



李凌

□记者 王振华

洛阳车汇一汽车销售服务有限公司是河南汇生一企业集团下属的全资子公司,位于洛阳新区政和路与定鼎门街交叉口,拥有2000平方米的汽车展厅及3000平方米的仓储式卖场,有目前洛阳地区二手车行业最大的专业评估团队。该公司执行董事李凌是土生土长的洛阳人,他告诉我们,洛阳的二手车市场即将进入黄金期,他和他的团队要努力把公司打造成为洛阳地区中高端二手车销售服务领域的领军企业。

## 打造洛阳二手车销售服务领军企业 他一直在努力

### 1 一见倾心

出生于1976年的李凌,从事过多个行业。2012年年初,他去深圳办事,需要一辆档次高、售价低的汽车,朋友推荐他到深圳二手车市场看看。他回忆:“真的很震撼,深圳的二手车市场停放的二手车跟新车一样,与我印象中的二手车交易市场完全不一样。”

在回洛阳的飞机上,李凌随手翻阅一本杂志,一篇有关二手车的文章让他眼前一亮,到现在他还记得那篇文章的核心内容:“买车从二手车开始,中国的二手车市场将进入黄金期。”

一连串的信息,激起了李凌对二手车行业的兴趣。

### 2 创业艰辛

回洛阳后,他查阅了大量资料后发现,在一些发达国家,二手车生意比新车好做。

李凌认为,洛阳的二手车市场还处于初级阶段,有很大的发展潜力。于是,在和业内的几个朋友沟通后,李凌开始着手建立二手车公司。2012年5月,李凌投资

了300万元在新区政和路创办了车汇一汽车销售服务有限公司。公司开起来了,生意却没有预想得那么好,这让李凌一度有些灰心。在与一位业内人士沟通后,李凌了解到,二手车行业需要有耐心,只要好好经营,一定可以找到突破口。

### 3 重拾信心

李凌重新装修店面,拓宽二手车车源,在公司内部培养人才,组建评估团队,他的公司现有5名国家级评估师,是目前洛阳地区二手车行业最大的专业评估团队。

通过对公司的一系列整改,李凌努力将车汇一打造成行业内的领军企业,他创

立了5S CAR标准,让公司收售的二手车有更多保障。

“洛阳中高端二手车市仍处于市场培育阶段。坚持高品质需要高投入,虽然目前这个阶段比较煎熬,但是我非常看好这个行业,会踏踏实实地做下去,等待这个行业腾飞的那一天。”李凌说。



## 跳蚤车市 开张了

如今,二手车市场升温,二手车需求量日益增大,本刊从今天起特别开设《跳蚤车市》栏目,为需要卖车和买车的朋友提供一个二手车交易平台。如果您要出售或购买二手车,请将您要出售或要购买的二手车品牌、车型、价格区间以及您的姓名和联系方式等信息发送电子邮件至105627179@qq.com,或者拨打电话65233647与我们联系,我们将为您提供服务。

——本刊编辑部

車匯1 二手车广场

车汇一 精品二手车!

寄售 置换 分期

5月18/19日 伊川县城 鹤鸣广场 精品车展

[现场评估车辆 均有礼品相赠]

参展时间: 9:00-20:00

明码实价

品质保证

更多选择

- 洛阳最大 5000m<sup>2</sup> 精品二手车专业展厅
- 店内7名 国家级专业的评估团队
- 二手车分期付款 购车更轻松
- 精品质保车辆 7天包退 购车有保证
- 无事故车 无泡水车 无盗抢车 绝不调表



销售热线: 400 0379 799 / 0379-6555 8998

免费评估热线: 0379-6555 8908

洛阳市 洛龙区 政和路与定鼎门街路口 www.chone.cn