

诚汇投资
CHENGHUITOUZI

诚信天下 汇通共赢

诚汇投资邀您
共同关注财富热点

非现场开户时代来临 券商创新势在必行

□记者 曾宇凌

今后,股民开户可享受上门服务,还可以像在网上购物一样货比三家,轻轻点击鼠标,自由选择券商。

3月15日,中国证监会批准证券公司开展非现场开户业务,随后中国证券业协会和中国证券登记结算有限责任公司分别发布了《证券公司开立客户账户规范的通知》和《证券账户非现场开户实施暂行办法》。

目前,我市一些券商推出了非现场开户业务,但主要为见证开户业务,网上开户业务的正式推出还要再过一段时间。



绘制 雅琦

证监会澄清:暂停非现场开户属谣传

非现场开户业务的推出,可谓一波三折。3月15日,中国证监会批准证券公司开展非现场开户业务。当天,中国证券业协会发布《证券公司开立客户账户规范的通知》,规定了客户可通过见证、网上及证监会认可的其他方式开户。10天后,中国证券登记结算有限责任公司发布《证券账户非现场开户实施暂行办法》(以下简称《暂行办法》),

规定了投资者可选择见证开户及网上开户两种非现场开户方式。

不料,这项新政实施不到一个月,微博上就有传闻称,湖南证监局发布了《关于暂停非现场开户业务的紧急通知》。

面对暂停非现场开户的传闻,4月12日,证监会新闻发言人澄清,非现场开户有见证开户和网上开户两种方式,目前已有数家证券公司

启动了以见证开户为主的非现场开户业务。

《暂行办法》规定,见证开户是指开户代理机构的工作人员在营业场所外面对投资者,验证投资者身份并见证投资者签署开户申请表,然后为投资者办理开户手续。网上开户是指开户代理机构通过数字证书验证投资者身份,并通过互联网为投资者办理开户手续。

我市券商积极应对,试水见证开户业务

记者在采访中了解到,包括国泰君安在内的券商已经推出了见证开户业务,其他券商也即将推出该业务。目前,我市各大券商的网上开户业务还未正式推出,但等待时间不会太长。

“以前,股民必须到证券公司营业部现场办理开户手续。现在,券商可以用见证开户的方式,上门为股民开户。”韦龙龙是齐鲁证券洛阳营业部的一名工作人员,最近,他和同事在接受非现场开户业务培训。他说,该营业部的见证开

户设备已经到位,就等上级部门的批复了。

国泰君安证券洛阳营业部投研总监柳刚说,3月26日,他们接到首单非现场开户申请,通过见证的方式,为客户办理了开户手续。截至目前,已有200多名客户办理了非现场开户手续。

柳刚说,该营业部的网上开户业务已经进入最后调试阶段,很快就会正式推出。届时,只要投资者进入国泰君安证券官网相关页面,填写真实

有效的身份信息,再使用视频手段上传证件信息并申请验证,后台系统就会将验证信息转交给相关营业部的工作人员,对客户的证件、影像和真实开户意愿通过视频进行确认,“整个流程只有15分钟左右”。

中原证券洛阳凯旋西路营业部相关负责人王海云说,该营业部已经获得非现场开户资格,正在抓紧时间进行人员培训和技术系统建设等方面的准备工作,待所有准备工作完成后,就会立即启动相关业务。

佣金大战在所难免,或将迫使券商转型

非现场开户的闸门被打开后,一场没有硝烟的战争已经在我市证券业悄然打响。券商普遍认为,新一轮佣金大战在所难免。

中国证券登记结算有限责任公司的数据显示,从2007年到2012年,A股新增账户数量急剧减少。王海云说,非现场开户将再次打开券商之间的竞争通道。

对小散户来说,最关心的话题莫过于券商佣金的高低。一旦非

现场开户业务全面推广,券商将采取降低佣金的手段吸引客户,券商之间的佣金大战不可避免。但从长远来看,各券商之间的终极竞争,必将是自身实力和服务水平的比拼。

柳刚坦言,从去年开始,大券商的业务结构发生改变,经营品种不断增加,因此佣金大战对他们来说影响不会太大,但对于众多中小券商来说,佣金收入依然是其重要的

利润来源。从某种角度来说,非现场开户业务的推广,或许将成为迫使证券公司创新经营模式、提升服务水平动力。

投资顾问

唱好理财“三部曲” 买车买房不发愁

□记者 曾宇凌

■个案资料

尚眉今年28岁,是我市某银行的职员,月薪4000元左右,她打算两年后跟相恋多年的男友结婚。她的男友也在银行工作,月薪6000元左右。目前,他们共有存款10万元,没有购买任何投资产品,每月各项开支总额在3000元左右。

■理财目标

尚眉和她的男友打算利用两年时间,通过组合理财,在新区买一套婚房和一辆私家车。

■投资分析

国泰君安证券投资顾问柳刚说,尚眉和她的男友都有稳定的工作,每月结余较为充足,唯一的不足是理财观念不强,因此他们首先要做的是让闲钱流动起来。

目前,新区的一套100多平方米的三居室总价在60万元左右,经济型私家车的价格在8万元左右。假设房价和车价没有太大起伏,两年后,他们需要积攒26万元左右,其中包括18万元的新房首付款。

从其目前的资产状况来看,两个人想轻松实现“车房梦”,可以尝试以下理财“三部曲”:

第一,从存款中拿出3个月的消费支出额作为家庭紧急备用金,也就是说,保留9000元在存款账户中。

第二,用剩余的9.1万元存款投资稳健保本型银行理财产品,或购买风险较低的分级基金稳健份额。分级基金稳健份额主要有股票型和债券型两类。多数股票型稳健份额的平均约定收益超过6.5%。以平均年化收益率6.5%计算,两年后,他们得到的本金和利息将超过10万元。

第三,将每月结余的7000元分成两部分,拿出2000元投资优质货币型基金,年化收益率在4%左右,其余的5000元可以购买债券型基金。去年,债券市场行情好,出现了一大批收益较多的债券型基金。从市场情况来看,未来的债券型市场仍有投资机会,建议他们选择70%的纯债型基金加30%的偏债型基金组合,年化收益率约为8%。两年后,他们收获的本金和利息约为18万元。

只要他们坚持,两年后,他们得到的本利总额约为28万元,不仅可以满足他们的买车买房需求,还能留下约2万元的流动资金。

诚汇投资
CHENGHUITOUZI
诚信天下 汇通共赢
0379-60685111

客服 63301188
热线 62278611
地址: 中州中路中州国际大厦(王城公园西门对面)
全国性券商 融资融券 投资顾问业务