

□记者 许晓洁 文/图

4月21日至29日举行的第十五届上海国际汽车工业展览会(以下简称上海车展),是中国汽车界的一次盛会,透过它,人们看到种种奇妙创意在汽车上实现;透过它,人们看到车坛的风云变幻。

4月27日,洛阳车界总经理俱乐部第二季活动组织会员们参观了上海车展,他们在上海车展上看出了哪些门道呢?

# 到上海车展上开开眼 取取经

## 车界总经理俱乐部会员上海之行启发颇多

### 创意布展,够新够潮

在本届上海车展中,汽车厂商的布展创意令人叫绝,总经理俱乐部的会员们纷纷用相机记录下这些精彩内容。

洛阳车汇一汽车销售服务有限公司副总经理赵子杰说,之前他参加北京车展、上海车展,感觉亮点都是车模,这次上海车展用声、光、电等高科技为大家奉上一场汽车盛宴。

“整体的布展更加突出互

动性。”他说,各汽车厂家通过主持人讲解、LED屏视频播放、人机互动、实车操作等方式,丰富了参观者的观展体验。很多品牌都设有互动专区,或让参观者与机器“对话”,或让参观者坐在车里全面感受新科技。福特等老品牌,把建厂之初生产的老车和最近生产的新车都陈列出来,展示品牌文化,参观者好像穿越了时空,看到“前辈”和“子孙”碰面。

让洛阳恒辉

汽车销售服务有限公司副总经理王文彩印象深刻的是W3馆内的布展创意,丰田充分利用了各处空间,设计了影像与展车交相辉映的全新展台,有的车“行驶”在半空中,进入展厅的参观者仿佛置身于充满动感的未来汽车之路上。王文彩说,她所在的公司主要经销纳智捷汽车,下次参加车展时,完全可以借鉴丰田的一些灵感,在布展时体现出品牌的个性来。

洛阳腾宇企业集团有限公司的董事长刘春玲说,上海车展布展的一大特点是规整,她认为在洛阳的车展上,主办方也应该对车商的布展提出规范化要求,让车展在整体上更协调。



车界总经理俱乐部会员上海车展合影



上海车展上的外国车模



布加迪汽车

### 参观车展,增强信心

洛阳车界总经理俱乐部的会员大多是汽车经销商,参观上海车展时,他们都不忘到“自家”展台看一看。

景耀文说,他们公司经销的比亚迪汽车在本届上海车展上的表现很出色,其带来的绿

混、绿净技术成为全场焦点。“节能环保,咱们不比欧美的品牌差,某些方面甚至还处于领先地位。”

刘春玲说,她的公司主要经营比亚迪、北京汽车等,这些自主品牌的商家对车展非常重视,车展上的表现也一年比一年好,这

增强了她经销这些品牌车的信心。

在东风裕隆的展台前,王文彩一定要跟自家经销的汽车合影,并说:“在如此精彩的‘舞台’上,我也得留下点儿纪念。”

### 创新营销,可以借鉴

“上海车展人山人海,但它给我的感觉并不杂乱,汽车厂家务实、有序,颇具观赏性的形式打动了观众。”赵子杰说。

他说,在很多车展上,参展商为了吸引人,总想让自家的音响音量盖过别家,结果往往让参观者避之不及,而上海

车展提供了一个安静的氛围让大家看车。

上海车展上没有人不断往参观者手中塞资料,地上也没有大量散落的宣传资料。“如果参观者需要资料,可以向展区内的工作人员索要,工作人员会递出一份相关车型的详细介绍,这也体现了人与

人之间的尊重。”赵子杰说。

“我们的营销手段需要创新。”洛阳陆行汽车销售服务有限公司董事长景耀文说,上海车展上车模的作用不光是养眼。车模在表演后,会邀请参观者坐进车里进行体验,“这些方法虽然很简单,效果却很不错,我们完全可以借鉴”。

