



# Summer

□记者 曾宇凌 文/图

正值暑假,为了不让孩子当“宅童”,不少家长选择带孩子到室内儿童游乐园玩。今夏,各游乐园推出多种优惠活动,以吸引消费者。

记者在走访中了解到,随着我市大型百货商场阵营不断扩大,室内儿童游乐园已经成为儿童消费市场的一支生力军,并逐渐告别传统的单一游乐模式,向多元化方向发展。



“以前,一到暑假就为孩子发愁,到室外玩天太热,在家待着又担心他沉迷电脑。现在,室内儿童游乐园越来越多,只要有百货商场的地方,基本上都有儿童游乐园。”在王府井百货的室内儿童游乐园,正在陪5岁儿子玩的刘女士说。

正如刘女士所说,这几年,集游乐、运动、趣味为一体的室内儿童游乐园在我市遍地开花。与室外儿童游乐园相比,室内儿童游乐园不受天气条件的限制,在安全和卫生方面也更具优势,深受孩子和家长的喜爱。

丹尼斯百货的一家室内儿童游乐园负责人说,在孩子的衣食住行方面,80后父母越来越注重健康和个性,这在一定程度上助推了儿童消费市场的发展。今年以来,儿童游乐园的发展速度尤为惊人。如今,许多国内知名儿童游乐园陆续进驻我市,只为在儿童消费市场分得一杯羹。



室内儿童游乐园内,孩子们在开心地玩耍

## 永乐电器中州旗舰店盛大开业



永乐电器中州旗舰店内景

今日,永乐电器中州旗舰店盛大开业。永乐电器中州旗舰店这次究竟以什么样的姿态面世?将给我们带来哪些惊喜?有消费者已经急不可待了。为此,笔者就带您检阅一下永乐中州旗舰店的“明星”阵容,感受一下永乐中州旗舰店的新环境和新理念。

近3000平方米的国际化卖场,厂家亲自设计装修,让您尽情领略品牌的魅力;万余件高、精、尖商品,一定会让您目不暇接;最优秀的家电顾问、五星级的售后服务,让您尽情当上帝。

升级后的永乐中州旗舰店将国内、国际知名家电品牌一网打尽,彩电、空调、冰箱、手机、电脑、照相机、摄像机等应有尽有,高中低档任您选,一定能满足您多样化、个性化的需求。

永乐电器中州旗舰店倡导“高度尊重”的理念,这也是永乐“珍视消费,尊重权益”理念的发展和延伸。洛阳永乐全体员工想消费者之所想,急消费者之所急,以优质的服务让每一位顾客满意,让您购得放心、省心。

(杨团伟)

### 优惠扎堆 抢滩暑期

随着暑假的到来,我市多家儿童游乐园推出了优惠活动,一场轰轰烈烈的价格战已经打响。

“会员只要办理暑期优惠卡并一次充值550元,暑期就能每天无限时地玩。”位于王府井百货大楼里的悠游堂游乐园负责人张东娜介绍,每年暑假,他们都会推出类似优惠活动,今年的优惠力

度尤其大,前来办卡的消费者也特别多。

除了优惠卡,一些室内儿童游乐园还在团购网站上推出优惠活动。记者在一个团购网站看到,西工区一家室内儿童游乐园正在开展团购优惠活动,日卡原价30元,团购价仅需9.9元。在另一个团购网站上,老城区某室

内儿童游乐园也推出了团购优惠活动,原价45元的日卡,团购价只需19.9元。

业内人士介绍,这几年,室内儿童游乐园成了我市儿童消费市场的香饽饽。每年五一劳动节过后,儿童游乐园便会迎来旺季,暑假更是消费高峰,商家都会趁机推出各种优惠活动,以吸引消费者。

### 创新形式 多元发展

我市室内儿童游乐园的数量越来越多,配套设施越来越完善,这些儿童游乐园也正在告别传统的单一游乐模式,向多元化方向发展。

悠游堂是最早一批进驻洛阳的儿童游乐园,它凭借新颖的游乐设施和贴心服务,在短短3年时间里迅速发展,目前已经拥有会员万余名。张东娜介绍,孩子对玩具有着喜新厌旧的特性,所以室内儿童游乐园的设施必须定期推陈出新,一般半年左右,他们会

对游乐设施进行一次更新,以满足孩子追求新奇的心理。前段时间公司总部来洛阳考察,准备在涧西区新开一家分店,除了提供游乐项目,还将开设手工作坊、母婴购物中心等。

记者在新区一家大型室内儿童游乐园看到,除了滑梯、积木屋等传统游乐设施,新增加的各种手工项目也十分受孩子和家长欢迎。

除了服务项目愈加多样化,我市室内儿童游乐园的营销模式也在悄然升级。室内儿童游乐园要想有长远的发展,营销是

至关重要的一环。张东娜介绍,除了及时更新游乐设施,他们还会定期举办各类创意活动,增加会员对品牌的忠诚度,“我们准备在下个月举办一场大型户外亲子活动,目前正在跟创意公司制订方案”。

除了组织线下活动,我市一些室内儿童游乐园还利用微博、微信等平台进行“微营销”。以悠游堂为例,上个月他们开通了官方微博,定期发布最新活动和会员优惠信息,目前已经拥有数百个粉丝。

## 想参加社会实践 就来大众眼镜超市

“艰辛知人生,实践长才干。”大众眼镜直通车超市暑期为广大学子提供社会实践岗位,让大学生们利用暑假来锻炼自己。

大众眼镜直通车超市是一家全国连锁的大型平价眼镜超市,2006年,它带着“颠覆传统经营模式,打破眼镜暴利坚冰”“杜绝眼镜暴利,实惠才是王道”的经营理念进驻洛阳。

通过实践,大学生们可以感受到大众眼镜直通车超市的独特经营方式,在大众眼镜直通车超市学习如何进行整体营销,如何做好宣传,如何做好店内销售,如何与顾客沟通,如何培养团队精神,学会处理职场中同事之间的关系,提前体验和享受工作的乐趣。

当然,大学生们在大众眼镜直通车超市实践,可以通过自己的劳动获取相应的报酬,减轻家庭负担。如果根据自己的实习经历,写出了优秀的暑期实践报告,还有可能刊登在《洛阳晚报》上。

(李峰)