

2月22日,“光瑞之约”财智盛典暨2012年度洛阳十大财智企业颁奖典礼隆重举行。财富的文化真谛是什么?如何选择收藏品以拓宽自己的理财领域?如何让历史文化遗产为现代社会服务?让我们一起来听听《财富周刊》文史专家顾问团高级顾问叶鹏、王绣、蔡运章、赵跟喜、郑贞富的高见。

叶鹏:财富的文化真谛

□本刊记者 张宝锋 文/图

财是钱和物资的总称,富指财产多。财富,是创造性劳动带来的物质成果和精神成果。财富要取之有道,用之有度。

财富可以改善我们的生存环境,财富可以提高我们的生活品位,财富可以为人类的幸福美满生活服务。这是财富的文化真谛。

追求财富,与追求生活幸福同步,这是人类普遍的心理现象。

韩愈曾敞开心怀、坦陈共同的人性:“乐富贵而悲贫贱,我岂异于人哉!”司马迁在《史记·食货志上》说:“先富有而后礼让。”《礼记·曲礼》云:“富贵而知好礼,则不骄不淫;贫贱而知好礼,则志不慑。”

在“礼乐”之城洛阳,鼓励创造财富,规范理财,倡导富有与倡导礼乐同题,这是洛阳文化名城特色,也是洛阳文化魅力之所在。经贸流通发达,有待道德的维护。譬如说,诚信是市场经济的道德原则。诚信的道德理

念,正源于洛阳,周公对周成王“天子无戏言”的教导,正是诚信道德理念的写照。

孔子一生实践礼乐文化,他主张:“富而不骄”“不义而富且贵,于我如浮云”“与富贵而下人,何人不尊;以富贵而爱人,何人不亲”。孔子还主张,要调节贫富的不均,他诉说心中的忧患:“不患寡而患不均。”我们要常存孔子的忧患意识,同时还要明白,少数人先富,是为了最终达到共同富裕。



●叶鹏,中国当代著名文学评论家、教育家、作家、学者,主要论著有《中国现代文学》《写作》《文学的风帆》《诗境徜徉录》《色彩小品》《邙山秋风》等。

王绣:一座城与一朵花相得益彰

□本刊记者 张宝锋/文 通讯员 王豫明/图

洛阳有两点闻名天下:一是悠久的古都文化,二是洛阳牡丹甲天下。早在唐朝时,洛阳就与牡丹结缘;北宋时期,洛阳牡丹名扬天下。从20世纪80年代开始,洛阳举办的牡丹文化节,为洛阳经济、社会的全面发展注入了无限的活力。

一座城与一朵花相得益彰,洛阳城与牡丹携手并进。

牡丹不仅激活了洛阳的经济,也繁荣了洛阳的文化。

自20世纪80年代以来,洛阳

牡丹绘画得到极大的发展。洛阳画院、洛阳牡丹画院、洛阳书画院、洛阳女子书画院等相继成立,涌现出周彦生、文柳川、郭孝民等一大批优秀牡丹画家,出现了牡丹画家群体,他们赏牡丹、养牡丹,画牡丹,以深切的情怀表达对祖国的深情,对牡丹的热爱,并逐步确立了洛阳牡丹画派在全国的重要地位。

洛阳牡丹画派的画风延续传统牡丹画经典的风格,同时广泛吸收西方的优秀文化,中西绘画技法的交融以及对牡丹的观察、写生、细致入微的体会,使牡丹绘画作品在写意画上

呈现不同于其他地域牡丹画的特有风貌,深受大家喜爱,多件作品被国内外重要机构收藏。30多年来,在众多牡丹画家的共同努力下,牡丹绘画已成为一种产业。

在洛阳画牡丹有无可比拟的优势,大街小巷随处可见牡丹的芳姿;盛唐遗风、泱泱风范在这里可通过种花、赏花、画花来表现。在孟津县平乐镇,男女老幼都能泼彩画牡丹,并形成了一定的产业规模。他们用手中的画笔,创造了幸福的生活。

牡丹画已经成为洛阳的一张文化名片。



●王绣,中国美术家协会会员、国家一级美术师,文化部全国优秀文艺工作者,享受国务院特殊津贴。

■工行财富聚焦



黄金天天存 财富日日增

工商银行“积存金”业务备受青睐

凭借有效平摊投资成本、最大限度规避金价波动产生的风险等优势,工商银行推出的“积存金”业务备受青睐。

据了解,工商银行推出的“积存金”业务是个人客户以人民币为货币资金,采取定期积存(约定每月扣款金额)或主动积存的方式,购买固定金额的黄金,到期可通过实物金条方式兑回贵金属产品实物,也可将黄金售出,获得货币资金。该产品类似于储蓄存款零存整取、基金定投,是黄金的零存整取,具有降低投资风险、交易方式灵活、门槛低、手续费低、异地兑金等优点,非常适合个人客户进行小额、持续的黄金投资。

在一般情况下,客户根据自己的资金流情况,用电子化管理手段,作出持续购买黄金安排,快捷、方便。在黄金价格波动的情况下,客户所购黄金是在一段较长时间内以“均价”买入的,是一

种简单易行、规避风险的投资。投资起点为200元人民币,累计投资额为100元人民币的整数倍。

目前,该产品可通过柜台、网上银行、电话银行以及WAP手机银行等多种渠道办理。工商银行对公客户全面免费开通批量积存业务,企业在为员工办理代发工资等业务时可以同时开通批量积存,为自己的员工增添一种投资理财的渠道。

为满足客户多样化的需求,工商银行“积存金”业务不断创新,现已推出适合儿童、青年、老人的“积存金”计划。

其中,“金喜成长”是针对新出生和成长期儿童的父母设计的,父母每月为儿童累积一定金额的黄金,作为其18岁成年后的大学、创业、生活等储备。家长可以把小宝贝每年的压岁钱进行主动黄金积存,这不仅预示着小宝贝前程似“金”,还能使小宝贝成人后获得创业的第一桶金。

“金色年华”是针对青年和工作后的白领设计的。它通过每月累积一定金额的黄金,具备应急避险和资产储备的功能,可让您获取黄金资产的平均收益。此外,通过积存金,在帮您形成理财习惯的同时,也能为您积累一笔置业资金。

“金享安康”是针对退休人员设计的。它通过每月累积一定金额的黄金,起到资产保值和规避风险的功能,增强抗风险能力。对于退休人员生活的保障和遗产分配等需求,该项业务具有独特的价值。

除了投资门槛低以外,工商银行“积存金”的赎回兑换也很方便。积存的黄金如果不提金,投资者相当于享受工商银行贵金属免费代保管业务。若客户需要资金,可以选择赎回或者提金。赎回是指客户向工商银行卖出账户里的“积存金”得到资金的交易过程,

赎回资金于5个工作日内到账。兑换是指将客户账户内的“积存金”兑换工商银行在售的等价值贵金属实物产品,同时减少“积存金”账户余额。目前该行支持全国异地兑金,免异地汇款费用,通存通兑。也就是说,只要客户在工商银行开通“积存金”业务,可到该行全国任一销售网点,提取正在销售的任意一款贵金属实物产品。

此外,“积存金”参考了国际流行的黄金积存理念,产品可兑换工商银行各类品牌贵金属以及代销类贵金属制品。“积存金”开创性地实现“每日积存”,在客户扣款后由工商银行专业投资运作,通过“定期定额投资法”,帮助客户实现“日平均价格”,规避价格波动风险,让客户享受黄金长期投资的收益。

咨询电话:63336782 63336738
(璐璐)