### 行业交流,多多益善

王文彩说,洛阳日报报业集团是国际名车展的办展方,他们是车展上的参展商,双方配合好,车展才能取得良好的效果。这次和洛报集团的工作人员一起参观上海车展,增进了双方的

沟通,让她对下次车展更有信心。

赵子杰说,借上海车展的机会,洛阳车界总经理俱乐部的会员们又聚在一起。作为车商,能够和业内人士在轻松的氛围下进行交流,是他们

非常期待的事情。“希望今后车界总经理俱乐部能够为大众搭建更多此类平台,让洛阳汽车界的人能够在一起多碰撞出些智慧的火花。”赵子杰说。



美女车模

## 皮卡专业30年 送空调大礼啦

### 增换购 锐骐皮卡送空调大礼啦

4月10日至6月10日,增换购锐骐皮卡,享超值现金优惠再送价值2680格力1.5匹空调一台



锐骐 国内中高档皮卡领军品牌

## 锐骐

## 郑州日产

相信 相伴 相成就

### 洛阳天璐汽车服务有限公司

销售热线: 0379-63502223

地址: 洛阳市九都东路名车苑30号(加气站对面)

### 郑州日产汽车有限公司

销售热线: 400-609-5756 400-609-5757 400-609-5758 400-609-5759

地址: 郑州市经济技术开发区航海东路1666号



## “保养DIY 盈众请您来”

欢迎雪佛兰车主到盈众参与开放式车间亲自为爱车保养

雪佛兰洛阳盈众4S店5月开展售后服务体验之旅,进店保养客户可在专业维修技师的指导下,亲自参与车辆部分保养项目

盈众雪佛兰承诺

预约常规保养2小时内保养完毕,预约快速喷漆1-2个板块承诺6小时修复完毕。

预约热线60688833 地址:九都东路名车苑



### 迈腾金融方案, 4种方式助您缔造未来财富

迈腾金融购车方案,尊享座驾更能赢得未来。

1. 标准信贷首付最低35%, 1年期0利率, 1年以上低利率;
2. 弹性信贷首付50%, 一年后结清50%尾款, 月供仅需288-688元;
3. 信用卡分期, 悦享建行18期0利息、0手续费、36期0利息、低手续费;
4. 全款购买迈腾全系, 赠送价值5000元的三大主险补贴。

5月12日17时洛阳伯乐4S店隆重举行“巨风来袭 全民疯抢团购惠”活动,本年度首次全系车型巨幅优惠,机不可失! 敬请您的莅临!

更多详情请咨询一汽-大众洛阳伯乐4S店

扫一扫 更多惊喜呈现

MAGOTAN 迈腾

洛阳伯乐汽车有限公司 销售热线: 0379-63978666 24小时救援电话: 0379-63978999 地址: 洛阳市瀍河回族区启明南路159号 网址: www.bolet4s.com 微博: http://e.weibo.com/2732118401



### 迈腾金融方案, 5种方式助您缔造未来财富

洞察何必止于当下,在智者眼中,时间即是缔造财富的源泉,迈腾金融购车方案,尊享座驾更能赢得未来。

1. 标准信贷首付1年0利率, 1年以上低利率;
2. 弹性信贷首付50%, 一年后结清50%尾款, 月供仅需288-688元;
3. 信用卡分期, 悦享建行18期0利息、0手续费、36期0利息、低手续费;
4. 任意品牌二手车置换迈腾, 尊享8,000元补贴;
5. 全款购买迈腾全系, 赠送价值5,000元的三大主险; 车辆损失险、第三者责任险(30万)、车上人员责任险(5座、2万/座), 以上5项优惠任您其一。

更多详情, 敬请咨询洛阳开元大众4S店。

金融引擎 一汽-大众

洛阳开元汽车销售服务有限公司 销售热线: 0379-60602777 地址: 洛阳市开元大道西端(绕城高速口200米) 预约专线: 0379-60602222 买大众到开元 开元大道最西端 24小时救援: 0379-60690177