



余额宝相关重要事件

2011年10月

《证券投资基金销售管理办法》实施,监管部门陆续开放了基金第三方销售与支付牌照,允许银行、基金公司、证券公司等金融机构以外的更多第三方企业参与。

2012年5月11日

支付宝获得基金第三方支付牌照。

2013年5月9日

数米基金网推出的数米现金宝上线。

2013年6月13日

阿里巴巴集团支付宝上线余额宝,宣称通过余额宝,用户存留在支付宝的资金不仅能拿到“利息”,而且和银行活期存款利率相比收益更高。

2013年6月18日

余额宝的用户数量达100万。

2013年6月21日

证监会召开新闻发布会表示,余额宝违反了部分规定,业务或将暂停。同日,支付宝在其官方微博发表声明:余额宝业务不会暂停,并且,余额宝用户的利益会得到充分保障。

2013年6月26日

东方财富网旗下基金门户天天基金网宣布,其针对货币基金的新型投资工具——活期宝当日上线。

2013年6月30日

截至当日24时,余额宝累计用户数已经达到251.56万,累计转入资金规模66.01亿元。天弘基金的天弘增利宝货币基金被推上了中国用户数量最大的货币基金的宝座。

余额宝上线半月有余,用户数量突破250万,累计转入资金规模超66亿元。请看余额宝的—— 诱惑与威力

□记者 王振华

比银行活期存款收益高约10倍,支付宝推出的余额宝凭此一炮走红。依托于支付宝平台而创立的余额宝在一段时间内不但吸引海量低端用户,而且引发了商业银行乃至监管层的关注。它把海量低端用户闲散的活期存款吸引过来,对银行来说,余额宝真的是“狼来了”吗?

1 余额宝很亲民

所谓余额宝,也就是支付宝中的余额,可以用于申购天弘基金旗下的天弘增利宝货币基金。近日,在涧西区某公司工作的小马就开通了余额宝,在她的影响下,公司里十几名年轻同事和身边的朋友也纷纷接触了这个新鲜事物。一连几天,小马听到不少大家利用余额宝理财的

事情。

同事小胡刚参加工作不久,之前,投资理财离她好像很远。但这次对于余额宝,她跃跃欲试,她说:“基金、股票、黄金什么的压根儿就不懂,但看那么多人在投资理财,我也有点着急。余额宝不需要多少专业知识,说不定能够为我带来人生第

一笔投资收益。”

近一个月来,余额宝确实很受大家关注。根据支付宝发布的数据,截至6月30日24时,上线仅18天,余额宝客户数量突破250万,累计转入资金规模超66亿元。天弘增利宝货币基金也一跃成为国内客户数量最大的货币基金。

2 余额宝收益远高于活期收益

网络购物早已深入人心,在巨大的品牌号召力和很高的客户信任度的影响下,余额宝推出“万元一天一块钱”“百元一天一分钱”的宣传口号的确吸引了不少客户。据了解,天弘基金此款产品实行的是T+0模式,主要投资国债、银行协议存款等,风险很低。

收益到底如何计算?

阿里巴巴支付宝帮助页面的信息显示,业内人士为我们举例说

明:周一15:00前转入余额宝的资金,基金公司会在周二确认份额,周三12:00前将周二的收益发放到余额宝内。(双休日及国家法定节假日,基金公司不进行份额确认。)具体的收益这样得出:余额宝资金÷10000×基金公司公布的每万份收益。

例如,6月13日15:00前投资者通过余额宝投资500元,6月14日基金公司确认份额,6月15

日基金公司公布14日的每万份收益是1.1907,6月15日投资者的余额宝可以查询到14日的收益为:500÷10000×当天基金公司公布的每万份收益1.1907≈0.0595元。

依据此方式计算,收益确实不低。这意味着1万元如果放在余额宝里,一年的收益有400元左右,远高于银行活期存款的收益。

3 “碎片化金融”是互联网金融发展的方向

在互联网金融快速发展的背景下,天天基金网宣布上线活期宝,数米基金网推出数米现金宝。虽然在细节上有一定的差别,但现金宝、活期宝与余额宝在本质上是同一类产品,唯一的区别是通过不同平台购买不同种类的货币基金。

“未来可能会出现更多的××宝产品。”洛阳师范学院商学院院长、教授刘玉来说,余额宝将民间闲散的小额的资金利用互联网这

一强大的平台进行整合,使投资变得简单而平民化。虽然平均投资只有千元左右,但也给这些投资者带来了实实在在的收益。余额宝代表的“碎片化金融”将是互联网金融发展的重要方向。

最后,刘玉来说,第一,余额宝是一种网购和理财相结合的新事物,新事物问世都会显示强大的生命力,它问世不到一个月时间就聚集了不少用户和资金,被一批网购爱好者和理财者推崇,

这种强大的生命力源于其真正的优越性。第二,余额宝的出现,在一定程度上截流了银行活期存款的来源,对于银行业是个很大冲击,银行在其冲击下,也会不断创新来反制它。第三,凡事都有两面性,对于余额宝也应该一分为二来看,日后可能出现扎堆赎回的风险,现在没有看到问题并不等于没有问题,没有看到风险并不等于没有风险,希望参与方和监管方找到可控方案。



出国留学那些事儿 国际卡,这个必须有

老刘:小薛啊,我今天来买旅行支票,也想顺便办张国际卡。

小薛:刘先生,您好!那趁柜台人员给你办旅支手续的间隙,我简单给您介绍一下中行国际卡的几大特点:一是币种全,有美元、欧元、英镑、澳元和港币卡,涵盖主要留学地区;二是原币消费,可避免货币兑换手续费和汇兑损失;三是安全度高,几年前中行就

发国际卡芯片卡了。

老刘:那我女儿在国外刷卡后,怎么还款呢?

小薛:这好办,您办张主卡,给她办张附属卡,国内国外都可以还款。另外,您还可以通过附属卡额度管理,合理控制孩子的消费,这样既有助于培养她的理财意识,又可以及时给她增加额度,也不会耽误孩子使用哦。

老刘:那太好了!不过,小薛,旅行支票、现钞分别带多少合适呀?

小薛:这个与地区、路程的远近等有关,不过一般掌握两个原则:一是随身不带太多现金,要通过多种途径分散风险;二是资金配置比例要合理。第一,我们建议50%至70%的资金,如学费、生活费,使用电汇、汇票、旅行支票等形式携带出境。第二,

25%至40%的资金,放在国际卡上,到境外消费、交学费均可。第三,5%至10%的资金,作为现金随身携带,主要用于孩子刚到国外的电话费、交通费和第一个月的生活费支出。

老刘:哦,我明白了,谢谢!

小薛:不客气,再有什么疑问,您还打我电话,座机64897198,手机13603886503。