。从金秋收获以来,合作社红薯源源不断地销往平顶山、驻马店、漯河等地。“2012年合作社种了300多亩红薯,鲜红薯收购时5毛钱一

斤,大概卖了60万元;经过储藏后,现在能卖到1块钱一斤,估计还能卖出百十万元的价钱。”李许召一边说一边大概盘算了一下:“今年的产值大概能达到160万元。”

2008年李许召获河南省政府颁发的“农民致富能手”荣誉称号;同年,他研发出红薯茎尖及叶柄的保鲜技术,获得汝阳县科技进步三等奖;金涛红薯专业合作社还注册了

青龙沟牌系列红薯商标。李许召成了远近闻名的“红薯大王”。他说:“种地不光凭力气,更重要的是靠科技。”

汝阳县农业局副局长付明哲说,汝阳县目前红薯种植面积将近10万亩,农民种植1亩红薯的收入一般可达2000元,经过储藏之后收入超过3000元,人人都争当“红薯大王”。

## 汝南“周大棚”念活“番茄经”

□据 四川三农新闻网

虽然时值隆冬,寒风刺骨,但在河南省汝南县古塔街道万亩温棚示范区的蔬菜温棚里却是春意盎然:碧绿的番茄秧高高挂起,成串的果实青里透红,长势喜人;外地商贩的车辆你来我往,都在紧张装运蔬菜。

走进十里铺社区蔬菜专业户周成林的温棚,一股暖流顿时扑面而来。周成林说,他是全县最早搞温棚蔬菜的示范户之一。

为了改变冬天吃不到新鲜蔬菜的情况,1980年夏天他和县、乡领导一同到山东寿光参观考察,引进了高科技日光温棚。回来后,他带头建起了温棚,虽然当年很冷,通过学习人家的保温措施,他的温棚即使在寒冷的三九天,温度也能达到20℃左右,不耽误蔬菜正常生长。

周成林上过高中,当过民办教师,对科技种田却情有独钟。他说:“我搞温棚20年了,当初在温棚里试验种植过黄瓜、茄子、番茄、芹菜、香椿等蔬菜,但是最终选择了以反季节番茄为主的种植模式。”他说:“番茄产量高、病害少、持续采摘时间长,能从当年11月一直采摘到第二年的7月。”

“过去温棚番茄的产量不太高,一年下来,也就收入1万多元。”周成林介绍说,为了攻克产量问题,他从施肥、整枝打杈,潜心研究了2年,最终研究出了给番茄高位换头的技术。通过这项技术,他成功地让番茄产量提高一倍,生长期延长4个多月。为此,他还被县里聘为蔬菜技术员,让这项技术普及开来。

周成林说:“搞蔬菜温棚比较麻烦,每天没有闲的时候,真的很累。但管理得当,效益是相当可观的。去年我们这儿每个温棚收入都在3万元以上。我们不用担心产量高,番茄结的再多也不愁卖。你看外面的车辆,有湖北、安徽的,还有上海的客户向我们预订呢。”(www.sc3n.com)

