

精英访谈

提升因为压力 口碑源自实力



周健思,车界总经理俱乐部会员,洛阳市宇豪贸易有限公司总经理

经济轿车领域 竞争不断加剧

6日上午,记者在龙门大道附近的吉利全球鹰店里见到了周健思,正好遇到吉利全球鹰的老客户来找她买车。周健思告诉我们,虽然吉利全球鹰汽车的销量还不错,但她感受到了经济型轿车领域内的竞争压力。

周健思说,在人们的印象中,几年前推出经济型轿车的都是自主品牌,但随着市场的发展,不仅自主品牌之间的竞争日趋激烈,就连很多合资品牌也加入了经济型汽车领域的竞争。

为了确保自身在经济型汽车领域中的竞争力,吉利推出全球鹰GX7优惠活动回馈老客户,其他车型也有优惠,

要继续保持其价格上的优势,周健思认为,这些措施能够对今年的销售起到强劲的提振作用。

自主品牌口碑 更加需要珍惜

虽然亲民的价格对消费者很有吸引力,不过也有消费者认为,一分价钱一分货。那么,便宜是不是代表质量不行?

周健思说,多年来市场在发展,吉利全球鹰的品质也在进步,通过收购澳大利亚DSI自动变速器公司,增强自身研发能力等举措,吉利旗下汽车的技术成本也在降低,它有能力提供给消费者有品质保证的亲民价格的产品。

周健思说,与很多品牌相比,吉利全球鹰推出新车的速

度并不快,厂家从研发到量产都很慎重,其原因在于要保证该品牌的良好口碑。“自主品牌建立起美誉度的过程并不容易,因此更需要厂商把它维护好。

利用渠道下沉 抢占市场份额

根据周健思的统计,以前购买吉利全球鹰汽车的人多数居住在县里,但是现在,居住在市里的客户数量已经反超县里的客户。不过即使在这种情况下,他们公司依然在建立二、三级网点。

周健思说,市场这块蛋糕就这么大,如果我们不去占领,就会成为别人的囊中物。此外,周健思还表示,他们今年仍依靠车展打动消费者,增加销量。

□记者 许晓洁 文/图

我们注意到,本届上海车展已经不仅仅是国际汽车巨头的舞台,各大自主品牌在车展上的表现可圈可点,让大家看到了自主品牌的实力和自信。

在自主品牌中,吉利全球鹰绝对算得上是一员实力战将,这一品牌会怎样规划自己的发展?近日记者对它的经销商——洛阳市宇豪贸易有限公司总经理周健思进行了专访。

车界总经理俱乐部

洛报集团车界总经理俱乐部由洛阳日报报业集团汽车全媒体团队精心打造,俱乐部将定期举办行业沙龙、专家讲堂等大型活动,也将开办《新车推介》《试驾体验》《读者团购》等互动专栏,为俱乐部会员及读者提供交流协作的专享平台。俱乐部特推出《精英访谈》栏目,诚邀总经理俱乐部会员为读者解析车市走向,分享行业心得。俱乐部热线:65233719。

五菱汽车
品质驱动生活

春舞心动低折起 五菱夏日大派送

购五菱宏光即可获赠3000元豪礼

五菱之光29800元起
五菱荣光43500元起

洛阳市辉源机电设备有限公司

- 机场店 地址:洛阳市机场路17号 销售热线:62310999
- 洛龙店 地址:洛阳市龙门大道林安汽车城北100米 销售热线:65512555
- 伊川辉源店 地址:洛阳市伊川县城北花坛 销售热线:68371555
- 宜阳辉源店 地址:洛阳市宜阳县交警大队东800米 销售热线:68937777
- 洛宁鑫钰店 地址:洛宁县凤翼东路东关加油站东侧 销售热线:66237699

招聘销售顾问、服务顾问、前台接待、维修技师数名 为坚持 为精彩

服务热线:400-889-5050 www.sgmw.com.cn



速锐
科技惠民 率先享受

洛阳陆行海选集结号吹响

我赛车 活出范儿

比亚迪速锐挑战营

报名热线: 0379-63761086
只要你是速锐车迷赶快拨打电话报名吧

万元大礼等您来拿!

年度技术创新车型比亚迪速锐 搜狐汽车自主车满意度总冠军

科技惠民 率先享受
比亚迪速锐荣获2012年度最佳自主品牌车型奖

TiD领先动力,世界领先混合动力科技,实现油耗与动力的高效平衡。
出于对更低油耗的不断追求,更添源自强劲动力的机械制
动,缸内直喷,释放最大能量;涡轮增压,实现小排量强劲动
力;六速手自一体DCT双离合自动变速器,换挡平顺,能
瞬间提速,低耗、强劲、换挡精准,全方位的高效之道。

0-100km/h加速时间8.9s

洛阳陆行汽车销售服务有限公司 高薪诚聘:
网络销售 2名 事故专员 2名
服务总监 1名 服务顾问 若干名
销售热线: 0379-63761086 18637982000 东花坛展示厅 销售热线: 0379-65617256
招聘热线: 18625979988