



优质“小微”征集活动将进入实质性阶段,助力中小企业银企见面会本月底举办——架起银企沟通桥,破解“小微”融资难

□记者 曾宇凌

本报发起的优质小微企业征集活动引发社会各界关注。截至目前,我们已经收到数百份融资需求情况表,为了促成这些小微企业与金融机构的合作,我们将于本月底举办助力中小企业银企见面会。

在报名的“小微”中,不仅有传统的农业种养殖、机械制造、批发零售等企业,而且有教育培训、电子科技等新兴产业企业,企业规模最小的为3万元,最大的达500万元。从整体来说,注册资金在10万元至100万元的

“小微”占多数。从融资额度上看,最低的5万元,最高的500万元,其中资金需求在20万元至100万元的“小微”占一半以上。去年,本报成功举办了多场助力中小企业银企见面会,帮助“小微”茁壮成长。今年,我们将继续架起沟通的桥梁。

近日,我们将组织专家对提交融资需求表的小微企业进行“会诊”,筛选出优质企业名单,同时向工商银行、建设银行、洛阳银行等银行业金融机构发出邀请函。在本月底的银企见面会上,小微企业将与银行面对面交流,就融资等问题进行对接。

小微企业融资需求情况表

		年 月 日	
企业名称		企业地址	
法人代表		企业性质	
行业类别		注册资金	
融资额度		融资时限	
联系人		联系电话	
欢迎需要贷款支持的小微企业前来报名 联系电话:18638358926 13598187080 地址:洛阳日报报业集团3楼西厅金融通讯部 邮箱:lyrbggb@163.com			



等“贷”的“小微”,期待“见面”更实惠

□记者 曾宇凌

在“小微”们的殷殷期盼中,今年首场助力中小企业银企见面会即将拉开帷幕。在见面会上,“小微”们的融资需求能达成吗?银行会带来哪些信贷产品?对于今年首场助力中小企业银企见面会,“小微”们有很多话要说。

下面,我们通过两个小微企业的成长故事,来听听他们对本次银企见面会有哪些期待。



绘制 闵敏

1 他,下岗之后创业,要借网络卖农货

10年前,他下岗了,后来下海创业。3年前,他拿出全部积蓄,创办农产品手机销售网站,想免费帮农户卖农货,却屡屡面临资金缺乏问题。说起自己的故事,63岁的老曹直叹气。

老曹的老家在栾川县一个小山村,他曾是伊川县某石油公司职工。2003年,下岗后的老曹筹措资金,在西工区开了一家装修公司。

经过几年打拼,装修公司的生意逐渐步入正轨,不安分的老曹又开始琢磨新的创业项目,把目标锁定在农产品经营上。

老曹说,这些年,老家的经济条件越来越好了,但由于信息闭塞,村民种植和养殖的农产品销售渠道一直打不开,养鸡户要挑着担子走几十里路到县里卖鸡蛋,柿子熟了只能眼看着烂掉。为了帮乡亲们解决销售难题,老曹想创办农产品手机销售网站。

“现在几乎人手一部手机,手机上网也很方便,借助手机互联网为农民搭建一个农产品销售平台,应该大有可为。”2011年年初,老曹注册了一家农产品手机销售网站。但网站开通两年多了,没有什么起色。“现在最大的问题就是缺少推广资金。”老曹无奈地说。

2 她,从小山村走出,想推广艾灸制品

再说说洛宁县某村韦女士的创业故事。

10多年前,因为看好中医的市场前景,韦女士和丈夫李先生一同创办了一家生产艾灸制品的公司。

韦女士说,艾灸是一种使用燃烧后

的艾条悬灸人体穴位的中医疗法,不仅能活血化瘀、缓解疼痛,还可以预防中风、偏瘫等疾病。

除了自营店,韦女士和丈夫还筹措资金办了一家专门生产艾条的工厂。虽然产能上去了,但他们始终处于自产

自销状态。为了打开销路,韦女士尝试了网络营销,但仍然不理想。

“近年来,人们的保健意识越来越强,艾灸市场前景不错,但是由于缺少宣传资金,我生产的艾灸制品还‘养在深闺’,扩大经营有难度。”韦女士说。

3 他们,充满欣喜、期待,希望“见面”更实惠

对于将在本月底举办的银企见面会,“小微”们既欣喜又期待。

听说银企见面会的消息后,一直闷闷不乐的老曹终于笑了,他说:“我刚刚提交了融资需求情况表,这下融资终于有盼头了。”他希望在本次见面会上,银行能带来更多适合“小微”的信贷产品,并在贷款利率方面推出一定优惠措施。

韦女士也对银企见面会寄予厚望,希望能有机会加入这个沟通平台。她说,盼望银行方面能为“小微”带来更多实质性优惠举措,不要让活动“走形式”。

还有“小微”说,希望银企见面会能形成常态,让小微企业沐浴在金融阳光里。

“助力中小企业 我们在行动”全程支持单位——



天财小额贷款
随借随还 按天计息
电话: 65250999