

到车展“练兵”事半功倍

□记者 许晓洁

虽然眼下距离中国洛阳第十二届国际名车展还有二十多天时间,不过洛阳恒辉汽车销售服务有限公司总经理崔政飞却已经开始摩拳擦掌了。他说,国际名车展不仅是一场销售盛会,而且是洛阳车界的盛会,更重要的是国际名车展可以让参与其中的车企了解自我、提升自我。

2012年车展讨了好彩头

2012年初,东风裕隆纳智捷正式登陆洛阳,国际名车展上,它一展风姿,让洛阳市民认识了它。

“真没想到消费者会如此热情。”崔政飞介绍,他对国际名车展非常了解,知道参加车展能够提升销售业绩,因此车展制定的销售目标较高,不过最后的结果还是出乎大家的意料,在仅有纳智捷这一款车的情况下,他们

最终销售的车辆比销售目标高出60%,为他们2012年的整体销售讨了好彩头。

“现在已经不是酒香不怕巷子深的时代了。”崔政飞说,汽车市场上有实力、有底蕴的品牌太多了,竞争越发激烈,要想突出重围,就必须让广大消费者了解自己的优点,“车展是让大家认识我们的好机会”。谈起本届国际名车展,崔政飞表示,厂家会提供充足的货源,而他们会保证给客户空前的优惠。

车展是“练兵”的好地方

对于即将到来的国际名车展,崔政飞非常期待。他说,在车展上,众多车企都会打起12分精神,拿出最好的状态,这样直接的对抗,很吸引人,同时这也是“练兵”的好时候。

崔政飞说,平时展厅里的顾客数是比较稳定的,企业员工自然可以从容应对。但是在车展上,顾客数量会集中地成倍增长,客户类型也会更加多样,这对企业员工的协调配合,企业的组织管理都是考验,“企业哪方面做得出色,哪方面做得不够好,车展上会一目了然”。

“三人行必有我师。”崔政飞说,他们的企业是洛阳车市的新手,企业员工的经验也尚浅。车展上,通过自己的观察,通过与其他车企员工的交流大家会学到很多东西。

期待车展更加人性化

虽然东风裕隆登陆洛阳的时间不长,不过崔政飞却参加过多次国际名车展,可以说是国际名车展一步步成长壮大的亲历者。他说,国际名车展组委会多年来不断积累的办展经验,让他确实感受到车展规模大了、办展更加专业了。如今,不光车企盼着每年国际名车展拉开年后销售旺季的序幕,消费者也知道,国际名车展上买车更实惠。

“希望车展能够为观展人群提供更多的服务。”崔政飞说,车展档次每年都在提高,人性化方面的服务也必须跟得上。车展上参展车企很多,观展人群需要走的路线比较长,他希望车展组委会设置休息区,方便观展人群休息。而交通疏导等方面,他希望组委会可以为车企和消费者考虑得更周到些。



五菱宏光 紧凑型商务车



品质驱动生活

五菱宏光
幸福商务

女儿生日 你也许忘记了送一份礼物
结婚纪念 你也许顾不上买一束玫瑰
父母大寿 你也许只用电话道一句祝福

打拼事业的道路上 看似无暇顾及家人
但在心底 他们是你坚持下去的最大动力

**五菱宏光与你分享
弥足珍贵的每一刻**



五菱宏光,开创商务车新格局。具有冠军品质的发动机,国际流行设计动感外观更符合现代审美,内部箱体灵活设计充分满足商务家庭多种需求。灵动车身令驾乘充满乐趣。
五菱宏光不仅助您成就好事业,更能让您充分享受大家庭的生活乐趣!

诚聘销售精英5名 联系人:刘经理 13938830832

经销商信息(排名不分先后)

洛阳飞奔汽车服务有限公司

销售热线:63610850 63761391

偃师佳盟专营店 销售热线:67778998

栾川飞驰专营店 销售热线:66763650

嵩县飞驰专营店 销售热线:66335700

孟津康乾专营店 销售热线:13903795082

新安飞奔专营店 销售热线:67280850

销售地址:洛常路十里铺飞奔汽车城

服务热线:63761800

销售地址:偃师口西1公里

销售地址:栾川县城方皮路口

销售地址:嵩县一高东100米

销售地址:孟津县城关镇大华商贸城

销售地址:新安县城北北京路南段



E系列
E150 E130

乐豫版 4.99起 (巨惠万元)

分期只需一张身份证、三天提车、无须担保

2年0利率0手续费贷款购车,日供低至57元

68800(1-30%)=66.1

一次性的车

二手车置换

购车即可免费获赠3年16万公里整车保养

不贪小便宜 只占大便宜

春季特惠 送车险、送0贷、送补贴、送保养



北京汽车E系列 春季特惠,精明之选!

春意盎然,惊喜连连。现在购买北京汽车E系列,立享2年期0利率0手续费贷款、日供最低仅需57元;全款购车即赠全年保险;还可乐享3年/6万公里免费保养;更有二手车置换享万元补贴,以上四大礼遇任选其一,如此大便宜,还不立即行动!

北京汽车洛阳宝顺汽车有限公司

销售热线:0379-65166666

地址:瀍河区名车苑启明南路延长线东100米



