

凭什么同品牌、同一年的车，在二手车市场上的卖价却相差上万元？
二手车市场商户揭秘——

“卖相”不好 二手车难卖上价

□记者 许晓洁

不少车主到二手车市场上卖车时，总是听说别人的车卖了好价钱，不过对自己的车，对方的出价却很低。对此，记者到洛阳惠通二手车市场咨询了多个商户，请他们给各位车主指点迷津。

一个商户说，汽车在二手车市场上能否卖个好价钱，除了品牌、排量，车况也是很重要的因素。同一品牌、同一年的车，在二手车市场上售价相差很大的情况不足为奇。记者请二手车商户总结了一些车主容易忽略的用车细节，车主不妨留意一下，就算您将来不打算将爱车卖到二手车市场上，注意用车细节、细心养护汽车，克服以下不良的用车习惯，对爱车也是好处多多。



(资料图片)

▶ 长期不更换机油

常有人把机油比作车的血液，在现实生活中，忘记更换机油的人不在少数。还有人想，反正车还能开，不更换机油就会省下一笔钱。殊不知，车主可能为此付出更大的代价。

王成刚告诉我们，曾经有一个车主要出售一辆2003年的雅阁，本来这车在二手车市场上能卖几万元，不过他检查了车的机油后，发现机油已经凝固。车主告诉他，车已经闲置了6年，因此没换过机油。“要是不知道这种情况，可能车刚发动，发动机就会被烧坏。”王成刚说，他最终也没敢收这辆车。

▶ “面部”保养不到位

车漆被刮花了，有的车主为了省钱就随便找个汽车维修店补漆；还有人平时不注意漆面保养，以至于车漆看起来暗淡无光。有些车主在汽车保养方面省了钱，可等到了二手车市场才发现，“卖相”不好可能让二手车的价格受到影响。一些商户告诉我们，其实车漆的状况在买卖二手车时非常重要，如果保养得好，车的价格就会高一些；如果保养得差，车就很难卖上好价钱。

伯乐车行负责人王成刚说，他以前看到过一辆2009年的伊兰特，因为车漆看起来很“花”，所以价格被压低了好几千元。

而相反的是，如果车漆状况良好，车的价格就会高一些。腾飞车行负责人赵延涛说：“有一辆开了3年、行驶了2万公里的大众迈腾，由于漆面良好，看起来像才开了1年，这样的车与车漆状态差的同类车相比，价格能高出5000元到8000元。”

▶ 开车总是急性子

有些人在开车时总是很着急，喜欢猛踩油门、急刹车，其实，这样对汽车的伤害是很大的。经常猛踩油门会让发动机在高负荷状态下工作，频繁使用制动系统会让制动系统和轮胎过度磨损。

王成刚说，为了耍酷，有的车主还会把轿车当越野车开，经常在一些路况较差的公路上行驶，这样会造成汽车提前“老化”，从而影响汽车在二手车市场上的售价。

▶ 汽车内饰有瑕疵

不少商户说，很多卖到二手车市场上的车，内饰都有划伤，这对于普通家用来说可能不要紧，不过如果是豪华车，那就影响大了。

赵延涛说，有些人不注意，车上的真皮座椅可能被划破了，要知道，真皮座椅被划破后很难修复。对于豪华车来说，一套真皮座椅好几千元，如果有瑕疵，卖价肯定受影响，一般情况下会比同品牌、同一年的车价位低5000元

到8000元。

王成刚说，对于内饰较脏的汽车，他们通常会留一个心眼，“内饰脏，说明车主对车不爱惜，开车习惯不好。因此希望车主在日常生活中要仔细检查、保养汽车。”

▶ 车没停稳急挂P挡

有些车主总是在赶时间，不等汽车停稳就挂了P挡。王成刚说，经常这么做，很容易让汽车变速箱受损，要知道变速箱可是汽车的核心部件，受损后维修费用很大。

▶ 经常把方向盘打到底

有些车主在开车时怕转不过弯，于是习惯把方向盘打到底，这是不少新手容易犯的错误。王成刚说，方向盘打到底，对助力泵有影响，发动机的负荷也会随之增大，偶尔一次两次没关系，不过长此以往就会损车。

赵延涛说，经常将方向盘打到底，对轮胎也有影响，轮胎磨损得快，自然也影响车况。

▶ 汽车经常喊“渴”

有些车主怕费油，不等黄灯亮了舍不得加油，殊不知，这样会影响油泵的寿命。王成刚指出，油泵浸泡在汽油里，汽油对它起到散热降温的作用，等到油箱灯亮了的时候，油泵已经露出油面，其散热肯定受到很大影响。经常让汽车喊“渴”，会影响油泵的寿命，容易把油泵烧坏。“油泵也是汽车的重要部件，更换的费用较大。”王成刚说。

▶ 熄火后在车里听音乐

在等人的时候，有一些车主喜欢坐在车里听音乐打发时间。一些人认为，反正发动机已经关了，这样也不耗油。殊不知，经常停车听音乐会导电瓶亏电，缩短电瓶的使用寿命。

“听音乐还是小事，最要紧的是晚上忘关车大灯。”王成刚说，熄火后忘关车大灯，一晚上电瓶里的电就会被耗尽，第二天汽车就可能无法启动。他提醒车主，熄火后尽量不要使用车上的电器。

跳蚤车市

买车得会算计(一)

《跳蚤车市》栏目，为需要卖车和买车的朋友提供一个二手车交易平台。如果您要出售或购买二手车，或有相关问题需要咨询，请拨打电话18638358858。

对于工薪阶层来说，过日子得会算计，买车更是如此，近两期的《跳蚤车市》栏目将为市民提供一些买车小招数，让车主轻轻松松买到爱车。

第一招 算价格

如果不追求新款车型，消费者可以等等优惠活动或者政策支持，或者可直接购买有保障的二手车。二手车价格低，配套完善，如果选到优质的二手车，便是面子、里子都有了。

第二招 算品质

新车的品牌与产地是汽车在二手车市场卖价高低的决定因素。即使新旧程度相同，不同品牌二手车的保值率也不相同，德系车最保值，其次为日系车、欧系车、美系车、韩系车等。

第三招 算付款方式

一些上市多年、价格稳定的车，如果有分期付款业务，贷款买车也是不错的选择。一方面汽车价格稳定，消费者不会感

觉买车后吃亏了；另一方面现在的消费贷款利率与银行的存贷款利率联动，银行的利率降了，消费贷款的利率也会下降。

热线电话：65558998

