



## 相约千镯宴 玉镯觅佳人

2013年,洛阳玉器界喜事连连,继盛世宝玉4月隆重开业之后,一场爱玉人翘首以待的千镯宴将于6月在盛世宝玉专营店盛大开展。届时,千只玉镯同竞辉,凝眸静待有缘人。

### 1

#### 有缘与镯来相会

手镯作为饰物,为历代女性所喜爱,其中玉镯最具代表性。赏玉、佩玉作为最古老的中国习俗,至今已流传数千年。

相传,手镯本是龙宫的王子,爱上了凡间的一个女孩,为了带给她幸福,王子变成手镯,呵护在女孩的腕间。因为这个传说,手镯逐渐成为

为女性特有的护身符。

玉本身十分珍贵,玉镯往往是用玉料中最好的部分做的。从古至今,玉镯都以其独特的美丽装扮着女子。

一镯在手风情无限,一世情缘系于腕间,几千年来,玉镯不仅成为青年男女间最佳的爱情信物,也是男女

之间美好爱情的见证。所以女子往往爱玉镯,因为圆圆的“玉精灵”不仅代表了永恒的爱情,也象征着圆满。

因为注入了中国传统文化玉洁冰清的灵魂,在现代社会,玉镯这一经典首饰依然散发着独特的古典魅力,并成为现代女性手腕上一道靓丽的风景线。

### 2

#### 千只玉镯同竞辉

斗转星移数千年,有缘与镯来相会,玉与人有着永远不变的情缘。此次千镯宴将为洛阳赏玉、爱玉之人展出上千只各种质地、各种款式的新疆和田玉镯及缅甸翡翠手镯。

新疆和田玉,“体如凝脂,厚重温润,佩之可以养性怡情,美不胜收。”因为稀缺,加之爱玉、买玉的人越来越多,和田玉价格越来越高。

缅甸翡翠又称缅甸玉或翡翠玉,色泽艳丽、十分耐看,非常符合中国人含蓄、平和、亲切的性格。它适合各种身份、年龄的人佩戴,被很多爱玉的人所喜爱,被称为“玉中之王”。近年来其社会需求量日益增加,价格也成倍增长。除了其独有的文化内涵,翡翠和和田玉巨大的升值潜力和商业价值,也备受现代女性青睐。

玉无价情更无价,为了回报洛阳爱玉人,盛世宝玉与国内多家知名玉雕厂合作,所有货品厂家直供,厂价直销。

千只玉镯同竞辉,千镯宴在我市尚属首次,这充分显示主办方盛世宝玉的品牌实力。千镯宴开展期间,盛世宝玉手镯俱乐部同时吸纳会员,入会玉友将享受盛世宝玉提供的专业专项增值服务,详见店内海报。

### 3

#### 诚信铸就品质

俗话说,玉如人,人如玉。有玉的品质的人,才会为人们奉献最好的玉。

作为盛世宝玉的经营者和洛阳玉友文化俱乐部创办人,徐见喜先生从事玉器行业多年,多次见到一些爱玉的朋友买到以次充好的玉器或者赝品,他对玉器行业品质良莠不齐的现状深感痛心。

前几年,曾经有人从云南旅游回来,兴冲冲地拿一块翡翠玉牌叫他看。乍一看,这玉牌应该是价格

不菲的满绿冰种,如果是真品,其价格非常高。仔细一品,其实是一块马来玉,两者的价格相差巨大。

这件事对徐见喜先生的触动很大,类似的情况还有很多,他告诉自己,面对真诚的爱玉人,诚信才配得上卖玉人的身份。从那时起,他就自己的玉器店里立下两条规矩:一是凡在盛世宝玉买玉器,可以假一赔十;二是凡对在盛世宝玉买的玉器不满意便无条件退换货,详见店内海报。

消费者能不能选中心仪的美玉要看缘分,但能不能买到真东西则要看商家的良心。徐见喜说,此次千镯宴不仅是对千只玉镯品质的检验,更是一场对经营者诚信的考验。对此,他充满信心。

千镯闪光彩,盛宴等你来,盛世赏宝玉,玉友共期待。盛世宝玉千镯宴咨询电话:0379-63931958

盛世宝玉直营店地址:王城公园大门西150米路北

(千玉)



## “金种子”让爱心延续



□记者 王振华 文/图

近日,金鑫珠宝“金种子爱心工程”实施一周年新闻通气会在郑州举行。(如图)

去年5月,河南省慈善总会、河南省助残济困总会、河南省金鑫爱心教育基金会、金鑫珠宝集团四家单位联合发起“金种子爱心工程”大型公益活动。该活动以家庭为主体,凡以未满18周岁孩子的名义向河南省慈善总会捐款100元,就可得到金鑫珠宝免费赠送的1克黄金“金种子”一个,寓意在孩子心中种下一颗慈善“金种子”。“金种子”受益部分的90%归个人,受益部分的10%捐献给慈善机构。

在“金种子爱心工程”实施的第一期,共有3万多个爱心家庭参与,募集善款370余万元,其中150万元资助了我市1000名寒门学子,帮他们圆了大学梦。

为回报“金种子”爱心家庭对公益事业的付出,自6月1日起,“金种子爱心工程”第二期活动启动。金鑫珠宝对“金种子”爱心会员进行专题馈赠,愿意继续献爱心的家庭,可以以每克280元超低价购买黄金,持“金种子”爱心卡每个家庭限购30克。



6月1日到6日,在洛阳王府井百货门前广场将举办凯乐石杯攀岩挑战赛,欢迎大家前来体验。只要凭活动期间任意金额购物小票到王府井四楼凯乐石专柜领取参赛卡或成为洛阳王府井百货和完美生活的微信粉丝,就可在专业教练的指导下参加攀岩挑战赛,到攀岩墙上设置的礼品点摘取礼物,挑战你的体力和勇气。 尚从春 摄