

售车102辆,销售额近700万元

名车靓女县域巡展带火伊川车市

(上接D02版)

大优惠“礼遇”消费者

在车展现场,消费者不仅能欣赏200余款名车,还能享受力度空前的优惠。各参展经销商使出浑身解数,开展各种吸引消费者的促销活动。记者在车展现场看到,迫于现场白热化的竞争,不少参展经销商在厂家原定的优惠基础上,继续让利于消费者,不少车型都推出了前所未有的超低价。“你不降价有人降价,为了增加销量,只能把价格一降再降。”一个参展商无奈地表示,此次巡展他们推出了前所未有的超低价。

除了参展汽车品牌的购车优惠,现场订车的伊川消费者还可获得组委会额外赠送的200元至1000元的加油卡。同时逛车展的消费者还能免费参加抽奖活动,幸运者可获得金冠偏光太阳镜、折叠休闲沙滩椅、车用多功能安全锤、伊利谷粒多饮品等多种奖品。

“等了1个多月,就是为了在车展上买价格更便宜的车。”在车展现场订到了自己喜欢的车,李女士开心地告诉记者,她专程到车展上买车,可谓不虚此行。在车展现场购车的伊川消费者真正享受到了大优惠,得到了大实惠。



畅销车云集县域巡展



消费者喜中500元加油卡

大销量 乐坏参展商

由于主办方前期准备充分、宣传到位,名车靓女县域巡展伊川站现场销售十分火爆。前来看车的刘华(化名)告诉记者:“骐达2013款车型刚刚上市,我和家人原本想到市区的4S店看看,现在车展就开在家门口,让人省心多了。”在被问到对本次车展的感受时,多名购车客户表示很满意。来自南府店的张先生告诉记者:“在这次车展上,我不仅看到了很多车,还享受到了4S店的贴心服务。”

“我身边的朋友都建议我在车展上买车,这里车型全不说,优惠还多。我老早就想买车了,看中了海马福美来,在车展上该车的优惠力度比4S店内的优惠力度还大,所以我赶紧订了一辆!”买到车的陈先生喜悦之情溢于言表。

据统计,在名车靓女县域巡展伊川站活动中,2天之内现场售车、订车达102辆,各参展品牌均有收获,并收集了大量意向客户的信息。

本次车展为伊川消费者献上了一场香车盛宴,而对于各商家而言,除了现场售车并获得意向客户信息,此次车展还为商家的品牌宣传和品牌推广搭建了一个良好的平台,让更多消费者进一步了解到各参展品牌的优势,加快了经销商开发二、三线市场的步伐。参展商坚信凭借伊川站的销售佳绩,接下来的几站巡展活动更值得期待!

308 东风标致 PEUGEOT

洛阳亨诚 东风标致2013款308 上市发布会暨E动战略升蓝计划

活动时间: 2013年5月23日18:00—21:00

- ◆ 老款308半价提车,活动现场另有其他车型特价车,欲购从速;
- ◆ 207原价回购置换408、508;
- ◆ 408十周年纪念版巨惠20000元;
- ◆ 更有全系进口车RCZ、308SW、308CC、408,资源充足,敬请品鉴

电话:0379-63937777 114或12580 地址:龙门大道古城路口向北50米路西

活动期间凭此报纸到店均可获赠精美礼品一份!

一汽-大众 FAW-VOLKSWAGEN 中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线: 4008-171-888

T计划 之全新捷达金融方案

玩转时间 让压力一扫而空

The future is 0利率 / 0月供 / 18期双免 / 置换

全新捷达

全新捷达金融方案,捷足先登理想座驾

即日起购买全新捷达指定车型,即可任选以下一项优惠:

1. 标准信贷,首付30%起,畅享1年“0利率”,1年以上低利率;
2. 弹性信贷首付60%,一年后结清40%尾款,欣享0月供;
3. 信用卡分期,悦享建行18期0利息;
4. 缓冲信贷(一汽汽车金融),首付30%起,尊享前4个月0月供,4个月后4.88-8.88%低利率;
5. 任意品牌二手车置换全新捷达1.6L豪华型,跃享4500元补贴,置换全新捷达1.6L舒适型,跃享3500元补贴。

5月25日-26日洛阳伯乐4S店携一汽-大众全系亮相2013(第六届)名城汽车巡展,位于隋唐洛阳城国家遗址公园(中州中路与定鼎路交叉口),敬请您的莅临!活动期间,明堂一层广场免费开放。

全新捷达 ALL NEW JETTA

洛阳伯乐汽车有限公司

销售热线: 0379-63978666 24小时救援电话: 0379-63978999
地址: 洛阳市瀍河回族区启明南路159号 网址: www.bole4s.com
微博: http://e.weibo.com/2735118401

CC GTI MAGOTAN 迈腾 SAGITAR 速腾 GOLF 高尔夫 BORA 宝来 JETTA 捷达