



二手车系列报道之二

一辆二手车的前世今生

奥迪小A的故事

□记者 韩霖

大家好,我的名字叫小A,在家排行老六。别看我的名字不起眼,提起我的家族来,那可是无人不知,无人不晓,我是奥迪家族的一员。虽然今年我只有3岁,但我走遍了大江南北,阅历相当丰富。今年上半年,我刚从大上海搬到了美丽的牡丹花城洛阳。今天我要给大家讲讲我的故事。

我的家在上海

3年前的夏天,我来到了上海,并在这里邂逅了我的第一个主人。

主人给我准备的房间很大,除了我,这里还住着漂亮的宝马妹妹、酷酷的奔驰哥哥和可爱的甲壳虫弟弟,很快我们就成了好朋友。

上海的路很宽,可经常堵车,不过这丝毫没有影响我出行的脚步。很快,我和主人的足迹就遍布了上海的每一个角落。

然而,没过多久,主人由于要到各地做生意,所以留在上海的时间越来越短,我们几个兄弟姐妹只能靠闲聊来打发时间。

我有一颗奔跑的心

寂寞无聊的日子不能阻止我追逐梦想的脚步,在坚硬的钢铁外壳下,我有一颗奔跑的心。在我荒废了1年之后,主人决定为我寻找一个新家。

他联系到了洛阳鑫鑫二手车交易有限公司总经理姜涛。我凭借帅气的外表、出色的表现,征服了姜哥,并跟随他来到了美丽的牡丹花城洛阳。

一次难忘的体检

在跟随姜哥来洛阳之前,他和随行的修理师、评估师给我做了一次体检。

首先,姜哥认真地检查了我的出生证明,并到我出生的奥迪4S店进行核对。怕我有事故“前科”,姜哥还特地到当地车管部门和保险公司检查了我的档案。这让我很不爽:“哼,像我这样的优秀青年,怎么可能有‘前科’呢?”

在信息核对无误后,修理师拿着漆面检测仪对我进行了一次体表检查,看我身上是否有外伤。

接着是内部检查,大到大梁、框

架,小到接缝处的螺丝,从方向盘、座椅,到刹车片、轮胎……没完没了的检查都快把我烦死了。

想着这都是为了自己的健康,我忍了。在经历了漫长的等待后,一个大大的“健康”红戳儿,盖在了我的体检证明上。

一次完美的补妆

美丽大方,是我对牡丹花城洛阳的第一印象;洒脱帅气,是我对自己的评价。为了让我的形象更完美,姜哥安排专业的机修师傅对我进行了一次完美的补妆。

为了让肠胃通畅,我喝了全新的机油。为了让我奔跑自如,机修师傅还特地给我换上了一双普利司通跑鞋,让我在应付复杂路况时游刃有余。我略有损伤的车身,也在机修师傅的妙手下恢复光滑。

另外,全面清洗过的空调,也让我对自己的体温控制达到炉火纯青的地步。

这样的我,你能拒绝吗

帅气的外表,强健的身体,这样

的我,你还在犹豫什么?

为了让我的气质更加迷人,姜哥还给我准备了半年3万公里质保和发动机、变速箱保修等书面承诺。

不到1周的时间,我就等到了我在洛阳的新主人。在姜哥的帮助下,我完成了“户籍转移”,并有了自己的新身份证号“豫C00×××”。

同时,我也跟随新主人搬进了美丽的新家。

我爱我的新家

这里的人们很热情,这里的小吃很特别,这里的马路不太宽,这里的一切很新鲜。

来到洛阳,我有了前所未有的快乐感受,我爱洛阳,我爱我的新家。

现在我到洛阳已有3个月了,我重新感受到了自由奔跑的快乐。而前段时间我也跟宝马妹妹、奔驰哥哥和甲壳虫弟弟通了电话,相信他们很快也会来洛阳,来这座美丽的城市。

这就是我的故事。

延伸阅读

我市二手车市场破冰的关键—— 建立行业协会 制定行业标准



二手车专营店给消费者创造了舒适的购车环境
记者 许晓洁 摄

日前,国家商务部发布了一组公开数据,2012年我国二手车交易额高达3595亿元,同比增长22.6%。相比新车市场的“微利润”“微增长”,二手车市场可谓风景独好,我市也不例外。

虽然我市二手车交易红红火火,但背后存在不少问题,其中二手车销售渠道不畅成了我市二手车市场发展的瓶颈。多数二手车销售靠的是老客户的口口相传,对于我市快速发展的二手车市场来说,这种销售渠道显然不畅,远远不能满足市场需求。

出现这种情况的根本原因是消费者对二手车交易缺乏安全感,而缺乏统一的技术规范、行业标准是导致消费者缺乏安全感的主要原因。对于同样一辆二手车,两家车行的定价千差万别,二手车的后续保养等服务也是各家说各家的……这怎能让消费者放心?

借鉴外地的经验,由政府相关部门牵头建立二手车行业协会,或许能突破二手车市场发展的瓶颈。成立二手车行业协会,一来可以制定行业标准,规范市场秩序;二来可以帮助本地二手车企业建立诚信体系。只有市场管理规范、标准明确,消费者才能有安全感,洛阳的二手车市场才能持续发展。(哈利)

